

# DOSSIER DE PRENSA



F O R O  
**QUIMICA y SOCIEDAD**  
[www.quimicaysociedad.org](http://www.quimicaysociedad.org)

14/09/2018



# Contenidos

## 1. General

13/09/2018	Las señales de desaceleración económica se ven agravadas por los anuncios de subidas de impuestos Nota de prensa	1
14/09/2018	INFORME TRIMESTRAL DE LA ECONOMÍA ESPAÑOLA Nota de prensa	3
13/09/2018	Antonio Garamendi ha anunciado su candidatura a la presidencia de CEOE Nota de prensa	49

## 2. Medio Ambiente, seguridad, salud y sanidad

14/09/2018	La bonificación fantasma del coche ecológico El Mundo Madrid	51
14/09/2018	El valor de la sostenibilidad estará en el impacto Cinco Días	52
14/09/2018	Proteger el mar para salvar la Tierra ABC - Suplemento ABC Natural	53
14/09/2018	El cigarrillo electrónico repunta en España cuatro años después de su regulación El País	54
14/09/2018	El sector del automóvil sale en defensa del diésel El Periódico de Catalunya	55
14/09/2018	Los países reducen sus tipos de Sociedades El Economista - Suplemento Iuris&Lex	56
14/09/2018	El automóvil pide prudencia ante los ataques al diésel ABC	58
14/09/2018	El sector de automoción pide que no se ataque al diésel ni se genere incertidumbre Diario del Puerto	59
14/09/2018	El sector se une contra la demonización del diésel El Mundo	60
14/09/2018	Naturaliza, asignaturas en verde ABC - Suplemento ABC Natural	61
14/09/2018	Una ley para el alta mar ABC - Suplemento ABC Natural	62

## 3. Energía

14/09/2018	La fotovoltaica creció un 145% durante 2017 El Economista	64
14/09/2018	El Parlamento Europeo investigará el almacén de gas y el acuífero de Doñana El Economista	65
14/09/2018	El Gobierno mantiene el fin del carbón en diciembre El Economista	66
14/09/2018	El mercado del petróleo entra en una fase muy crucial, según la AIE La Vanguardia	67
14/09/2018	¿Y si los precios altos de la electricidad no fueran tan malos? El Economista	68
14/09/2018	La Diputación impulsa unos premios de innovación energética Huelva Información	69
14/09/2018	Las firmas fotovoltaicas piden el fin de las trabas al autoconsumo El País	70
14/09/2018	La fotovoltaica pide otro modelo de mercado para frenar los precios de la luz Cinco Días	71

14/09/2018	La Xunta ya ha autorizado 540 MW eólicos de subastas Expansión Galicia	72
------------	---	----

#### 4. Ciencia Innovación y Tecnología

14/09/2018	El diseño industrial en el contrato de franquicia y (II) El Economista - Suplemento Iuris&Lex	73
14/09/2018	La iniciativa privada en la investigación biomédica ABC	74
14/09/2018	Superespecialización de juzgados mercantiles en Propiedad Industrial El Economista - Suplemento Iuris&Lex	75

#### 5. Educación y RSE

14/09/2018	La universidad, cuestionada La Vanguardia	76
14/09/2018	Ana Botín: Hay que reforzar la Universidad con rendición de cuentas Expansión	77
14/09/2018	Los alumnos españoles prefieren hacer un máster antes que un grado ABC	78
14/09/2018	El 35% de los graduados contratados en el 2017 ocupó puestos de bajo nivel La Vanguardia	79

#### 6. Sectores y Empresas

14/09/2018	Puerto de Tarragona, puerta logística en el Mediterráneo Diario del Puerto - Suplemento Informe Catalunya	80
14/09/2018	Farmaindustria pelea para atraer inversión a España tras el Brexit El Economista	82
14/09/2018	Carcedo promete un eficaz uso de recursos públicos El Economista	83
14/09/2018	Iberdrola lanza una contraofensiva a Endesa y Repsol en electrolineras Expansión	84
14/09/2018	Luis Simões avanza en sostenibilidad y obtiene la certificación SQAS Diario del Puerto	85
14/09/2018	El 29 Foro Puente Aéreo se reúne en Madrid La Razón	86
14/09/2018	El embajador de EEUU se reúne con el Foro Puente Aéreo Expansión	87
14/09/2018	Nuevos bonos verdes financiarán el mayor ritmo inversor Cinco Días	88
14/09/2018	Adecuado mensaje El Economista	89
14/09/2018	La Fundación Cepsa abre la convocatoria de los Premios al Valor Social Huelva Información	90
14/09/2018	Farmaindustria exige seguridad jurídica para atraer firmas afectadas por el Brexit Cinco Días	91

# Nota de prensa

Fecha: [jueves, 13 de septiembre de 2018](#)

Fecha Publicación: [jueves, 13 de septiembre de 2018](#)

Página: [1](#), [2](#)

Nº documentos: [2](#)



Recorte en B/N % de ocupación: [200,00](#) Valor: [No disp.](#)

Tirada: [No disp.](#)

Audiencia: [No disp.](#)

Difusión: [No disp.](#)



## Nota de prensa

### Junta Directiva de CEOE

## **Las señales de desaceleración económica se ven agravadas por los anuncios de subidas de impuestos**

*Madrid, 12 de septiembre de 2018.-*

La Junta Directiva de CEOE ha analizado en su reunión de hoy la situación económica y sus perspectivas al inicio de este curso político. Constata que hay señales de desaceleración agravadas por los anuncios, sin posterior concreción, de subidas fiscales, en un momento en el que se requiere un esfuerzo para consolidar la recuperación y menos incertidumbre.

El informe trimestral de la economía española, elaborado por el Servicio de Estudios del Departamento de Asuntos Económicos y Europeos de CEOE, revisa a la baja las perspectivas para la economía española. En 2018, se estima un crecimiento del PIB del 2,7% (2,8% anterior) y para 2019 del 2,3% (2,6% precedente). Las previsiones siguen siendo positivas, pero la desaceleración prevista se ha intensificado levemente para 2018 y algo más para 2019

Constata que la economía comienza a mostrar señales de pérdida de impulso en algunos elementos que habían reactivado la actual etapa expansiva, como el bajo precio de las materias primas, sobre todo del petróleo, el descenso de la inflación, la fortaleza de nuestros principales socios comerciales y el notable dinamismo del sector turístico nacional.

A ello se suma la incertidumbre creada por los anuncios sobre medidas fiscales que el Gobierno ha ido lanzando a la opinión pública desde la moción de censura. Medidas como el impuesto a las tecnológicas, el impuesto sobre transacciones financieras, el gravamen específico sobre beneficios de las entidades financieras, el impuesto al gasóleo, el incremento del impuesto de sociedades, la tributación sobre beneficios obtenidos en el extranjero, las SICAV, las SOCIMI, etc.

### **Comunicación CEOE**

 (+34) 915-663-400

 [comunicacion@ceoe.es](mailto:comunicacion@ceoe.es)

Redes Sociales



# Nota de prensa

Fecha: [jueves, 13 de septiembre de 2018](#)

Fecha Publicación: [jueves, 13 de septiembre de 2018](#)

Página: [1](#), [2](#)

Nº documentos: [2](#)



Recorte en B/N % de ocupación: [200,00](#) Valor: [No disp.](#) Tirada: [No disp.](#) Audiencia: [No disp.](#) Difusión: [No disp.](#)



## Nota de prensa

En España no existe un problema de recaudación tributaria. La recaudación de 2017 se ha situado prácticamente en los mismos niveles de 2007, máximo de la serie histórica, y la prevista para 2018 la supera. Lo que sí existe es un problema de gasto y de su gestión que se pretende sufragar subiendo la fiscalidad, en un momento en el que lo que se precisa es consolidación, contención del déficit, reducción de deuda pública, recuperación de empresas e inversión. No “globos sonda” para crear incertidumbre e inseguridad.

Si aumentamos el coste de la energía, el coste financiero, el coste laboral, el coste fiscal, etc. el juego no puede ser de suma cero sino que tendrá su impacto en la inversión empresarial y en la creación de empleo.

### Comunicación CEOE

---

 (+34) 915-663-400

 [comunicacion@ceoe.es](mailto:comunicacion@ceoe.es)

### Redes Sociales



# Nota de prensa

Fecha: viernes, 14 de septiembre de 2018

Fecha Publicación: viernes, 14 de septiembre de 2018

Página: 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 13, 14, 15, 16, 17, 18, 19, 20, 21, 22, 23, 24, 25, 26, 27, 28, 29, 30, 31, 32, 33, 34, 35, 36, 37, 38, 39, 40, 41, 42, 43, 44, 45, 46

Nº documentos: 46



Recorte en B/N

% de ocupación: 4600,00

Valor: No disp.

Tirada: No disp.

Audiencia: No disp.

Difusión: No disp.

# INFORME TRIMESTRAL DE LA ECONOMÍA ESPAÑOLA

*Septiembre 2018*



Departamento de Asuntos Económicos y Europeos  
Servicio de Estudios

**CEOE**

CONFEDERACIÓN ESPAÑOLA DE  
ORGANIZACIONES EMPRESARIALES



## ÍNDICE

<b>I.</b>	<b>PANORAMA ECONÓMICO</b>	<b>3</b>
<b>II.</b>	<b>ECONOMÍA INTERNACIONAL</b>	<b>6</b>
	<b>II.1. ESTADOS UNIDOS</b>	<b>8</b>
	<b>Recuadro 1:</b> “El mercado laboral en Estados Unidos: persiste la baja tasa de actividad a pesar de la notable creación de empleo “	
	<b>II.2. EUROZONA</b>	<b>12</b>
	<b>II.3. MERCADOS FINANCIEROS</b>	<b>14</b>
	<b>Recuadro 2:</b> “Análisis de la vulnerabilidad de los principales países emergentes a la normalización de la política monetaria en Estados Unidos”	
<b>III.</b>	<b>ECONOMÍA ESPAÑOLA</b>	<b>20</b>
	<b>III.1. CRECIMIENTO Y PERSPECTIVAS</b>	<b>20</b>
	<b>Recuadro 3:</b> “Heterogeneidad geográfica de la oferta residencial y la actividad inmobiliaria”	
	<b>III.2. INFLACIÓN Y COMPETITIVIDAD</b>	<b>31</b>
	<b>III.3. MERCADO LABORAL</b>	<b>33</b>
	<b>Recuadro 4:</b> “La evolución del empleo a tiempo parcial durante la crisis y la recuperación”	
	<b>Recuadro 5:</b> “Actualidad Sociolaboral: negociación colectiva y conflictividad”	
	<b>III.4. SECTOR PÚBLICO</b>	<b>41</b>
	<b>III.5. FINANCIACIÓN DE LA ECONOMÍA</b>	<b>43</b>
<b>IV.</b>	<b>CUADRO DE PREVISIONES</b>	<b>45</b>



## I. PANORAMA ECONÓMICO

El contexto mundial se sigue caracterizando por una cierta **ralentización de algunas economías avanzadas**, si bien la mayor novedad se encuentra en las **economías emergentes**, algunas de las cuales en riesgo claro de truncar su proceso de recuperación. La normalización de la política monetaria en EE. UU. y su consiguiente apreciación del dólar, unido a los desequilibrios fiscal y exterior que mantienen algunas economías emergentes, han provocado episodios de turbulencias financieras en algunos países. El caso más claro ha sido **Turquía**, en donde la lira turca se ha depreciado cerca de un 40% frente al dólar en lo que va de año a causa del elevado déficit por cuenta corriente y de su endeudamiento en dólares. Además, se ha producido un efecto contagio a otros países, como Sudáfrica, India, Brasil, Rusia y, particularmente, **Argentina**, cuyas monedas han perdido un notable valor en agosto, tendencia que ya se venía observando desde comienzo de año<sup>1</sup>.

De hecho, el **FMI**, en su pasada estimación de julio, ha revisado a la baja las proyecciones de crecimiento de Argentina, Brasil e India, al igual que para Japón y las principales economías europeas, incluida Reino Unido. En concreto, la **revisión a la baja del PIB** ha sido de -0,1 p.p. hasta el 2,4% en 2018 para las economías avanzadas, mientras que para el conjunto de las emergentes y en desarrollo mantiene su previsión en el 4,9% en este año, a pesar del empeoramiento de las perspectivas para América Latina (-0,4 p.p. hasta el 1,6%). Por lo tanto, y como aspecto novedoso, se aprecia un crecimiento menos sincronizado entre los diferentes países.

El aumento de los riesgos a escala global ha aumentado el grado de incertidumbre en los **mercados financieros**, que han registrado una notable volatilidad en los meses estivales, con caídas generalizadas en las principales plazas bursátiles, entre las que se incluye la bolsa española. En el mercado de bonos, uno de los países que más ha sufrido el castigo por parte de los inversores ha sido **Italia**, debido a la política presupuestaria anunciada, que podría incluir un notable incremento del gasto público que llevaría al déficit a niveles por encima de lo que Bruselas considera aceptable. De hecho, el tipo de interés del bono a 10 años registra rentabilidades no vistas desde abril de 2014 (+3,2% al cierre de este informe), con la prima de riesgo en torno a los 290 puntos básicos, niveles de 2013. No obstante, el contagio al resto de países periféricos ha sido, en general muy moderado. En el caso de **España**, el tipo de interés del bono a 10 años ha subido en lo que va de trimestre 18 puntos básicos, hasta alcanzar el 1,55%, mientras que el bono alemán, actuó de activo refugio ante el escenario descrito, por lo que su TIR se situó de nuevo en niveles de comienzos del trimestre (+0,33%). En **Estados Unidos**, la pendiente de la curva ha continuado su proceso de aplanamiento, y la diferencia es ya de tan solo 23 puntos básicos entre el bono a 2 años y el bono a 10 años (+2,8%).

En **España**, la economía comienza a mostrar **señales de pérdida de impulso** en algunos elementos que habían reactivado la actual etapa expansiva, como fueron el bajo precio de las materias primas, sobre todo del petróleo, el descenso de la inflación, la fortaleza de nuestros principales socios comerciales y el notable dinamismo del sector turístico nacional. También es cierto que hay factores que siguen favoreciendo el crecimiento, como el mayor número de personas ocupadas, que anima el consumo y la inversión, así como como las buenas condiciones de financiación.

El segundo trimestre se saldó con un crecimiento del PIB español del 0,6% en tasa trimestral, una décima menos que el trimestre anterior, mientras que, en tasa interanual, se desacelera tres décimas hasta el 2,7%. Cabe señalar que la composición ha sido menos equilibrada, dado que la demanda interna aumenta en una

<sup>1</sup> Para más detalle, véase el recuadro de este informe titulado "Análisis de la vulnerabilidad de los principales países emergentes a la normalización de la política monetaria en EE.UU."

# Nota de prensa

Fecha: viernes, 14 de septiembre de 2018

Fecha Publicación: viernes, 14 de septiembre de 2018

Página: 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 13, 14, 15, 16, 17, 18, 19, 20, 21, 22, 23, 24, 25, 26, 27, 28, 29, 30, 31, 32, 33, 34, 35, 36, 37, 38, 39, 40, 41, 42, 43, 44, 45, 46

Nº documentos: 46



Recorte en B/N % de ocupación: 4600,00

Valor: No disp.

Tirada: No disp.

Audiencia: No disp.

Difusión: No disp.

décima su aportación al crecimiento del PIB hasta los 2,9 puntos porcentuales, mientras que la demanda externa resta dos décimas en un contexto de moderación de los flujos comerciales con el exterior, entre los que destaca el turismo.

Dentro de la demanda interna sobresale la **pérdida de dinamismo del consumo privado**, que sólo aumenta un 0,2% trimestral, en claro contraste con los elevados ritmos de crecimiento de los trimestres anteriores. Todavía es pronto para deducir si se va a producir un cambio de tendencia en este componente del PIB, teniendo en cuenta que a partir del tercer trimestre tendrá lugar un aumento de la renta en algunos colectivos, como pensionistas y empleados públicos, además del posible reflejo de la aplicación del nuevo AENC en los salarios del sector privado. Por otro lado, hay que destacar el nuevo impulso de la inversión productiva y el comportamiento del sector de la construcción, que afianza su recuperación en el segundo trimestre tanto en términos de actividad como de inversión, situándose como el más dinámico de la economía.

La **desaceleración** de la actividad en el segundo trimestre se trasladó al **mercado laboral**, tal y como reflejan las cifras de afiliados a la Seguridad Social en este periodo. Esta pérdida de vigor continuó en julio y agosto, registrándose en este último mes el **peor dato desde 2008**, con una caída del empleo de 202.996 personas. En claro contraste, la EPA del segundo trimestre sorprendió al alza, con un aumento de la ocupación en términos trimestrales de 469.900 personas, el mayor en la serie histórica. No obstante, hay que tener en cuenta que este mayor dinamismo que se desprende de la EPA viene a compensar los resultados menos favorables del primer trimestre, aun habiéndose celebrado la Semana Santa en marzo. Así, en el conjunto del primer semestre los ocupados de la EPA crecieron un 2,6%, cifra similar a la registrada en el último trimestre de 2017.

Las **perspectivas de la economía**, aun siendo favorables, están inmersas en una **notable incertidumbre**, y por ello, el sesgo del crecimiento es a la baja.

- En el ámbito interno, el riesgo político en Cataluña, la situación de minoría del actual Gobierno y la proximidad de elecciones autonómicas y locales son, en el corto plazo, elementos que limitan la confianza y las decisiones de consumo e inversión. Además, se ha anunciado una política presupuestaria expansiva en los gastos, lo que, en un contexto de desaceleración económica, introduce dudas sobre el cumplimiento de los objetivos presupuestarios, tanto de déficit como de deuda. Con expectativas de cambio en la política monetaria del BCE y de posibles tensiones financieras, mantener la disciplina presupuestaria debe ser una prioridad.
- En el ámbito externo, es preciso tener en cuenta que las subidas de tipos de interés en los EE.UU. están generando ya turbulencias en algunos mercados financieros emergentes, lo que está afectando negativamente a las previsiones de crecimiento y a la captación de flujos de capital de estos países. A todo ello se unen, entre los riesgos a la baja, las repercusiones de las tensiones y conflictos comerciales que tienen origen en EE.UU., el aumento del precio del petróleo y el Brexit.

Por todos estos condicionantes, se han revisado a la baja las **perspectivas para la economía española. En 2018, se estima un crecimiento del PIB del 2,7% (2,8% anterior) y para 2019 del 2,3% (2,6% precedente)**. Por tanto, las previsiones siguen siendo positivas, pero la desaceleración prevista se ha intensificado levemente para 2018 y algo más para 2019. El empleo seguirá aumentando a un ritmo notable, creándose 875 mil puestos de trabajo en dos años, con lo que la tasa de paro podría situarse por debajo del 13% al final de 2019. También se contempla que se mantenga el superávit exterior en 2018 y 2019, aunque sea de magnitud algo inferior a la de pasados ejercicios, y que la inflación registre unas tasas por debajo del 2% de media anual en ambos años.

# Nota de prensa

Fecha: viernes, 14 de septiembre de 2018

Fecha Publicación: viernes, 14 de septiembre de 2018

Página: 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 13, 14, 15, 16, 17, 18, 19, 20, 21, 22, 23, 24, 25, 26, 27, 28, 29, 30, 31, 32, 33, 34, 35, 36, 37, 38, 39, 40, 41, 42, 43, 44, 45, 46

Nº documentos: 46



Recorte en B/N % de ocupación: 4600,00 Valor: No disp.

Tirada: No disp.

Audiencia: No disp.

Difusión: No disp.

CUADRO MACROECONOMICO BASICO. ESPAÑA									
	PIB. Demanda. precios constantes (tasa de variación anual)							Previsiones*	
	2016	2017	17.II	17.III	17.IV	18.I	18.II	2018	2019
PIB	3,3	3,1	3,1	3,1	3,1	3,0	2,7	2,7	2,3
Gasto en consumo final	2,5	2,2	2,2	2,1	2,5	2,6	2,2	--	--
Hogares	2,9	2,4	2,4	2,4	2,5	2,8	2,2	2,3	1,9
ISFLSH	7,4	2,7	3,3	2,3	2,0	4,2	3,9	--	--
AA.PP.	0,8	1,6	1,5	1,4	2,4	1,9	2,1	1,9	1,9
Form. bruta de cap. fijo	3,3	5,0	3,9	5,6	5,6	3,5	5,6	4,9	4,6
Activos fijos Materiales	3,4	5,2	4,1	5,7	6,0	3,7	6,0	5,2	4,7
Equipo y act. Cultiv.	4,9	6,1	3,9	6,6	7,7	2,2	7,7	5,4	4,9
Construcción	2,4	4,6	4,3	5,1	4,8	4,7	4,8	5,0	4,5
Activos fijos Inmateriales	2,7	3,7	2,9	5,0	3,3	2,9	3,5	3,3	4,2
Demanda nacional (aport.)	2,5	2,8	2,5	3,0	3,2	2,8	2,9	2,7	2,4
Exportaciones	4,8	5,0	4,5	5,6	4,4	3,2	1,2	2,5	2,4
Importaciones	2,7	4,7	3,1	5,9	5,2	2,8	2,1	2,8	3,2
Contribución d. Exterior	0,7	0,3	0,6	0,1	-0,1	0,2	-0,2	0,0	-0,1
PIB. Oferta precios constantes (tasa de variación anual)									
	2016	2017	17.II	17.III	17.IV	18.I	18.II		
VAB - Agric. y pesca	6,9	3,7	3,7	4,2	2,0	3,3	5,6		
VAB - Industria	3,6	3,7	3,4	3,9	4,6	2,8	3,0		
Manufacturera	3,5	3,8	3,5	4,3	4,7	2,9	3,5		
VAB - Construcción	1,9	4,9	4,9	4,9	5,4	6,0	6,6		
VAB - Servicios	3,0	2,6	2,6	2,5	2,5	2,5	2,1		
Empleo									
	2016	2017	17.II	17.III	17.IV	18.I	18.II	jul.	ago.
EPA Ocupados	2,7	2,6	2,8	2,8	2,6	2,4	2,8		
EPA Parados	-11,4	-12,6	-14,4	-13,6	-11,1	-10,8	-10,8		
EPA Tasa de Paro	19,6	17,2	17,2	16,4	16,5	16,7	15,3		
SS - Afiliaciones	3,0	3,6	3,8	3,5	3,5	3,4	3,1	3,0	2,9
INEM - Paro Registrado	-8,6	-9,3	-10,9	-8,8	-8,0	-7,5	-6,2	-6,0	-5,9
Precios y Salarios									
	2016	2017	17.II	17.III	17.IV	18.I	18.II	jul.	ago.
IPC	-0,2	2,0	2,0	1,7	1,4	1,0	1,8	2,2	
IPC Subyacente	0,8	1,1	1,1	1,3	0,8	1,0	1,0	0,9	
IPRI	-3,1	4,4	4,8	3,3	2,6	0,8	3,0	4,6	
Salarios (conv. Colect.)	1,0	1,5	1,3	1,4	1,5	1,5	1,6	1,7	
Precio barril petroleo (\$)	43,3	54,3	49,3	52,5	61,9	66,8	74,5	74,1	72,1
Sector Monetario y Financiero									
	2016	2017	17.II	17.III	17.IV	18.I	18.II	jul	ago.
Tipo BCE. Intervención	0,01	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Euribor a 3 meses	-0,26	-0,33	-0,33	-0,33	-0,33	-0,33	-0,33	-0,32	-0,32
Bonos a 10 años. España	1,39	1,56	1,55	1,54	1,52	1,45	1,33	1,32	1,37
Tipo cambio Dólar/Euro	1,11	1,13	1,10	1,17	1,18	1,23	1,19	1,17	1,15
Sector Público									
	2016	2017	17.II	17.III	17.IV	18.I	18.II	jun.	
Estado Ingresos no financ. (acum.)	-7,5	-1,6	6,9	-0,4	-1,6	5,0	3,6	3,6	
Estado Pagos no financ. (acum.)	-5,2	-1,4	-6,8	-2,9	-1,4	0,7	1,6	1,6	
Saldo caja (m.m)(acum.)	-16	-16	-13	-21	-16	-7	-12	-12	

Fuente: Ministerio de Economía y Empresa, Comisión Europea y Servicio de Estudios de CEOE

\* CEOE (sep-18)



## II. ECONOMÍA INTERNACIONAL

*EL FMI mantiene sus previsiones de crecimiento para la economía mundial, aunque con más riesgos a la baja*

La actualización de las previsiones del FMI, del pasado mes de julio, mantenían en el 3,9% las estimaciones de crecimiento de la economía mundial tanto para el año 2018 como para 2019, si bien, destacaban que el crecimiento es menos uniforme y que los riesgos a la baja estaban aumentando.

Previsiones de crecimiento del FMI (julio 2018)					
PIB (var. interanual)	FMI			dif. con abril	
	2017	2018	2019	2018	2019
<b>Crecimiento mundial</b>	3,7	3,9	3,9	0,0	0,0
<b>Estados Unidos</b>	2,3	2,9	2,7	0,0	0,0
<b>Japón</b>	1,7	1,0	0,9	-0,2	0,0
<b>Eurozona</b>	2,4	2,2	1,9	-0,2	-0,1
<b>Alemania</b>	2,5	2,2	2,1	-0,3	0,1
<b>Francia</b>	2,3	1,8	1,7	-0,3	-0,3
<b>España</b>	3,1	2,8	2,2	0,0	0,0
<b>Italia</b>	1,5	1,2	1,0	-0,3	-0,1
<b>Reino Unido</b>	1,7	1,4	1,5	-0,2	0,0
<b>Economías avanzadas</b>	2,4	2,4	2,2	-0,1	0,0
<b>Economías emergentes</b>	4,7	4,9	5,1	0,0	0,0
<b>China</b>	6,9	6,6	6,4	0,0	0,0
<b>Comercio mundial</b>	5,1	4,8	4,5	-0,3	-0,2

Fuente: FMI

*Estados Unidos gana dinamismo, mientras que la Eurozona y Japón desaceleran en el segundo trimestre*

Los datos que se conocen sobre el segundo trimestre muestran que en Estados Unidos la actividad está ganado dinamismo, apoyándose en la fortaleza de la demanda interna y en el impulso fiscal. El crecimiento se aceleró hasta el 1,0% en términos trimestrales y el 2,9% en interanuales, frente al 0,5% y 2,6% respectivamente, del primer trimestre. En contraste, en Japón y en la Eurozona se ha producido una desaceleración en términos interanuales, una décima en el primer caso, hasta el 1,0%, y tres décimas en el segundo, hasta el 2,1%. No obstante, en términos trimestrales, Japón creció un 0,5%, tras el retroceso (-0,2%) que se produjo en el primer trimestre, mientras que en la Eurozona el crecimiento se mantuvo en el 0,4%.

*El aumento de tipos en Estados Unidos genera tensiones financieras en algunas economías emergentes*

El buen ritmo de la economía estadounidense está favoreciendo la normalización de su política monetaria, por lo que se espera que se produzcan dos nuevas subidas de tipos de interés en la segunda parte del año, que se sumen a las dos que ya han tenido lugar en la primera mitad. Esta situación está provocando tensiones financieras en algunos países emergentes con debilidades en sus economías, en los que se están produciendo notables salidas de capitales que dificultan su financiación. Entre los que se están viendo más afectados destacan Argentina, donde el peso argentino se ha depreciado más del 50% frente al dólar desde principios

# Nota de prensa

Fecha: viernes, 14 de septiembre de 2018

Fecha Publicación: viernes, 14 de septiembre de 2018

Página: 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 13, 14, 15, 16, 17, 18, 19, 20, 21, 22, 23, 24, 25, 26, 27, 28, 29, 30, 31, 32, 33, 34, 35, 36, 37, 38, 39, 40, 41, 42, 43, 44, 45, 46

Nº documentos: 46



Recorte en B/N % de ocupación: 4600,00 Valor: No disp.

Tirada: No disp.

Audiencia: No disp.

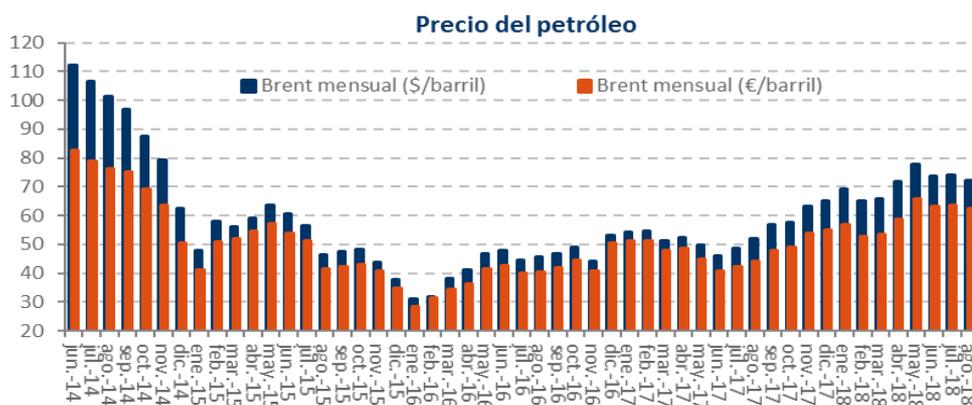
Difusión: No disp.

de año, lo que ha llevado a su gobierno a pedir al FMI que adelantará desembolsos del programa de 50.000 millones de dólares que concedió al país, y a su banco central a subir los tipos de interés al 60%, para contener la inflación que se está produciendo por la devaluación de la moneda. La situación también es delicada en Turquía, donde la lira turca se ha desplomado este verano, con pérdidas del 24% frente al dólar, en el mes de agosto, y más del 40% desde principios de año, debido a los desequilibrios del país, principalmente el elevado déficit por cuenta corriente, agravado por la subida de aranceles al aluminio y al acero, hasta el 20% y el 50% respectivamente, por parte de Estados Unidos en agosto. Otros países emergentes, como Sudáfrica, Brasil o Rusia, también están acusando la fortaleza del dólar, aunque en menor medida que los anteriores.

En conjunto, las señales sobre la economía mundial son mixtas, con una ligera aceleración del crecimiento para el conjunto de países de la OCDE hasta el 0,6% trimestral en el segundo trimestre, una décima más que en el primero. Por su parte, los indicadores PMI apuntan a un comportamiento similar durante el tercer trimestre para la Eurozona y Estados Unidos, mientras que han retrocedido en China y Reino Unido, aunque estas economías continúan claramente en expansión, y muestran una mejoría en India, Rusia y Brasil. No obstante, una serie de factores como la fortaleza del dólar y sus efectos sobre los países emergentes, el alza del precio del petróleo, o las tensiones arancelarias entre Estados Unidos y China y también frente a otros terceros países, aumentan la probabilidad de que la actividad y el comercio puedan desacelerarse y dañar la recuperación de la economía.

### *El precio del petróleo se situó en 72,1 \$/barril en agosto y se prevé que aumente en los próximos meses*

Mientras, en agosto el crudo Brent se situó en 72,1 \$/barril de promedio, un 2,7% inferior al mes de julio, aunque en términos interanuales el encarecimiento ha sido del 38,5%. En euros, el incremento de los precios es algo superior, alcanzando el 41,7%, con respecto a agosto de 2017, por la actual fortaleza del dólar. No obstante, en los últimos días de agosto y en los primeros de septiembre el precio del crudo se ha situado por encima de los 77 \$/barril, debido al restablecimiento de sanciones por parte de Estados Unidos a Irán y el anuncio de que las petroleras tendrán hasta el 4 de noviembre para ajustarse a la prohibición de Estados Unidos de comprar crudo iraní. Si bien, algunos países como China o India han mostrado intención de seguir comprando petróleo a Irán, se prevé un notable descenso de las exportaciones de este país, que presionarán los precios al alza en los próximos meses.



Fuente: Ministerio de Economía y Empresa y Servicio de Estudios de CEOE



## II.1 EE.UU.

### *La economía estadounidense gana impulso en el segundo trimestre del año*

El crecimiento de Estados Unidos en el segundo trimestre de 2018 presentó una notable aceleración hasta el 1,0% en términos trimestrales, cinco décimas más que en el primer trimestre, y el mayor ritmo desde el tercer trimestre de 2014. En términos anualizados el crecimiento se sitúa en el 4,2%, casi el doble que el 2,2% del trimestre anterior. La mejoría se debe a la fortaleza que ha experimentado el consumo, tanto privado como público, y por el mejor comportamiento del sector exterior, con el mayor crecimiento de las exportaciones desde 2013 y un suave retroceso de las importaciones en términos trimestrales. En contraste, la inversión se modera debido al descenso de los inventarios y a la desaceleración de la inversión no residencial. En términos interanuales, el crecimiento aceleró en tres décimas, hasta el 2,9%, la tasa más elevada desde el segundo trimestre de 2015.

**Cuadro macroeconómico de Estados Unidos ( % de crecimiento intertrimestral)**

	2016	2017	2T17	3T17	4T17	1T18	2T18
<b>PIB</b>	1,6	2,2	0,7	0,7	0,6	0,5	1,0
<b>Consumo privado</b>	2,7	2,5	0,7	0,6	1,0	0,1	0,9
<b>Gasto público</b>	1,4	-0,1	0,0	-0,3	0,6	0,4	0,6
<b>Inversión privada</b>	-1,3	4,8	1,4	2,1	0,2	2,3	0,1
Residencial	6,5	3,3	-1,4	-0,1	2,7	-0,9	-0,4
No residencial	0,5	5,3	1,8	0,8	1,2	2,8	2,1
<b>Exportaciones</b>	-0,1	3,0	0,9	0,9	1,6	0,9	2,2
<b>Importaciones</b>	1,9	4,6	0,6	0,7	2,8	0,7	-0,1

Fuente: U.S. Bureau of Economic Analysis (BEA) y Servicio de Estudios de CEOE

Para el conjunto del año, las previsiones de los principales organismos internacionales estiman un crecimiento alrededor del 2,9% y una ligera desaceleración para 2019 hasta el 2,8% o el 2,7%, aunque la Reserva Federal es algo menos optimista y prevé un crecimiento del 2,8% para el presente año y una mayor desaceleración hasta el 2,4% en 2019 y el 2% en 2020. Además, la Fed espera que el desempleo siga descendiendo y que la tasa de paro se reduzca hasta el 3,6% a finales del presente año y al 3,5% para 2019 y 2020. En cuanto a la inflación, que sigue al alza y en agosto se situó en el 2,9%, facilita la normalización de la política monetaria y se estima que a finales de año pueda estar alrededor del 2,1% y que se mantenga en esos niveles también durante los próximos dos años.

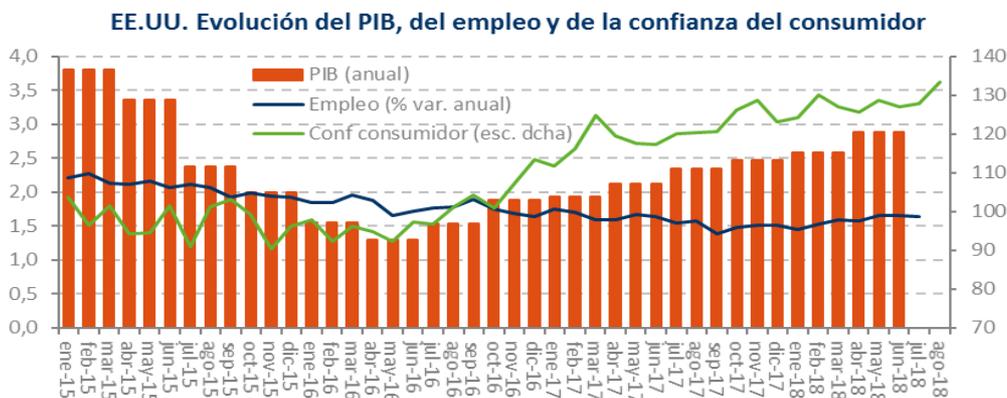
### *La confianza se mantiene en niveles muy elevados*

Para el tercer trimestre, los indicadores que se van conociendo continúan mostrando señales mayoritariamente positivas, tanto en los niveles de confianza, como en el mercado laboral, aunque también hay indicios de cierta ralentización en el mercado residencial. Así, en agosto, la confianza de los consumidores se situó en máximos desde el año 2000, según el Conference Board con 133,4 puntos, mientras que el ISM de manufacturas mejoró en 2,7 puntos y con 61,3 puntos también registra su mayor valor desde julio de 2004. Por su parte, el ISM no manufacturero también mejoró en agosto y permanece en niveles elevados.



## El mercado laboral sigue creando empleo a buen ritmo y la tasa de paro desciende hasta el 3,9%

Mientras, el mercado laboral sigue evolucionando positivamente, aunque en julio el número de ocupados se incrementó en 157 mil personas, cifra sensiblemente inferior al promedio de 230 mil personas al mes que se dio durante el segundo trimestre. No obstante, en términos interanuales el ritmo de creación de empleo está en el 1,64% muy similar al de los meses precedentes. Destaca el aumento del empleo en construcción y manufacturas y la moderación en los servicios. Por su parte, la tasa de paro retrocedió una décima en julio y volvió al 3,9%. Mientras, los sueldos y salarios siguen ganando impulso y en la primera mitad del año el crecimiento interanual de los salarios se situó en el 2,7% y en el sector privado se elevó hasta el 2,9%, dos y tres décimas más respectivamente, que el promedio del año 2017.



Fuente: U.S. Bureau of Economic Analysis, Bureau of Labor Statistics y Servicio de Estudios de CEOE

## Moderación en el mercado residencial por el alza en los precios de la vivienda

En cuanto al mercado residencial, se aprecia una cierta moderación en el mismo, con un aumento de las viviendas iniciadas de 0,9% en julio, con respecto a junio, y un descenso del 1,4% en términos interanuales. Por su parte, la venta de vivienda nueva descendió un 1,7% mensual, aunque mejoró un 12,8% con respecto al año anterior. Mientras, los indicadores de precios siguen mostrando un encarecimiento, que en mayo fue del 6,3%, claramente por encima de la inflación, y ya se han situado por encima de los niveles previos a la crisis. Este aumento de los precios pudiera ser un motivo por el que se está ralentizando el mercado de la vivienda en los últimos meses. Por su parte, el índice HMI, que muestra la confianza de los constructores, se situó en agosto en 67 puntos, un nivel elevado, pero también inferior a los que se dieron entre diciembre y febrero con el indicador por encima de los 70 puntos.

## Acuerdo comercial entre Estados Unidos y México

Respecto a la política comercial, siguen las tensiones arancelarias con China y se ha completado la aplicación del paquete por valor de 50.000 millones de dólares. También, en agosto se han incrementado los aranceles al acero y al aluminio de Turquía por la devaluación de su moneda. En contraste, se ha alcanzado un acuerdo comercial con México, al que podría unirse Canadá, y que si se aprueba sustituiría al NAFTA.

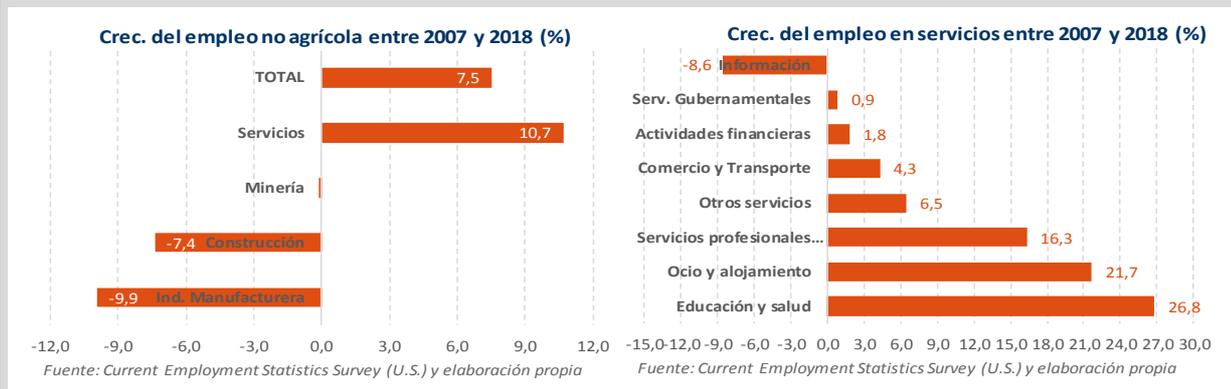


## Recuadro 1: EL MERCADO LABORAL EN ESTADOS UNIDOS: PERSISTE LA BAJA TASA DE ACTIVIDAD A PESAR DE LA NOTABLE CREACIÓN DE EMPLEO

La economía estadounidense continúa inmersa en su segundo ciclo expansivo de mayor duración, que puede convertirse en el más extenso, ya que desde 2010 presenta crecimientos interanuales positivos. Además, las perspectivas para el país apuntan a que la actividad seguirá aumentando en 2019 y muy probablemente en 2020, tal como muestran las previsiones de los principales organismos internacionales.

Este prolongado crecimiento ha tenido su reflejo en el mercado laboral, con la creación de casi 18 millones de empleos no agrícolas, desde el año 2010, tras haberse perdido más de 7,6 millones de empleos en la etapa comprendida entre los años 2007 y 2010, debido principalmente a la crisis financiera y los efectos derivados de la misma. No obstante, esta creación de empleo ha sido bastante desigual entre sectores. De hecho, comparando frente al año 2007 se observa que, a pesar del crecimiento del empleo en los últimos años, el número de ocupados en la industria manufacturera es aún casi un 10% inferior al de la etapa precrisis. En el sector de la construcción sucede algo similar, con niveles de empleo un 7,4% inferiores a los del año 2007, mientras que en la minería únicamente se ha recuperado ese nivel. Por el contrario, los servicios han mostrado un comportamiento muy dinámico. La pérdida de empleo fue menos acusada en los años de crisis y su recuperación posterior hace que en la actualidad su nivel de empleo sea un 10,7% superior al del año 2007.

También hay que señalar que dentro de los servicios se aprecian sensibles diferencias entre unos sectores y otros. Así, la Educación y la salud, junto con el de Ocio y alojamiento y con los Servicios profesionales y de negocios concentran el 87% del empleo creado por el sector servicios desde el año 2007.



Esta notable mejoría del empleo también se ha dejado sentir en la apreciable reducción del desempleo y de la tasa de paro, que en los primeros seis meses de 2018 presenta un nivel medio del 4%, alejada de las tasas próximas al 10% que se dieron en los meses finales de 2009 y en la primera mitad de 2010, y seis décimas por debajo del promedio del año 2007.

Sin embargo, a pesar de la fortaleza de la economía y del buen comportamiento del mercado de trabajo, la tasa de actividad se mantiene aún alejada de la ratio de los años anteriores a la crisis. En 2018, la tasa de actividad está situada en el 62,8%, 3,2 puntos menos que en el año 2007.

**¿Por qué se produce esta situación?** En primer lugar, conviene señalar que el descenso de la tasa de actividad es un fenómeno que ya se estaba produciendo con anterioridad a la crisis financiera. En concreto, el máximo de la serie se sitúa entre los años 1997 a 2000 con tasa de actividad del 67,1%. Con posterioridad, se inicia un paulatino descenso de la misma, que continúa en la actualidad, tanto en periodos de expansión de la economía como de contracción.

Son varios los factores que influyen en este descenso, como el hecho de que durante la crisis algunos colectivos pudieron salir del mercado laboral, desanimados por la falta de oportunidades para encontrar un empleo. Y que, a pesar de la posterior recuperación de la actividad, parte de estos colectivos continúen sintiéndose desplazados del mercado de trabajo por su dificultad para adquirir las habilidades demandadas, o para adaptarse a las transformaciones que se están produciendo, como el mayor uso de tecnologías o cambios sectoriales, entre otros. Otro factor es la cada vez menor participación de los estudiantes en el mercado laboral, presumiblemente para centrarse en su formación. De hecho, la tasa de actividad de los jóvenes entre 16 y 24 años alcanzó su máximo a finales de los años 70 y durante la década de

# Nota de prensa

Fecha: viernes, 14 de septiembre de 2018

Fecha Publicación: viernes, 14 de septiembre de 2018

Página: 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 13, 14, 15, 16, 17, 18, 19, 20, 21, 22, 23, 24, 25, 26, 27, 28, 29, 30, 31, 32, 33, 34, 35, 36, 37, 38, 39, 40, 41, 42, 43, 44, 45, 46

Nº documentos: 46



Recorte en B/N % de ocupación: 4600,00

Valor: No disp.

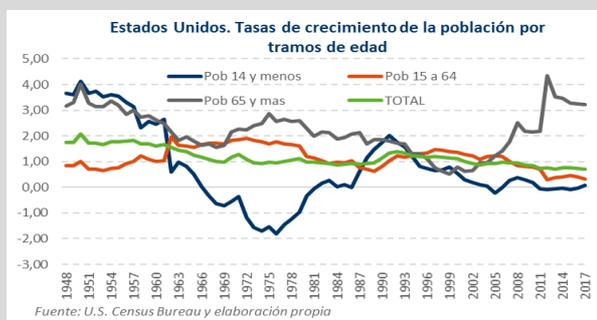
Tirada: No disp.

Audiencia: No disp.

Difusión: No disp.

los 80, con tasas próximas o superiores al 68%, para ir reduciéndose posteriormente hasta mínimos del 55% entre 2011 y 2015, habiéndose recuperado unas décimas en los últimos años, hasta el 55,6% de 2018.

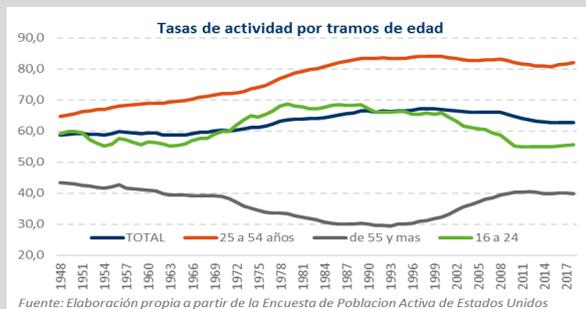
Pero probablemente el factor más relevante que influye en este prolongado descenso de la tasa de actividad es el envejecimiento de la población y por extensión de la población activa. Este fenómeno que se da en el conjunto de los países más industrializados, y en menor medida también en el resto del mundo, se ha acentuado desde mediados del siglo pasado. En Estados Unidos es especialmente observable en la década de los 70 y los 80 donde la población de 65 y más años, crece más intensamente que la media, a lo que se unen incrementos muy pequeños, e incluso durante algunos años descenso de población, entre las cohortes más jóvenes. En la última década el fenómeno vuelve a agudizarse, con aumentos de población inferiores al 1%, siendo prácticamente nulo entre los jóvenes, mientras que la población de 65 y más años presenta tasas de crecimiento medios próximas al 3%.



Fuente: U.S. Census Bureau y elaboración propia

Este envejecimiento de la población (en 2017 el 15,6% de la población tenía 65 o más años, frente al 12,4% del año 2000) y de la población activa, hace que las cohortes de más edad ganen peso dentro de la población activa. En 2018 el 6,1% de la población activa tiene 65 o más años, y el 22,9% tiene 55 o más años, frente al 3% y 13,1% respectivamente del año 2000. En estas cohortes, la tasa de actividad es muy inferior al de otras edades (19,4% para las personas de 65 o más años, y 39,9% para los de 55 y más años en 2018, frente al 62,8% de la media o el 82% de la población entre 25 y 54 años), lo que contribuye al descenso de la tasa de actividad general, a pesar del incremento de la tasa de actividad que se está produciendo entre los más mayores.

De hecho, analizando la evolución de la tasa de actividad por tramos de edad se observa que entre los años 2007 y 2018 la tasa de actividad total desciende en 3,2 puntos, pasando del 66% al 62,8% actual. Sin embargo, la tasa de actividad de la población entre 25 y 54 años, es decir, la que conforma la mayor parte de la fuerza laboral, apenas retrocede en un punto, 83% en 2007 y 82% en 2018 y presenta una senda ascendente en los últimos cuatro años. Por tanto, como se ha señalado anteriormente, lo que condiciona el descenso de la tasa de actividad es por un lado el retroceso de la tasa de actividad entre los jóvenes y principalmente el aumento de la población de más edad, que, a pesar de que se está incrementando su tasa de actividad, ésta presenta unos niveles muy inferiores y empuja hacia abajo el valor medio.



Fuente: Elaboración propia a partir de la Encuesta de Población Activa de Estados Unidos

En definitiva, hay que señalar que el descenso de la tasa de actividad es previsible que continúe, ya que está influido por un efecto composición debido al envejecimiento de la población. Por otro lado, cabe destacar que en los tramos de 25 a 54 años, sí se nota el dinamismo del mercado laboral y la tasa de actividad de este grupo ya está próximo a los niveles de 2007 y con tendencia al alza.



## II.2 EUROZONA

### *La economía de la Eurozona desacelera en el primer trimestre del año y crece al 0,4% trimestral*

El PIB de la Eurozona en el segundo trimestre creció al mismo ritmo, en tasa trimestral, que en el primer cuarto del año; esto es, al 0,4%. En términos interanuales, el incremento fue del 2,1%, lo que supone tres décimas menos que el registro del trimestre anterior.

Siguiendo con la comparativa intertrimestral, los países con aumentos más notables en su PIB fueron Malta (+1,9%), Estonia (+1,4%), y Eslovaquia (+1,1%), mientras que el peor comportamiento relativo se observó en Grecia, Italia, y Francia, cuyo PIB se expandió a un ritmo del 0,2%. Por su parte, España volvió a liderar los avances entre las principales economías, con un crecimiento del 0,6%, una décima más que el registrado por Alemania.

Por componentes, la demanda externa volvió a drenar dos décimas al crecimiento, ya que, un incremento de las exportaciones trece décimas superior al que registró el trimestre anterior (desde el -0,7% al +0,6%), fue totalmente compensado por una evolución similar de las importaciones (desde el -0,3% del trimestre previo hasta el +1,1). En cuanto a la demanda interna, destaca la notable expansión de la inversión, que creció a tasas del 1,2% (frente al +0,3% del trimestre anterior), lo que, junto al incremento de cuatro décimas del consumo público (frente a solo una décima en el primer trimestre), permitió suplir la ralentización observada para el consumo privado. Este último, se incrementó un 0,2%, tres décimas por debajo del registro anterior.

Cuadro macroeconómico de la Eurozona (tasa intertrimestral en %)										
	2016	2017	3T16	4T16	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18	2T18
PIB	1,9	2,5	0,3	0,8	0,7	0,7	0,7	0,7	0,4	0,4
Gasto público	1,9	1,2	0,2	0,3	0,2	0,4	0,4	0,2	0,1	0,4
Consumo privado	1,9	1,7	0,3	0,6	0,4	0,5	0,4	0,2	0,5	0,2
Form. bruta de capital fijo	3,8	2,8	1,0	1,3	-0,6	1,9	-0,1	1,4	0,3	1,2
Demanda interna	2,3	1,8	0,5	0,9	0,1	0,7	0,3	0,2	0,6	0,6
Export. de bienes y serv.	2,9	5,5	0,3	1,5	1,9	1,1	1,3	2,1	-0,7	0,6
Import. de bienes y serv.	4,1	4,1	0,7	1,8	0,6	1,1	0,6	1,3	-0,3	1,1

Fuente: Eurostat y Servicio de Estudios de CEOE.

### *Los indicadores de confianza continúan apuntando a una moderación del optimismo*

Los indicadores de confianza prolongaron su descenso en los últimos meses, después de los fuertes registros que marcaron a finales del año pasado. Así, el indicador de sentimiento económico promedió en lo que va de segundo trimestre (julio y agosto) un valor de 111,9 puntos, frente a los 112,5 puntos del trimestre anterior, lastrado fundamentalmente por los componentes de confianza del consumidor y de la industria; mientras que la construcción, el comercio minorista y los servicios experimentan ascensos con respecto al trimestre previo. Por su parte, el indicador PMI compuesto para la Eurozona estuvo algo más estable, con una lectura en agosto de 54,5, dos décimas inferiores a la media que promedió en el segundo trimestre, siendo visible la desaceleración tanto en el PMI de servicios, como, sobre todo, en el de manufacturas. De este modo, el citado indicador suma 62 meses en zona de expansión (por encima del nivel 50). Con este escenario, la firma *IHS Markit*, responsable de la elaboración del indicador PMI, señala que la expansión del PIB de la Eurozona en el tercer trimestre se podría situar en niveles similares a los del segundo (+0,4%), aunque la moderación del optimismo observada plantea dudas con respecto al mantenimiento de este ritmo para el cuarto trimestre.

# Nota de prensa

Fecha: viernes, 14 de septiembre de 2018

Fecha Publicación: viernes, 14 de septiembre de 2018

Página: 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 13, 14, 15, 16, 17, 18, 19, 20, 21, 22, 23, 24, 25, 26, 27, 28, 29, 30, 31, 32, 33, 34, 35, 36, 37, 38, 39, 40, 41, 42, 43, 44, 45, 46

Nº documentos: 46

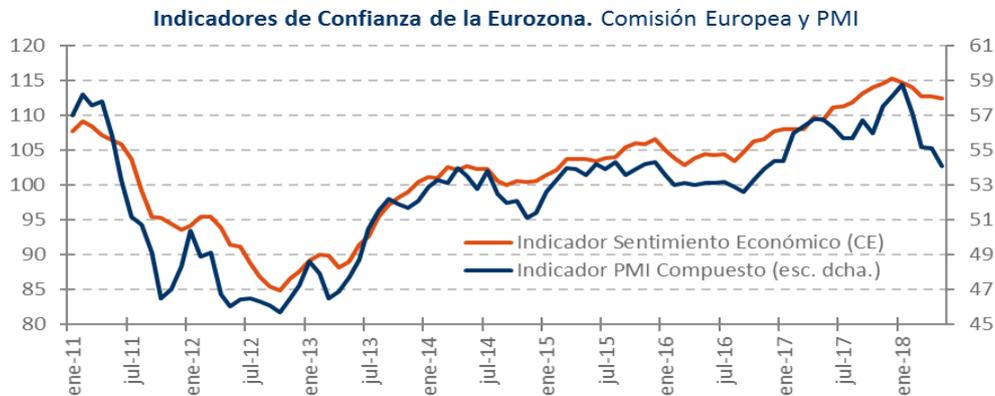


Recorte en B/N % de ocupación: 4600,00 Valor: No disp.

Tirada: No disp.

Audiencia: No disp.

Difusión: No disp.



Fuente: Comisión Europea, Markit, Ministerio de Economía y Empresa y Servicio Estudios CEOE

## *Tanto la Comisión Europea como el FMI revisan a la baja el crecimiento esperado para la Eurozona*

La Comisión Europea, en sus previsiones de verano, ha revisado a la baja el crecimiento esperado para el conjunto de la Eurozona en el presente año, desde el 2,3% al 2,1%, al tiempo que mantenía inalterada la estimación para 2019 (+2%). La institución europea ha puesto de relieve la formación de una serie de vientos de cara que estarían detrás de este ritmo de crecimiento más modesto de la Eurozona; como son, la escalada de las tensiones comerciales (que, pese a que su impacto directo se estime, por ahora, moderado, podrían influir negativamente en la confianza y lastrar la inversión), la incertidumbre política que acaece en algunos países de la Eurozona, o el incremento de los precios del petróleo. No obstante, señala que los factores que venían impulsando el crecimiento permanecen. Entre otros, son factores que apoyan la robustez de la demanda doméstica (tanto en forma de consumo como de inversión): la laxitud de las condiciones financieras, el buen comportamiento del mercado laboral, el desapalancamiento realizado por el sector privado, o el incremento de la utilización de la capacidad instalada. A su vez, el Fondo Monetario Internacional también rebajó, en sus previsiones de julio, las estimaciones de crecimiento de la Eurozona desde el 2,4% hasta el 2,2% para 2018, y desde el 2% hasta el 1,9% en 2019.

## *La tasa de paro en julio se sitúa en niveles de noviembre de 2008*

La tasa de paro de la Eurozona se ha mantenido estable en julio con respecto al mes anterior, en el 8,2%, lo que supone nueve décimas menos que el registro de hace un año, y el nivel más bajo desde noviembre de 2008. En número de personas, en el mes de julio hubo un total de 13,38 millones de desempleados, 1,368 millones menos que en julio del año anterior y 73.000 menos que el pasado mes.

## *La inflación en agosto se sitúa en el 2% y la subyacente en el 1,2%*

De acuerdo con el dato adelantado por Eurostat, la inflación en agosto se habría situado en el 2%, una décima por debajo del valor alcanzado en julio. De nuevo, fue el componente energético el que experimentó un mayor crecimiento de precios en términos interanuales (+9,2%). Así, la inflación subyacente se situó en niveles más modestos, del 1,2% en agosto, un registro también una décima inferior al del pasado mes. En sus previsiones de verano, la Comisión Europea ha revisado ligeramente al alza sus estimaciones de inflación para los años 2018, donde añade 2 décimas, hasta el 1,7%; y 2019, en el que la inflación se situaría de nuevo el 1,7%, esto es, una décima por encima de lo estimado en primavera.



## II.3 MERCADOS FINANCIEROS

### *Las bolsas han mostrado elevada volatilidad por las tensiones financieras en economías emergentes*

La evolución de los mercados bursátiles durante los meses de julio y agosto ha sido irregular, con subidas moderadas en julio y comportamientos más dispares en agosto, donde contrasta el alza de las bolsas de Estados Unidos, apoyadas en el buen momento de su economía, con el retroceso generalizado en Europa, por las tensiones presupuestarias en Italia y los efectos derivados de las convulsiones financieras en algunas economías emergentes, tras la notable depreciación de sus divisas.

### *La mayoría de los bancos centrales se encamina hacia un endurecimiento de su política monetaria, aunque con ritmos muy diferentes*

Mientras, en la reunión de Jackson Hole el presidente de la Reserva Federal, Jerome Powell, señaló que no ve excesivo riesgo de recalentamiento en la política estadounidense y que seguirán con un alza gradual de los tipos de interés durante los próximos meses, así como una progresiva reducción del balance de la institución. Se espera que se lleven a cabo dos nuevas subidas de tipos en lo que resta de año, y otras dos o tres durante el año 2019. No obstante, en las actas de la última reunión, se recoge cierta preocupación por los efectos negativos que pudieran tener para la inversión, tanto en el país como internacionalmente, las tensiones arancelarias, así como otras políticas restrictivas para el mercado, que se están llevando a cabo por parte de la Administración Trump.

Además, se espera que la normalización de la política monetaria en Estados Unidos vaya a marcar el camino de otros Bancos Centrales. En este sentido, el Banco de Canadá elevó sus tipos de interés en julio hasta el 1,5%, la segunda subida en lo que va de año, situándose en su mayor nivel desde finales de 2008, con los objetivos de frenar la inflación y proteger su divisa. También, el Banco de Inglaterra elevó sus tipos en un cuarto de punto en agosto, hasta el 0,75%, lo que suponen máximos desde 2009, a pesar de la desaceleración de la economía y de la incertidumbre ante el Brexit. No obstante, en su hoja de ruta señalan que las subidas serán limitadas y muy graduales, y que la próxima subida podría darse a finales de 2019 o principios de 2020.

Por su parte, el Banco Central Europeo, iniciará en septiembre una reducción de su programa de compra de activos desde 30.000 a 15.000 millones de euros, hasta finales de diciembre, donde está previsto que finalice dicho programa. En cuanto a las subidas de tipos, Draghi señaló que se mantendrán en sus niveles actuales hasta el verano de 2019, aunque desde el Banco Central de Alemania se le ha instado a que acelere estos plazos.

Mientras, varias economías emergentes se enfrentan a un escenario de notables salidas de capitales ante la apreciación del dólar, y también en muchos casos por los problemas económicos que atraviesan y sus elevados déficits por cuenta corriente. Ante el riesgo de fuga de capitales, son varios los países que han optado por elevar sus tipos de interés, entre las que destacan India, Indonesia, Pakistán y República Checa con subidas moderadas y Argentina, donde los tipos se han incrementado en 15 puntos hasta el 60%. Otras economías con dificultades financieras como Sudáfrica y Turquía pudieran seguir esta senda en próximos meses.



## CUADRO MACROECONOMICO INTERNACIONAL

	PIB a precios constantes (tasa de variación anual)							Previsiones*		
	2016	2017	17.II	17.III	17.IV	18.I	18.II	2017	2018	2019
España	3,3	3,1	3,1	3,1	3,1	3,0	2,7	3,1	2,8	2,4
Alemania	2,2	2,5	2,2	2,7	2,8	2,0	1,9	2,2	1,9	1,9
Francia	1,1	2,3	2,3	2,7	2,8	2,1	1,7	2,2	1,7	1,7
Italia	1,0	1,6	1,6	1,7	1,6	1,4	1,2	1,5	1,3	1,1
R.U.	1,8	1,7	1,8	1,7	1,3	1,2	1,3	1,7	1,3	1,2
EE.UU.	1,6	2,2	2,1	2,3	2,5	2,6	2,9	2,3	2,9	2,7
Japón	1,0	1,7	1,6	2,0	2,0	1,1	1,0	1,7	1,2	1,1
UE	1,9	2,6	2,5	2,8	2,6	2,3	2,1	2,4	2,1	2,0
UEM	1,8	2,5	2,5	2,8	2,8	2,4	2,1	2,4	2,1	2,0

	Indice de Precios de Consumo (tasa de variación anual)							Previsiones*		
	2016	2017	17.II	17.III	17.IV	18.I	18.II	2017	2018	2019
España	-0,2	2,0	2,0	1,7	1,4	1,0	1,8	2,0	1,8	1,6
Alemania	0,5	1,7	1,7	1,7	1,7	1,5	2,0	1,7	1,7	1,8
Francia	0,2	1,0	0,9	0,9	1,1	1,4	1,9	1,2	1,9	1,5
Italia	-0,1	1,2	1,5	1,1	0,9	0,7	0,9	1,3	1,4	1,6
R.U.	0,6	2,7	2,8	2,8	3,0	2,7	2,4	2,7	2,6	2,0
EE.UU.	1,3	2,1	1,9	2,0	2,1	2,2	2,7	2,1	2,2	2,2
Japón	-0,1	0,5	0,4	0,6	0,6	1,3	0,6	0,5	1,0	1,1
UE	0,3	1,7	1,7	1,7	1,7	1,5	1,8	1,7	1,9	1,8
UEM	0,2	1,5	1,5	1,4	1,4	1,3	1,7	1,5	1,7	1,7

	Tasa de paro (porcentaje de la población activa)							Previsiones*		
	2016	2017	17.II	17.III	17.IV	18.I	18.II	2017	2018	2019
España	19,6	17,2	17,3	16,8	16,6	16,2	15,4	17,2	15,3	13,8
Alemania	4,2	3,8	3,8	3,7	3,6	3,5	3,4	3,8	3,6	3,5
Francia	10,1	9,4	9,5	9,5	9,1	9,2	9,1	9,4	8,9	8,3
Italia	11,7	11,3	11,2	11,3	11,0	11,0	10,8	11,2	10,8	10,6
R.U.	4,8	4,4	4,4	4,3	4,2	4,2	4,1	4,4	4,4	4,6
EE.UU.	4,9	4,4	4,3	4,3	4,1	4,1	3,9	4,4	4,0	3,5
Japón	3,1	2,8	2,9	2,8	2,7	2,5	2,4	2,8	2,7	2,6
UE	8,6	7,6	7,7	7,5	7,3	7,1	6,9	7,6	7,1	6,7
UEM	10,0	9,1	9,1	9,0	8,7	8,6	8,3	9,1	8,4	7,9

	Tipo de interés a corto plazo (tres meses)						
	2016	2017	17.II	17.III	17.IV	18.I	18.II
R.U.	0,51	0,36	0,35	0,31	0,43	0,52	0,68
EE.UU.	0,64	1,15	1,08	1,24	1,37	1,84	2,18
Japón	0,08	0,06	0,06	0,07	0,06	0,08	0,09
UEM	-0,26	-0,33	-0,33	-0,33	-0,33	-0,33	-0,33

	Tipo de interés a corto plazo (tres meses)						
	2016	2017	17.II	17.III	17.IV	18.I	18.II
Euro / Dólar	0,90	0,89	0,91	0,85	0,85	0,81	0,84

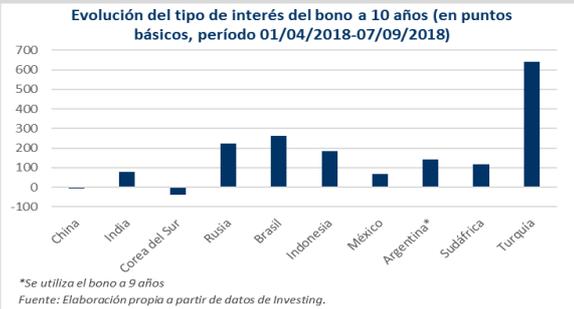
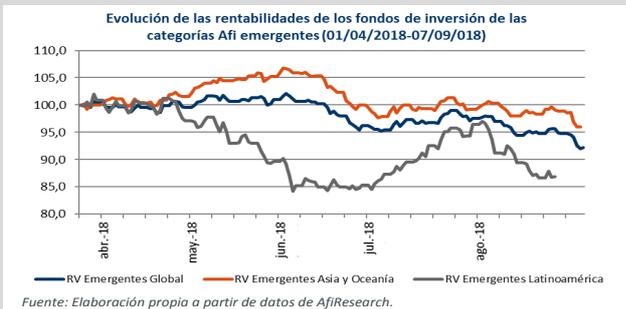
Fuente: Ministerio de Economía y Empresa, Comisión Europea y Servicio de Estudios de CEDE

\*Previsiones de la Comisión Europea (mayo de 2018) e Interim (julio 2018) para los datos de PIB e IPC salvo para Estados Unidos y Japón



**Recuadro 2: ANÁLISIS DE LA VULNERABILIDAD DE LOS PRINCIPALES PAÍSES EMERGENTES A LA NORMALIZACIÓN DE LA POLÍTICA MONETARIA EN ESTADOS UNIDOS**

Las políticas monetarias de carácter expansivo preponderantes en la agenda de los bancos centrales de las principales economías desarrolladas tras la llegada de la crisis, resultaron en un gran aumento de la liquidez disponible a escala global, al tiempo que los tipos de interés en estos países se anclaban en niveles cercanos al 0%. Esta heterodoxia monetaria tuvo como consecuencia la dilución en la percepción de riesgo de los inversores, que, en la búsqueda de alternativas de inversión ante la ausencia de rentabilidad en los activos de las principales economías, hallaron en los países emergentes un destino atractivo. No obstante, con el comienzo de la normalización de la política monetaria en Estados Unidos y la progresiva subida de los tipos de interés llevada a cabo por la Reserva Federal, a lo que se suma la incertidumbre por una posible guerra comercial y por el calendario de elecciones generales en varios países emergentes, este bloque ha comenzado a experimentar una reversión en la mencionada dinámica de los flujos de capital, que viran hacia inversiones de menor riesgo —en un contexto en general de mayor aversión hacia este—, como el bono soberano de Estados Unidos que en su plazo a 10 años ya ofrece rentabilidades cercanas al 3%. Todo ello ha provocado, en los meses recientes, algunas tensiones en los mercados emergentes que se han materializado en caídas generalizadas de la renta variable de estos países, en aumentos de las rentabilidades exigidas y de los diferenciales de riesgo en el caso de la renta fija, así como en la depreciación de sus divisas. En este recuadro se analiza la vulnerabilidad de las principales economías emergentes al escenario descrito, en función de las necesidades de financiación que van a precisar, la estructura y el volumen de deuda al que tienen que hacer frente, así como de la protección y margen de maniobra con la que cuentan sus bancos centrales.



Los países más perjudicados de prolongarse las tensiones financieras serán aquellos que presentan una mayor dependencia de la financiación ajena, especialmente del exterior. En el siguiente gráfico se muestran los principales países emergentes en función de los déficits gemelos (público y por cuenta corriente). El desequilibrio por cuenta corriente es la primera señal de alarma ya que ha de financiarse con ahorro procedente del exterior (capital extranjero), aunque la situación de las finanzas públicas también es importante ya que (i) una parte del déficit público también puede estar financiado por capital extranjero y (ii) los acreedores locales también restringen su financiación si la situación se torna lo suficientemente grave. Como puede observarse, la mayoría de estos países adolecen de ambos déficits, aunque en general se observa una mejora de estos desequilibrios en los últimos años, si bien con excepciones y en diferente grado. Argentina, primer país en verse afectado por tensiones financieras, es la economía con la peor combinación posible, mientras que Turquía, segundo país más castigado, experimenta el mayor déficit por cuenta corriente, aunque un déficit público relativamente controlado (-2%), siendo India el caso contrario: poco déficit por cuenta corriente y elevado déficit público. Por su parte, Brasil destaca por el progresivo ajuste que ha venido realizando de su balance por cuenta corriente hasta dejarlo casi en equilibrio el pasado año, pero presenta, no obstante, un déficit público del 8%, el más elevado de entre los grandes países emergentes. Por otro lado, Corea del Sur, Rusia y China presentan superávit por cuenta corriente y, por tanto, ausencia de dependencia de financiación del exterior, aunque las dos últimas registran déficits en el saldo fiscal. Por último, Indonesia y México presentan unos registros negativos, pero bastante moderados, para ambos saldos.

# Nota de prensa

Fecha: viernes, 14 de septiembre de 2018

Fecha Publicación: viernes, 14 de septiembre de 2018

Página: 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 13, 14, 15, 16, 17, 18, 19, 20, 21, 22, 23, 24, 25, 26, 27, 28, 29, 30, 31, 32, 33, 34, 35, 36, 37, 38, 39, 40, 41, 42, 43, 44, 45, 46

Nº documentos: 46



Recorte en B/N

% de ocupación: 4600,00

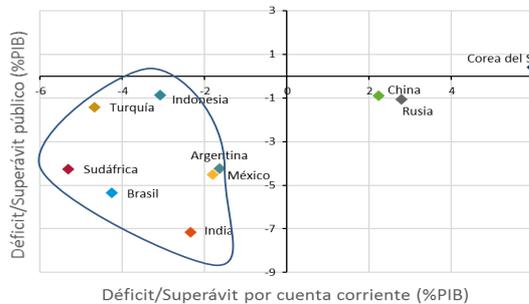
Valor: No disp.

Tirada: No disp.

Audiencia: No disp.

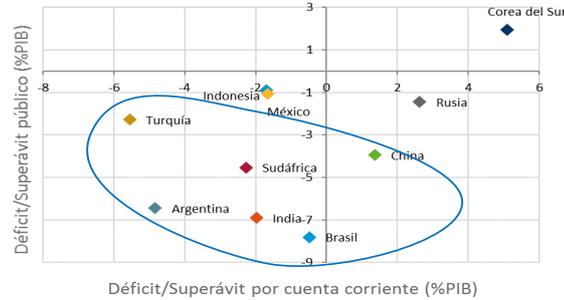
Difusión: No disp.

**Déficit público y por cuenta corriente en el año 2014**



Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Fondo Monetario Internacional.

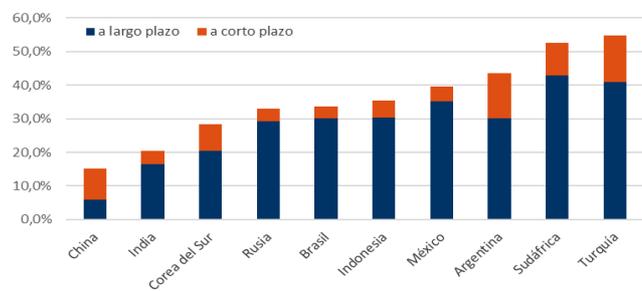
**Déficit público y por cuenta corriente en el año 2017**



Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Fondo Monetario Internacional.

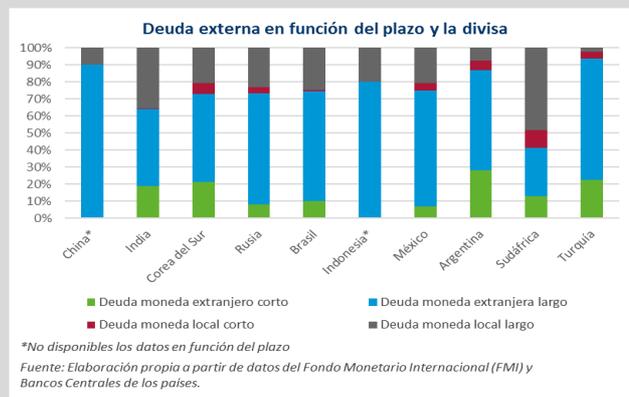
También resulta interesante analizar los stocks de deuda, y en concreto, de deuda externa. Si bien es cierto que los países emergentes presentan menores niveles de endeudamiento que los países desarrollados, durante el período de abultada liquidez los países emergentes han venido incrementando su recurso a la deuda, por lo que el volumen de esta se encuentra para muchos países en niveles históricamente elevados. El primer foco que analizar es la deuda externa a corto plazo, es decir, los compromisos con acreedores internacionales que tendrán que ser atendidos o refinanciados en menos de un año, en un entorno de condiciones financieras más restrictivas. En este sentido, y como se observa en el gráfico siguiente, los países más vulnerables por los mayores compromisos financieros a corto plazo son Turquía, Argentina y Sudáfrica. También son países con un elevado volumen de deuda externa a corto plazo China y Corea del Sur, pero su persistente superávit por cuenta corriente (consecuencia de lo cual presenten niveles de deuda externa total reducidos) permitirá previsiblemente afrontar su devolución.

**Deuda externa bruta por países (% PIB)**



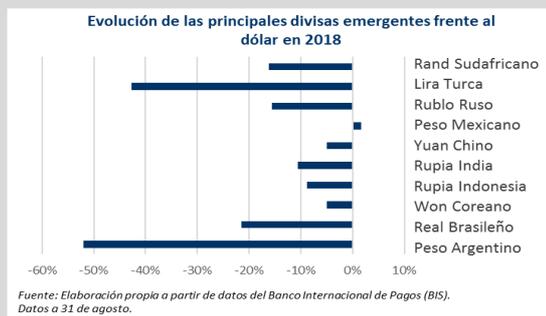
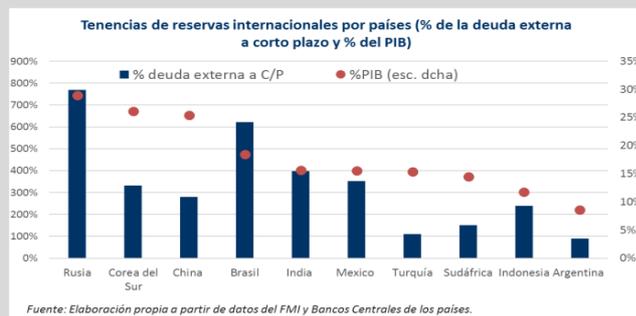
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Fondo Monetario Internacional (FMI) y Bancos Centrales de los países.

A su vez, hay que tener en cuenta lo que se conoce como “el pecado original de las economías emergentes”, esto es, la escasa capacidad que tiene estos países para emitir deuda externa en su propia divisa, lo que provoca que dicha financiación esté captada principalmente en una moneda extranjera fuerte (dólar, y en menor medida, euro o yen, principalmente). Atendiendo al gráfico siguiente, se observa como una gran proporción de la deuda a corto plazo de Argentina está denominada en moneda extranjera, fundamentalmente dólar, por lo que cualquier apreciación del billete verde provoca un aumento inminente del valor del servicio de la deuda a atender (lo mismo le sucede a Turquía). Por su parte, Sudáfrica es capaz de emitir casi un 60% de su deuda externa en su propia moneda por lo que, el valor de su deuda está menos afectado por los vaivenes del tipo de cambio (lo que no es óbice para que presente una deuda a corto plazo en moneda extranjera relativamente alta, y un volumen total de deuda externa igualmente elevado). Por otro lado, algunos países presentan una proporción relativamente alta de deuda en moneda extranjera pero casi toda es a largo plazo (Brasil, Rusia, México), lo cual hace que el peligro sea menos inminente pero no inexistente, especialmente para los países que continúan acumulando déficits por cuenta corriente. En otros casos, aunque la deuda externa a corto plazo en moneda extranjera es elevada en proporción al total, este último es reducido en términos relativos (Corea del Sur, India).



Aquellos países más afectados por la restricción de financiación tienden a experimentar una depreciación de su divisa que se traslada al nivel de precios de la economía en forma de episodio inflacionario (a veces, agravando una situación previa ya existente de notables incrementos de precios). Esto se produce por una reducción en la demanda de esa divisa debido a: i) menores flujos de capital interesados en invertir en instrumentos denominados en esa moneda; ii) disminución del valor de los activos del Banco Central que respaldan el valor de la moneda; a su vez, (iii) la expectativa de que se incremente la oferta monetaria para monetizar el déficit público —o que, de facto, ya se esté haciendo—; y, unido a todo lo anterior, (iv) retroalimentación por expectativas de elevada inflación que provoquen desastrosamiento en la divisa local (aumentos de la velocidad de circulación del dinero) y atesoramiento en otra divisa fuerte.

Para combatir esta pérdida de valor de la moneda a corto plazo, los Bancos Centrales, además de subir los tipos de interés para frenar la fuga de capitales, tienen a su disposición reservas en divisa extranjera, que deben vender para estabilizar el valor de su moneda. En el siguiente gráfico se observa como los países con un superávit por cuenta corriente estructural (Corea del Sur, China o Rusia), son los que presentan una mayor proporción de reservas en divisas con respecto al PIB. Por el contrario, los países con menos reservas de divisas en relación con su PIB son Argentina e Indonesia. Si se analiza la proporción de estas reservas internacionales en relación con su deuda externa a corto plazo, (es decir, asumiendo el hipotético caso de que se usaran las reservas de divisas foráneas para cancelar todas las obligaciones a corto plazo de la economía con el exterior), los países con un colchón menor serían Argentina, cuyas reservas no cubren ni siquiera el total de la deuda externa a corto plazo, Turquía, donde apenas si se cubre totalmente esta magnitud, Sudáfrica, aunque en este caso la proporción de deuda externa a atender en divisa foránea es menor, e Indonesia, con el doble de reservas internacionales que de deuda externa a corto plazo.



En definitiva, el escenario de salida de capitales y financiación más restrictiva para las economías emergentes, impactará más en aquellas que tengan: (i) un elevado déficit público, que contribuya a generar una pérdida de confianza en las finanzas públicas del país en cuestión con todo lo que eso puede conllevar en términos de valor de los bonos ya emitidos, del coste de la nueva financiación y de su moneda (o dicho de otro modo, en la medida en que pueda contribuir a generar la expectativa de un eventual impago del tesoro, ya sea en términos nominales—inflación— o reales —quiebra—), (ii) un alto déficit por cuenta corriente, ya que ha de ser financiado por capitales procedentes del exterior, que encuentran ahora alternativas de rentabilidad-riesgo más atractivas, (iii) un elevado volumen de deuda externa, especialmente en

# Nota de prensa

Fecha: viernes, 14 de septiembre de 2018

Fecha Publicación: viernes, 14 de septiembre de 2018

Página: 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 13, 14, 15, 16, 17, 18, 19, 20, 21, 22, 23, 24, 25, 26, 27, 28, 29, 30, 31, 32, 33, 34, 35, 36, 37, 38, 39, 40, 41, 42, 43, 44, 45, 46

Nº documentos: 46



Recorte en B/N % de ocupación: 4600,00

Valor: No disp.

Tirada: No disp.

Audiencia: No disp.

Difusión: No disp.

moneda extranjera —ya que la depreciación de la moneda doméstica encarece su servicio—, y especialmente, a corto plazo—puesto que ha de refinanciarse en un breve período de tiempo—, además de (iv) un menor colchón de reservas internacionales—para proteger el valor de su divisa corto plazo— (ver siguiente cuadro).

Asimismo, hay que tener en cuenta que hay otros factores no estrictamente financieros que también influirán en la mayor o menor resiliencia de cada una de estas economías. Así, en los últimos meses hemos asistido a un escenario de tensiones arancelarias entre Estados Unidos y sus principales socios comerciales (sobre todo China), el cual tiene también un impacto sobre las economías emergentes; ya sea directamente (establecimiento de aranceles para sus exportaciones), o indirectamente, ya que i) el clima de incertidumbre podría debilitar el dinamismo del comercio internacional y retrasar decisiones de inversión, y ii) la mayoría de los países emergentes analizados tienen a China, principal afectado, entre uno de sus principales destinos de exportaciones. Además, el gigante asiático, no solo tiene que hacer frente a la mencionada guerra comercial, sino también a las dudas que plantea acerca de su proceso de desapalancamiento (en especial de su sector privado) y el cambio de su modelo productivo. Por otro lado, la evolución del precio de las materias primas—y de qué materias primas en concreto— afectará de manera distinta a cada una de estas economías y su cuenta corriente. Por ejemplo, los precios altos del petróleo benefician a países exportadores netos como Rusia, y perjudican a otros más dependientes energéticamente como India, Turquía y Sudáfrica. Por último, también influirá en la confianza de los mercados el hecho de que se hayan abordado o haya compromiso de hacerlo, las reformas estructurales que cada una de estas economías necesita, lo que enlaza con la incertidumbre que supone el hecho de que algunos de estos países han celebrado recientemente (México) o están próximos a celebrar (Brasil, India) elecciones presidenciales.

**Tabla Resumen principales desequilibrios y vulnerabilidades por países.**

Vulnerabilidad/País	Argentina	Brasil	China	Corea del Sur	India	Indonesia	México	Rusia	Sudáfrica	Turquía
Déficit por cuenta corriente (% PIB)	-4,8%	-0,5%	1,4%	5,1%	-2,0%	-1,7%	-1,6%	2,6%	-2,3%	-5,5%
Déficit público (% PIB)	-6,5%	-7,8%	-4,0%	1,9%	-6,9%	-0,9%	-1,1%	-1,5%	-4,5%	-2,3%
Deuda Externa (% PIB)	39,8%	33,1%	15,1%	28,3%	20,4%	35,3%	39,5%	33,0%	52,4%	54,8%
Deuda externa en moneda extranjera (% PIB)	35,0%	25,0%	14,0%	21,0%	13,0%	28,0%	30,0%	24,0%	22,0%	51,0%
Deuda Externa a corto plazo (% PIB)	13,0%	3,5%	9,1%	7,9%	3,9%	4,9%	4,8%	3,8%	9,6%	13,9%
Deuda Externa a corto plazo en moneda extranjera (% PIB)	11,1%	3,4%	-	6,0%	3,9%	-	2,7%	2,6%	6,7%	12,2%
Nivel de reservas internacionales (% PIB)	8,6%	18,5%	25,4%	26,1%	15,6%	11,8%	15,5%	29,0%	14,5%	15,4%

Fuente: elaboración propia a partir de datos del FMI y Bancos Centrales de los países.



## III. ECONOMÍA ESPAÑOLA

### III.1. CRECIMIENTO Y PERSPECTIVAS

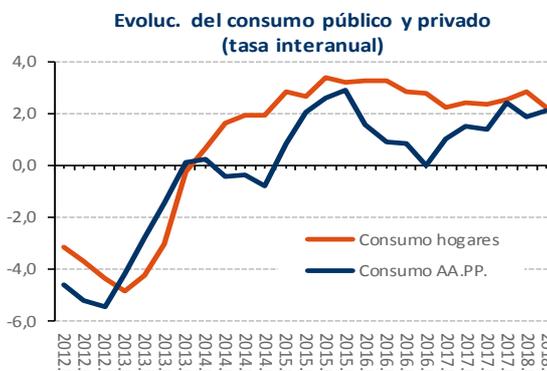
*La economía española continúa registrando ritmos de crecimiento notables, si bien los signos de desaceleración son cada vez más evidentes*

En lo transcurrido de 2018 la economía española ha continuado creciendo a tasas notables y destacando dentro de los países de la eurozona. Sin embargo, sobre todo a partir del segundo trimestre, se observa una desaceleración principalmente en su componente de consumo privado y en las exportaciones, lo que ha dado lugar a un crecimiento menos equilibrado, al tornarse la aportación del sector exterior a negativa.

La actividad continúa siendo sostenida por factores de impulso como unas condiciones financieras expansivas que están favoreciendo el avance del crédito nuevo tanto para empresas como para familias, la recuperación de la construcción y el elevado incremento del empleo. Sin embargo, se está produciendo un agotamiento de otros factores como el vigor del sector exterior o la baja inflación, lo que unido al descenso de la tasa de ahorro, están dificultando el mantenimiento de los ritmos de crecimiento registrados en trimestres anteriores.



Fuente: INE y Servicio de Estudios de CEOE



Fuente: INE y Servicio de Estudios de CEOE

*En el segundo trimestre la economía desacelera su crecimiento una décima hasta el 0,6% trimestral, debido a la aportación negativa del sector exterior y al menor avance del consumo privado*

En el segundo trimestre de 2018, el PIB desaceleró su avance trimestral una décima hasta el 0,6% y en términos interanuales la tasa disminuyó tres décimas hasta situarse en el 2,7%. La demanda interna incrementó su aportación al crecimiento del PIB una décima con respecto al trimestre anterior hasta los 2,9 puntos porcentuales. Mientras, el sector exterior disminuyó cuatro décimas su aportación y restó dos décimas al crecimiento. El avance registrado por la economía española sigue destacando entre los países de su entorno, superando las tasas trimestrales que se han dado en Alemania (0,5%) Francia (0,2%), Italia (0,2%) o Reino Unido (0,4%). En el conjunto de la zona euro el crecimiento trimestral fue del 0,4%.



## El consumo de las familias muestra una significativa desaceleración en el segundo trimestre, a pesar de que los fundamentales siguen siendo muy positivos

Dentro de los componentes de la demanda nacional, el consumo de los hogares se desaceleró de forma significativa en el segundo trimestre, con un avance del 0,2% trimestral y un crecimiento interanual del 2,2%, cuatro décimas inferior al registrado el trimestre anterior. Esta desaceleración del consumo resulta algo sorprendente con respecto a la evolución de los indicadores de consumo y podría estar compensando el repunte del primer trimestre. En cualquier caso, la evolución de los fundamentales del consumo siguió siendo muy favorable, tanto en lo que respecta a la creación de empleo, las expectativas de los consumidores o las condiciones de financiación.

Indicadores de Consumo e Inversión (tasa de variación anual)									
	2016	2017	17.III	17.IV	18.I	18.II	jun.	jul.	ago.
Matricul. de turismos	10,9	7,7	5,8	10,6	10,5	9,7	8,0	19,3	48,7
IPI B. de consumo (filtrado)	1,8	0,9	0,7	1,8	1,1	-1,4	-1,1	-1,1	
Import. B. de consumo	7,1	2,5	2,5	3,7	2,3	4,2	0,8		
Índice vtas. comercio	3,1	2,5	2,5	1,4	2,2	1,4	2,4	0,9	
- deflactado por IPC	3,8	0,9	1,0	0,3	1,9	0,2	0,8	-0,7	
Financiación a familias	-1,3	-0,6	-1,1	-0,9	-0,3	0,1	0,1	0,2	
Confianza del consumidor	-4	-1	0	-2	-1	1	2	1	-3
Conf. del com. minorista	12	11	11	10	12	10	11	11	11
Disponibilid. Bienes	2,9	1,7	3,0	3,5	4,4	4,2	4,5		
Indicador sintético	3,2	2,0	2,0	2,3	2,4	1,9	2,2		
Capac. prod., b. consumo	75,6	72,2	74,4	68,1	75,6	74,6	18.III: 72,9		
IPI B. de equipo (filtrado)	3,9	4,1	5,7	8,6	3,3	4,3	4,0	3,4	
Disponibilid. Bienes	4,0	4,9	11,2	5,3	6,5	10,1	15,0		
Import. B. de capital	4,1	6,4	4,1	4,3	-4,5	4,7	5,9		
Matric. vehíc. carga (ANFAC)	11,4	13,6	15,1	11,1	8,9	13,1	9,5	4,9	
Financiación a empresas	-0,4	0,4	-0,1	-0,2	-0,7	-0,2	-0,2	-0,5	
Capac. prod., b. inversión	81,7	83,7	84,2	84,7	87,1	87,8	18.III: 86,2		
Indicador sintético equipo	5,1	6,8	6,5	7,8	6,6	4,8	5,6		

Fuente: Ministerio de Economía y Empresa y Servicio de Estudios de CEOE

La información disponible para el tercer trimestre, aunque todavía limitada, apunta una evolución similar a la registrada en el segundo del consumo de las familias, ya que, si bien la confianza ha mostrado un empeoramiento, otros factores de impulso como el aumento de la renta disponible (subidas de pensiones y sueldos de empleados o aplicación del nuevo AENC en los salarios del sector privado) pueden impulsar el consumo los próximos meses.

Así, las expectativas de los consumidores, que habían mostrado una senda de mejora durante lo transcurrido de 2018, han empeorado en los meses de julio y agosto debido a unas peores perspectivas sobre el mercado laboral y la economía en general. En el caso del comercio minorista sí que se produjo un ligero empeoramiento de la confianza en el segundo trimestre, si bien en julio y agosto se ha recuperado. No obstante, hay que señalar que tanto en el caso de la confianza del consumidor como del comercio minorista los niveles actuales siguen situándose muy próximos a los máximos de su serie histórica.

En línea con las expectativas de los consumidores, el índice de ventas del comercio minorista registró un menor dinamismo en el segundo trimestre de 2018, con un avance del 1,4% en términos nominales y una vez deflactado por el IPC el crecimiento fue del 0,2%, frente al 1,9% registrado en el primer trimestre. Por



componentes, tanto la alimentación como los bienes no alimenticios registraron una desaceleración, más intensa en este último. El dato correspondiente a julio intensificó su desaceleración, registrando una caída del -0,7% una vez deflactado por el IPC, sobre todo en el componente de no alimentación. Sin embargo, las ventas interiores de bienes y servicios de consumo de las grandes empresas, con datos del segundo trimestre, reflejaron un mayor dinamismo que en el primero.

En lo que respecta a las matriculaciones de automóviles, que venían creciendo a ritmos cercanos al 10% durante el primer semestre, se han disparado en los meses de julio y agosto, debido a la entrada en vigor en septiembre de un nuevo test de emisiones que encarecerá los vehículos que no cumplan ciertos requisitos y que se matriculen a partir de este mes. Este hecho ha dado lugar a que las marcas hayan realizado grandes descuentos para quitarse el stock de vehículos con la anterior homologación y tanto particulares como empresas han adelantado sus compras. Además, también las marcas han realizado un elevado número de automatriculaciones, lo que ha creado una gran bolsa de coches kilómetro cero para vender en los próximos meses. Así, durante lo que resta de año las matriculaciones de vehículos sufrirán previsiblemente un fuerte descenso debido al adelanto de las compras en los meses previos a septiembre y a las ventas de vehículos ya matriculados. Los ocho primeros meses del año cierran con un crecimiento del 14,6%, respecto al mismo periodo año anterior, registrando todos los canales crecimientos de dos dígitos. Con todo, se espera que las matriculaciones puedan cerrar 2018 con un avance en torno al 10%.

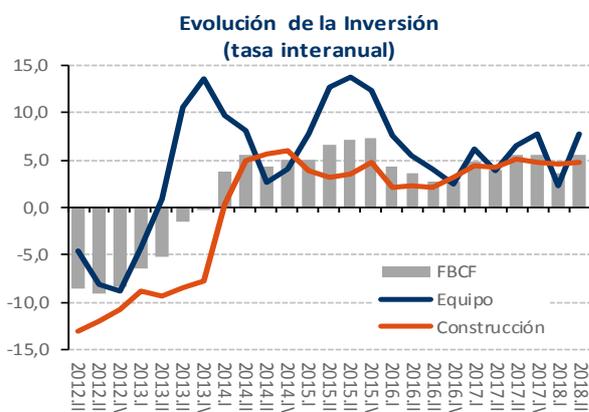
El índice de producción industrial de bienes de consumo registró una caída del -1,4% interanual en el segundo trimestre, inferior al del trimestre anterior. Por componentes, tanto los bienes de consumo no duradero como los de consumo duradero han mostrado un descenso, siendo más intenso el de los bienes de consumo duradero. Esta evolución puede venir condicionada tanto por la desaceleración de las exportaciones como por la pérdida de dinamismo del consumo interno. En el mes de julio, único dato disponible para el tercer trimestre, el índice de producción de bienes de consumo ha registrado un descenso del -1,1%, debido a la caída de sus dos componentes. Por su parte, las importaciones de bienes de consumo, que se habían desacelerado en el primer trimestre hasta el 2,3%, registraron una aceleración hasta el 4,2% en el segundo trimestre, con lo que las disponibilidades de este tipo de bienes se vieron incrementadas en un 4,2%.

### *La inversión en bienes de equipo sufre una notable aceleración en el segundo trimestre frente a la pérdida de dinamismo sufrida en el primero*

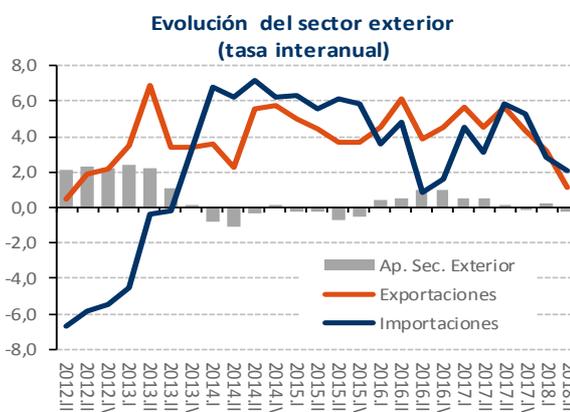
Dentro de los componentes de la demanda interna, destaca la aceleración que ha sufrido la inversión en equipo durante el segundo trimestre. En concreto, se situó en el 7,7% interanual (frente al 2,2% del trimestre anterior), tras aumentar un 5,5% en tasa intertrimestral. Esta evolución tan positiva podría no mantenerse en los próximos trimestres debido al aumento de la incertidumbre política nacional e internacional, que no contribuye a la mejora de la inversión empresarial. Por componentes, ha sido “material de transporte” el que ha registrado un repunte más intenso en el segundo trimestre con respecto al primero, al tiempo que “Otra maquinaria y bienes de equipo” también incrementaba su ritmo de avance. En línea con el dato de Contabilidad Nacional, el indicador de producción de bienes de equipo ha mostrado un mayor dinamismo en el segundo trimestre, hasta el 4,3%, y, en el mes de julio, único dato disponible para el tercer trimestre, registra un avance del 3,4%. Las importaciones de bienes de capital también aumentaron con intensidad en este periodo (4,7%), con lo que las disponibilidades de bienes de equipo se vieron elevadas hasta tasas de dos dígitos. Por su parte, las matriculaciones de vehículos de carga siguen mostrando un notable dinamismo, acelerándose hasta el 13,1% en el segundo trimestre.



La aceleración de la inversión en equipo ha venido a minorar la caída del stock de financiación de las empresas, que venía reduciéndose con más intensidad en los trimestres anteriores. Según se desprende de la Encuesta sobre Préstamos Bancarios publicada por el Banco de España, las condiciones de financiación han sido más favorables en el segundo trimestre y los criterios de concesión de crédito se habrían relajado para las grandes empresas, manteniéndose invariables en el caso de las pymes. Por su parte, la demanda de crédito se mantuvo sin cambios tanto en el caso de las grandes empresas como de las pymes.



Fuente: INE y Servicio de Estudios de CEOE



Fuente: INE y Servicio de Estudios de CEOE

*La inversión en construcción continúa registrando ritmos notables gracias al avance del segmento residencial y al repunte del componente de obra civil*

La inversión en construcción continuó su trayectoria positiva en el segundo trimestre, y mantuvo ritmos notables, con un aumento del 4,8% en términos interanuales, una décima más que en el trimestre anterior, tras registrar un avance trimestral del 1,1%. Esta ligera aceleración obedece al mayor crecimiento registrado en su segmento de “otros edificios y construcciones”, mientras que el segmento de vivienda registró un avance algo inferior, aunque siguió mostrando un elevado dinamismo.

Los indicadores relativos a la inversión en construcción residencial continuaron mostrando un elevado dinamismo, aunque sin alcanzar los crecimientos registrados en el cuarto trimestre. En concreto, la superficie a construir, según los visados de obra nueva, registra un crecimiento acumulado hasta el mes de mayo del 26,7%, siendo del 23,6% en el caso de viviendas y del 39,1% en los edificios de otros usos. En el caso de la licitación oficial se observan en el segundo trimestre caídas muy notables, frente a los fuertes crecimientos del primer trimestre. Considerando el acumulado del año, la licitación total para obra civil habría aumentado un 13,3%.

Por su parte, la compra-venta de vivienda, aunque se ha desacelerado ligeramente con respecto a 2017, continúa registrando avances significativos, con un aumento del 10,9% en la primera mitad del año, y con ritmos de crecimiento similares en las viviendas nuevas y en las usadas (ambas por encima del 10%). No obstante, estas últimas continúan representando más del 80% de las operaciones.



*Tanto las exportaciones como las importaciones se desaceleraron en el segundo trimestre, si bien con más intensidad en las primeras, lo que hizo que la aportación del sector exterior se tornase de nuevo negativa*

En cuanto a la demanda exterior, en el segundo trimestre se observó una desaceleración en términos interanuales tanto de las exportaciones como de las importaciones, si bien, la mayor moderación de las primeras hizo que la aportación al crecimiento se tornara negativa (-0,2 puntos porcentuales). En el caso de las exportaciones, tanto su componente de bienes como de servicios mostraron un menor avance, en especial este último. Por su parte, las importaciones también registraron un menor crecimiento, debido a la desaceleración de su componente de bienes, mientras que el componente de servicios ganaba dinamismo

En lo que respecta al comercio exterior de bienes, según los datos de Aduanas correspondientes a los primeros seis meses de 2018, las exportaciones españolas de mercancías aumentaron un 2,9% frente al mismo periodo de 2017, aunque solo un 0,1% en términos reales al aumentar los precios de exportación un 2,7%. Las importaciones, por su parte, aumentaron un 5,0% con respecto al primer semestre de 2017, aunque en términos reales se moderan hasta el 2,3%, al incrementarse sus precios un 2,6%. Con estos datos, el déficit comercial se situó en 14.585,3 millones de euros, un 31,5% superior al registrado en el mismo periodo de 2017. El saldo no energético arrojó un déficit de 2.348,4 millones de euros, frente al superávit de 262,2 millones de los primeros seis meses de 2017 y el déficit energético se redujo un 6%.

En comparación con otras áreas geográficas, en el primer semestre de 2018 las exportaciones españolas crecieron un 2,9% interanual, frente los valores registrados en la zona euro (4,2%) y en la Unión Europea (4,1%). Por países, también fueron inferiores a los crecimientos de las exportaciones alemanas (4,0%), italianas (3,7%), francesas (3,1%) o de Reino Unido (4,5%), lo que supone un cambio con respecto a la tendencia de mayor dinamismo que venían mostrando durante todo el periodo de recuperación económica.

Por destino, las exportaciones españolas a la UE y la zona euro aumentaron en un 2,8% y un 3,0%, respectivamente, y las destinadas a destinos extracomunitarios mostraron un incremento del 3,1% en los primeros seis meses de 2018, con lo que el peso de las exportaciones a la zona euro sobre el total se mantuvo (52,8% del total). El superávit comercial con la UE se redujo en este periodo hasta los 8.891,2 millones de euros, frente a los 10.030,5 del año anterior. Los sectores que más contribuyeron al crecimiento de las exportaciones fueron: productos energéticos (0,7 puntos), semimanufacturas no químicas (0,7 puntos), productos químicos (0,5 puntos) y sector automóvil (0,4 puntos).

*En el primer semestre de 2018 empeora el superávit de la balanza por cuenta corriente y la capacidad de financiación de la economía con respecto al mismo periodo del año anterior*

Según los datos de avance mensual de Balanza de Pagos publicados por el Banco de España, en el primer semestre de 2018 se registró un superávit por cuenta corriente de 0,1 miles de millones de euros, frente al superávit de 5,8 miles de millones del año anterior. Este empeoramiento se debe al resultado menos positivo de la balanza de bienes y servicios, cuyo superávit descendió de 14,3 miles de millones a 9,5 miles de millones, a pesar la mejora del saldo de la balanza de Turismo y viajes. Por su parte, la balanza de rentas primaria y secundaria registró un déficit ligeramente superior (-9,4 miles de millones, frente a los -8,6 miles de millones del año anterior).

# Nota de prensa

Fecha: viernes, 14 de septiembre de 2018

Fecha Publicación: viernes, 14 de septiembre de 2018

Página: 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 13, 14, 15, 16, 17, 18, 19, 20, 21, 22, 23, 24, 25, 26, 27, 28, 29, 30, 31, 32, 33, 34, 35, 36, 37, 38, 39, 40, 41, 42, 43, 44, 45, 46

Nº documentos: 46



Recorte en B/N % de ocupación: 4600,00 Valor: No disp.

Tirada: No disp.

Audiencia: No disp.

Difusión: No disp.

El saldo agregado de las cuentas corriente y de capital (que determina la capacidad o necesidad de financiación de la economía) fue positivo en el primer semestre de 2018 por 1,1 miles de millones, frente al saldo positivo de 6,7 miles de millones del mismo periodo de 2017.

*La economía española continúa creciendo a buen ritmo y las perspectivas para 2018 siguen siendo positivas, si bien las previsiones se revisan ligeramente a la baja*

La economía española, a pesar de haber desacelerado su ritmo de avance en el segundo trimestre, continúa mostrando una evolución muy positiva y las perspectivas para lo que resta de ejercicio siguen siendo favorables. La demanda interna continuará configurándose como el motor de la economía, apoyándose en el dinamismo de la inversión y del consumo privado, que seguirá impulsado por la creación de empleo. Las previsiones apuntan a una desaceleración muy gradual, ya que todavía se mantienen elementos de impulso como los bajos tipos de interés y la prolongación de las medidas de política monetaria expansiva del BCE, entre otras, que harán que el crecimiento en 2018 siga siendo elevado. En este sentido, tanto las instituciones nacionales como las internacionales prevén crecimientos en torno al 2,7-2,8%. En 2019, los cambios en la política monetaria y el agotamiento de otros factores de impulso harán que se prolongue la desaceleración, dando lugar a un crecimiento más moderado, en torno al 2,3-2,4%.

Previsiones para la economía española										
	Consenso Funcas		Gobierno		Comisión Europea		FMI		CEOE	
	(jul-18)		(jul-18)		(jul-18)		(jul-18)		(sep-18)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019	2018	2019	2018	2019
PIB	2,8	2,4	2,7	2,4	2,8	2,4	2,8	2,2	2,7	2,3
Consumo Privado	2,4	2,0	2,4	1,9	---	---	---	---	2,3	1,9
Consumo Público	1,6	1,5	1,5	1,4	---	---	---	---	1,9	1,9
FBCF	4,3	4,1	4,2	4,0	---	---	---	---	4,9	4,6
Equipo	3,8	4,0	---	---	---	---	---	---	5,4	4,9
Construcción	4,9	4,5	---	---	---	---	---	---	5,0	4,5
Aportación Sector Exterior	---	---	0,3	0,2	---	---	---	---	0,0	-0,1
Exportaciones	4,1	4,1	4,7	4,5	---	---	---	---	2,5	2,4
Importaciones	3,9	4,2	4,6	4,2	---	---	---	---	2,8	3,2
Empleo	2,4	2,0	2,5	2,2	---	---	---	---	2,5	2,1
Tasa de Paro	15,3	13,6	15,5	13,8	---	---	---	---	15,3	13,5
Precios de Consumo	1,7	1,6	---	---	1,8	1,6	---	---	1,7	1,3
Balanza por CC(% PIB)	1,5	1,4	1,4	1,3	---	---	---	---	1,3	1,4

Fuente: Funcas, Ministerio de Economía y Empresa, Comisión Europea, FMI y Servicio de Estudios de CEOE.

En el mes de julio, tanto la Comisión Europea como el FMI publicaron sus respectivos *interim* de verano, observándose, en general, un mantenimiento del crecimiento estimado para la economía española en sus previsiones anteriores. En concreto, el FMI estima un avance del 2,8% en 2018 y del 2,2% en 2019 y la Comisión Europea prevé también un 2,8% y un crecimiento algo mayor en 2019 (2,4%).

Por su parte, las previsiones de los analistas nacionales, según el último Panel de Funcas disponible, correspondiente al mes de julio, mantienen sus estimaciones para la economía española en 2018 y 2019, con un crecimiento del 2,8% y del 2,4%, respectivamente. Se debe tener en consideración que estas previsiones están elaboradas antes de conocer el dato avance del PIB del segundo trimestre, que ha sorprendido ligeramente a la baja, ya que se esperaba un avance del 0,7% trimestral. Además, también la



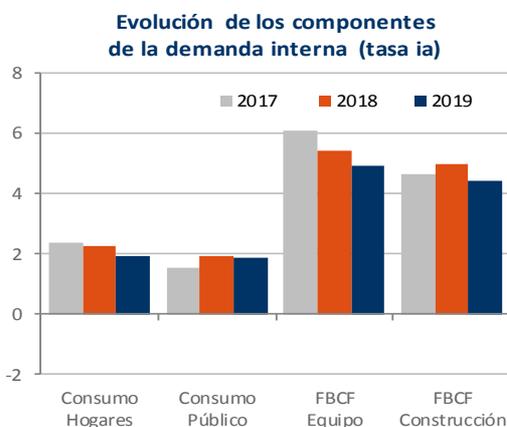
composición del crecimiento ha cambiado significativamente a falta de conocer el dato oficial que se publicará a finales de septiembre.

### *CEOE revisa ligeramente a la baja sus previsiones estimando un crecimiento de la economía española del 2,7% en 2018 y del 2,3% para 2019*

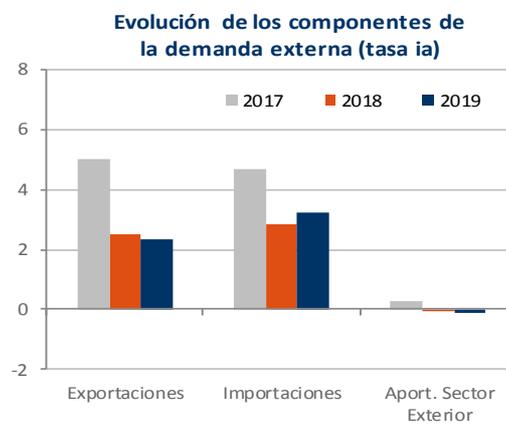
Considerando los datos avanzados por el INE para el segundo trimestre y en función de los indicadores disponibles para el tercer trimestre, CEOE prevé un crecimiento de la economía española del 2,7% este año, una décima inferior a sus anteriores previsiones, y compatible con una desaceleración muy gradual que se prolongará en 2019, con lo que se prevé que la actividad crezca el 2,3% el próximo año. Con este escenario de previsión, España continuará creciendo más que la media de la Eurozona, y de hecho será el país que más crezca entre las grandes economías del euro.

### *Durante el periodo de previsión se espera cierta desaceleración de la demanda interna y una menor aportación del sector exterior*

La demanda interna continuará siendo el principal motor del crecimiento, aunque moderará su aportación positiva al PIB en 2018 y 2019. La inversión en equipo pasará a ser el componente más dinámico, seguido de cerca por la inversión en construcción, ya que se verán apoyadas por unas condiciones financieras todavía muy favorables y por las buenas perspectivas del mercado laboral, aunque se modere su ritmo de creación de empleo.



Fuente: INE y CEOE



Fuente: INE y CEOE

El consumo privado ralentizará su ritmo de crecimiento en 2018, hasta situarse en el entorno del 2,3%. La fortaleza de la creación de empleo y los bajos tipos de interés continúan impulsando el consumo, a lo que se ve unido el aumento de las rentas derivadas de la actualización de pensiones y salarios públicos y privados. No obstante, el agotamiento del consumo embalsado tras la crisis y cierta recuperación de la tasa de ahorro harán que se desacelere ligeramente a lo largo del ejercicio y con mayor intensidad en 2019.

Las expectativas menos favorables para las economías europeas y el gradual incremento de nuestras importaciones, impulsadas por el dinamismo de la demanda interna, harán que la aportación del sector exterior se vea anulada en este periodo de previsión.

# Nota de prensa

Fecha: viernes, 14 de septiembre de 2018

Fecha Publicación: viernes, 14 de septiembre de 2018

Página: 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 13, 14, 15, 16, 17, 18, 19, 20, 21, 22, 23, 24, 25, 26, 27, 28, 29, 30, 31, 32, 33, 34, 35, 36, 37, 38, 39, 40, 41, 42, 43, 44, 45, 46

Nº documentos: 46



Recorte en B/N % de ocupación: 4600,00 Valor: No disp.

Tirada: No disp.

Audiencia: No disp.

Difusión: No disp.

La inflación subyacente continúa muy moderada e incluso ha descendido en los últimos meses hasta el 0,9%, mostrando la ausencia de presiones inflacionistas en el núcleo del IPC. No obstante, el precio del petróleo ha repuntado rápidamente los últimos meses y, de mantenerse en los niveles actuales, la influencia de la energía en la evolución del IPC seguirá siendo determinante en los últimos meses de 2018, manteniendo la inflación por encima del 2% hasta noviembre. No obstante, la media anual se situará alrededor del 1,7% en 2018 para descender gradualmente en 2019 hasta el 1,3%.

El menor superávit del saldo de bienes y servicios hará que el saldo de la balanza por cuenta corriente, aunque se mantenga en positivo, disminuya ligeramente con respecto a 2017, con un superávit equivalente al 1,3% del PIB en 2018 y algo similar en 2019.

*Este escenario de previsión no está libre de riesgos que pueden hacer variar las previsiones tanto al alza como a la baja y a los que se debe prestar especial atención*

Entre los riesgos al alza cabe señalar:

- Una mejora adicional de las perspectivas de la economía mundial, especialmente en Europa, que impulse las exportaciones españolas.
- Una prolongación de las medidas de política monetaria del BCE que mantenga unas condiciones financieras favorables para empresas y familias.
- Puesta en marcha de políticas económicas que fortalezcan la competitividad y productividad de la economía española, impulsando la actividad y el empleo.
- Seguir con el proceso de moderación salarial en España, que tan beneficioso ha sido para el aumento de la competitividad y el empleo.

Los riesgos a la baja son:

- Incertidumbre política, tanto a nivel nacional como internacional, que debilite la confianza y la inversión.
- Una política presupuestaria expansiva que genere dudas sobre el cumplimiento de los objetivos de déficit público y sus implicaciones sobre el coste de financiación de la deuda.
- Un mayor repunte del precio del petróleo, que afectaría tanto a la renta disponible de las familias como a los costes de las empresas, perjudicando nuestro saldo comercial.
- Que se produzca un freno notable o una reversión del proceso de reformas estructurales en España.
- Que las subidas de tipos de interés en los EE.UU. puedan generar mayores turbulencias en los mercados financieros internacionales.



## Recuadro 3: HETEROGENEIDAD GEOGRÁFICA DE LA OFERTA RESIDENCIAL Y LA ACTIVIDAD INMOBILIARIA

En esta nueva etapa de expansión de la economía española, el notable crecimiento de la actividad y el empleo, junto con la reducción de la inflación y de los tipos de interés, ha dado lugar a una mejora de la renta de las familias que ha impulsado la demanda de vivienda de forma notable. Así, las compra-ventas de viviendas han experimentado un fuerte repunte, registrando ritmos de dos dígitos en tasa interanual desde 2014, si bien esta recuperación se concentró inicialmente en la vivienda de segunda mano (aproximadamente el 90% de las transacciones). No ha sido hasta finales de 2016 cuando las compraventas de vivienda nueva han comenzado a registrar variaciones positivas. La recuperación más tardía de las ventas de vivienda nueva puede tener que ver, de una parte, con que sus precios experimentaron un menor recorte durante la crisis y, por otra parte, con factores de localización, al situarse muchas promociones de vivienda nueva que se construyeron al finalizar la etapa expansiva en zonas con menor demanda.

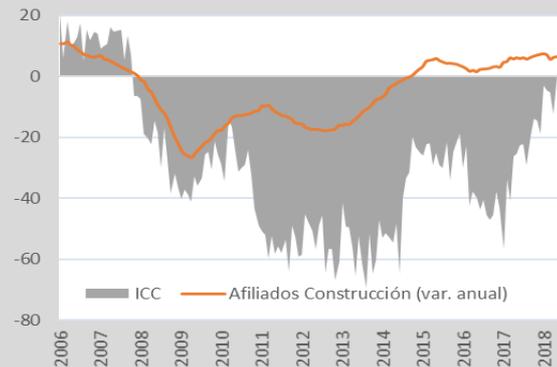
Esta recuperación de la compra de viviendas ha tenido su reflejo en distintos factores. Por un lado, se ha reducido el stock de vivienda nueva en venta, dando lugar, en algunas zonas, incluso a cierta escasez de oferta, lo que está provocando un mayor incremento de precios. Por otro lado, se ha recuperado la actividad constructora y la ocupación en el sector (aunque el número de empresas dedicadas a la construcción sigue descendiendo), si bien, como veremos a continuación, esta recuperación también ha sido heterogénea geográficamente.

**Indicadores de actividad del sector Edificación**



Fuente: Mº de Fomento y Colegio de Arquitectos Técnicos

**Índice de clima y empleo en el sector Construcción**



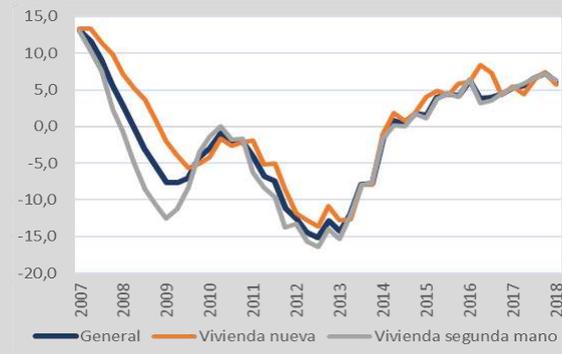
Fuente: Mº de Trabajo, Migraciones y Seg. Social y Comisión Europea

**Evolución del Stock de vivienda nueva**



Fuente: Mº de Fomento, INE y Colegio de Registradores de la Propiedad

**Evolución del precio de la vivienda (var. anual)**



Fuente: INE

La fuerte etapa expansiva constructora hasta el año 2009, junto con la desaceleración de la demanda de vivienda a partir de 2007 provocó un rápido aumento del stock acumulado de vivienda sin vender, alcanzando su máximo en 2009 con 649.780 viviendas (un 2,6% del total del parque nacional). A partir de 2010, este stock comienza a descender debido a que la construcción de viviendas se frena bruscamente con la crisis. Desde entonces, el stock se ha ido

# Nota de prensa

Fecha: viernes, 14 de septiembre de 2018

Fecha Publicación: viernes, 14 de septiembre de 2018

Página: 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 13, 14, 15, 16, 17, 18, 19, 20, 21, 22, 23, 24, 25, 26, 27, 28, 29, 30, 31, 32, 33, 34, 35, 36, 37, 38, 39, 40, 41, 42, 43, 44, 45, 46

Nº documentos: 46

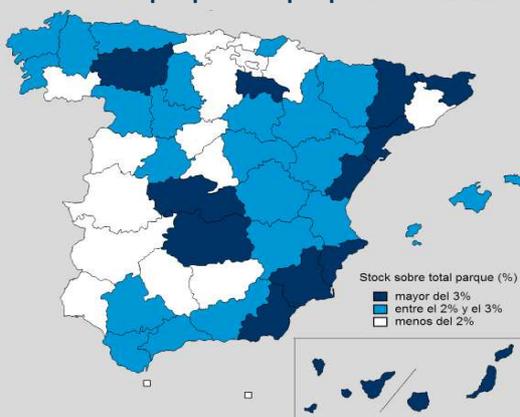


Recorte en B/N % de ocupación: 4600,00 Valor: No disp. Tirada: No disp. Audiencia: No disp. Difusión: No disp.

reduciendo gradualmente dado que las compraventas han sido superiores a las viviendas terminadas. En 2017, el stock de vivienda nueva sin vender se ha reducido hasta el 1,9% del parque nacional.

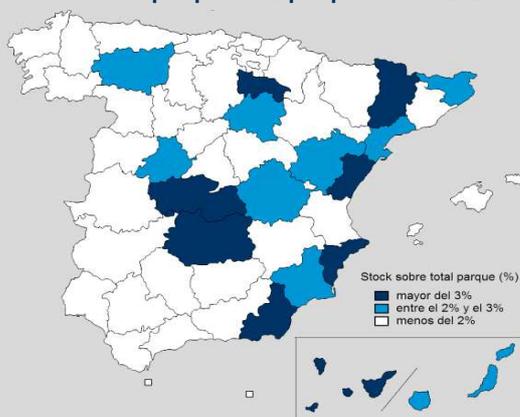
Como se puede ver en los gráficos siguientes, tanto el stock acumulado durante la etapa de expansión como su posterior reducción ha sido desigual por regiones, lo que hace que todavía haya provincias donde el stock acumulado sigue siendo elevado, fundamentalmente en algunas zonas de interior alrededor de la Comunidad de Madrid o en la costa mediterránea, suponiendo un freno para los precios y para la recuperación de la actividad constructora en esas regiones. Así, las viviendas iniciadas en los últimos años se han concentrado en determinadas zonas geográficas y el volumen de actividad está siendo muy inferior a los registrados en la anterior etapa expansiva (menos de 60.000 viviendas iniciadas en 2016, según los datos del Ministerio de Fomento, frente a las más de 600.000 que se iniciaron anualmente en el periodo 2004-2006). Según el Colegio de Arquitectos Técnicos, los visados de obra nueva de viviendas fueron de 80.786 unidades en 2017.

### Stock sobre parque total por provincias 2011



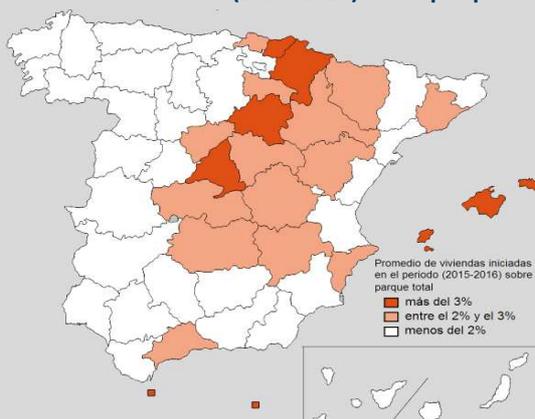
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Mº de Fomento

### Stock sobre parque total por provincias 2017



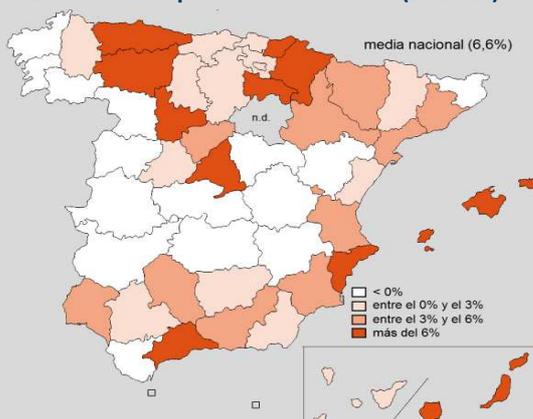
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Mº de Fomento

### Viviendas iniciadas (2015-2016) sobre parque



Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Mº de Fomento

### Evolución del precio de la vivienda (2T 2018)



Fuente: Tinsa imie.

En concreto, las zonas en las que las viviendas iniciadas en los últimos años suponen un mayor volumen con respecto a su parque provincial son Madrid y sus provincias colindantes, la zona norte central (Navarra, Soria, La Rioja, País Vasco, Navarra y Aragón), además de Barcelona y algunas zonas costeras como Alicante, Baleares o Málaga. El incremento de la construcción de viviendas en estas provincias no viene determinado exclusivamente por una escasez de oferta, sino también por el aumento de la demanda en esas zonas. Hay que tener en cuenta que, aunque en este análisis se ha descendido hasta la desagregación provincial, la demanda y la nueva construcción de vivienda en la

# Nota de prensa

Fecha: viernes, 14 de septiembre de 2018

Fecha Publicación: viernes, 14 de septiembre de 2018

Página: 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 13, 14, 15, 16, 17, 18, 19, 20, 21, 22, 23, 24, 25, 26, 27, 28, 29, 30, 31, 32, 33, 34, 35, 36, 37, 38, 39, 40, 41, 42, 43, 44, 45, 46

Nº documentos: 46



Recorte en B/N % de ocupación: 4600,00 Valor: No disp.

Tirada: No disp.

Audiencia: No disp.

Difusión: No disp.

mayoría de las ocasiones se localiza en las capitales de provincia o mayores ciudades e incluso puede ser heterogénea por barrios dentro de una misma ciudad. Esto hace que pueda existir un elevado stock de vivienda sin vender en un municipio dentro de una provincia y al mismo tiempo escasez de oferta y demanda de nueva construcción en otro.

El precio de la vivienda comenzó a aumentar en 2014 en el conjunto del país, acelerando su ritmo de incremento hasta la actualidad. Sin embargo, en el segundo trimestre de 2018, mientras el precio de la vivienda aumentó un 6,6% en promedio nacional, todavía 15 provincias registran variaciones de precios negativas (según las estimaciones de Tinsa). Las zonas con caídas de precios se localizan fundamentalmente en la zona centro-sur (Castilla-La Mancha, Extremadura) y algunas provincias de Castilla y León y Galicia. En el caso de Castilla-La Mancha, sí que se observa un stock acumulado por encima de la media nacional y además se está recuperando la construcción de vivienda, por lo que los precios registran caídas, a pesar de que algunas provincias como Cuenca o Toledo presentan un significativo repunte de demanda (fundamentalmente de segundas residencias y extranjeros). En el caso de Extremadura y Galicia el stock de vivienda sin vender es reducido, pero en este caso es la falta de dinamismo de la demanda la que mantiene los precios prácticamente invariables o con ligeras caídas. Por otro lado, los mayores incrementos de precios se están registrando en Madrid, en toda la zona norte (Asturias, Navarra, País Vasco, La Rioja), Islas Baleares, Islas Canarias y las provincias de la costa mediterránea, impulsados también por el avance de las compras de segundas residencias y de extranjeros.

## Evolución reciente de la actividad inmobiliaria y perspectivas a futuro

En lo transcurrido de 2018 la actividad constructora en el segmento de edificación residencial mantiene su senda positiva, tras encadenar cuatro años de recuperación. Los visados autorizados de obra nueva para uso residencial alcanzaron en 2017 las 80.786 unidades (un 26,1% sobre el año anterior). En los primeros cinco meses de 2018, la cifra se sitúa en 40.293 unidades (un 23,8% más que el año anterior). De mantenerse la tendencia en los próximos meses, el año podría cerrar en torno a las 100.000 viviendas. Hay que tener en cuenta que este indicador del mercado inmobiliario marcó en 2013 un mínimo histórico (34.288 unidades), cifra que, frente al máximo alcanzado en 2006, con 865.561 visados, suponía un desplome del 96%.

Por otro lado, la compra-venta de viviendas nuevas en la primera mitad del ejercicio actual también ha consolidado su recuperación, con un crecimiento del 12,1% interanual según la Estadística de Transmisiones de Derechos de la Propiedad, tras registrar un avance del 10,1% en 2017.

Para los próximos años, las previsiones de los promotores apuntan que la demanda natural de vivienda para 2020-2021 se podrían situar entre las 120.000 y las 150.000 viviendas iniciadas anualmente, teniendo en cuenta las estimaciones sobre creación de nuevos hogares, la demanda de reposición y la demanda extranjera (que representa ya el 13% de las ventas totales). No obstante, si bien estas cifras podrían alcanzarse en los próximos años, compensando el fuerte parón de la actividad durante la crisis, es previsible que a más largo plazo el nivel de equilibrio de viviendas iniciadas pueda ser inferior. Por una parte, en 2017 apenas se crearon en España 43.300 nuevos hogares, y de cara a los próximos cuatro años, según previsiones del Instituto Nacional de Estadística (INE), las cifras no serán muy superiores. En concreto, entre 2017 y 2021 se prevé la creación de casi 188.000 hogares, lo que arroja una media anual en torno a 47.000. A más largo plazo, el INE prevé la creación de un millón de nuevos hogares durante los próximos 15 años —entre 2016 y 2031—, lo que implicaría una media de unos 67.000 nuevos hogares cada año. A estas cifras habría que sumarles la demanda de reposición y la demanda extranjera. Sin embargo, una buena parte de la demanda extranjera se inclina por la compra de vivienda usada (en torno al 80%). De forma adicional, hay que tener en cuenta, que una vez que los precios han comenzado a repuntar, los indicadores de accesibilidad a la vivienda también han empeorado (el número de años de renta familiar destinados al pago de la vivienda ha aumentado desde 6,3 a principios de 2014 hasta 7,2 en el primer trimestre de 2018), dificultando, aún más, la compra de vivienda nueva (en general más cara) a los potenciales compradores más jóvenes (en general con menores salarios). Por todo ello, parece difícil que la cifra de viviendas iniciadas que “necesita” el mercado español para abastecer la demanda y no generar presiones sobre los precios pueda mantenerse cerca de las 150.000 viviendas a largo plazo.



## III.2. INFLACIÓN Y COMPETITIVIDAD

En lo transcurrido de 2018, la inflación ha registrado una clara senda ascendente, desde el 0,7% registrado en enero hasta el 2,3% alcanzado en junio. En julio y agosto (según el indicador adelantado) la tasa ha sido ligeramente inferior (2,2%). Esta trayectoria ha estado condicionada por la evolución de los precios de los productos energéticos, en especial los derivados del petróleo, pero también de la electricidad y del gas, que han mostrado una notable aceleración en los últimos meses. La inflación subyacente, por su parte, se ha mantenido en tasas muy moderadas e incluso ha descendido ligeramente, sin que se observaran presiones inflacionistas en ninguno de sus componentes, conteniendo al IPC general.

En el mes de julio, último dato completo disponible, la tasa interanual del Índice de Precios de Consumo (IPC) fue del 2,2%, una décima menos que en el mes anterior. Destaca, fundamentalmente, el aumento de los precios de los productos energéticos y de los alimentos sin elaborar. Por su parte, la inflación subyacente acumuló un segundo mes de desaceleración hasta situarse en el 0,9%.

El Índice de Precios de Consumo Armonizado se situó en el 2,3% en julio, la misma tasa que el mes anterior, mientras que el índice promedio de la Unión Económica y Monetaria aumentó una décima hasta el 2,1%. Con este dato, el diferencial con la Zona Euro se mantiene en positivo, aunque disminuye hasta dos décimas. Previsiblemente y como en ocasiones anteriores, mientras la inflación se vea impulsada por un shock energético, este diferencial se mantendrá positivo.

Índice de Precios de Consumo (tasa de variación anual)									
	2016	2017	17.III	17.IV	18.I	18.II	may.	jun.	jul.
IPC. Índice general	-0,2	2,0	1,7	1,4	1,0	1,8	2,1	2,3	2,2
Sin Energía ni alim. no elab.	0,8	1,1	1,3	0,8	1,0	1,0	1,1	1,0	0,9
Alimentación	1,3	1,3	0,6	2,0	1,2	2,0	2,0	2,5	1,9
Sin elaborar	2,3	2,6	-0,2	4,0	1,2	3,7	3,5	5,4	4,0
Elaborada	0,8	0,7	1,0	1,1	1,3	1,2	1,3	1,0	0,8
Bienes Industriales	-2,4	2,5	1,7	1,0	0,0	2,0	2,4	3,0	3,5
No Energéticos	0,5	0,2	0,1	-0,3	-0,1	0,0	0,0	-0,1	-0,1
Energía	-8,4	8,2	5,4	4,1	0,3	6,7	7,8	9,9	11,2
Carburantes y lubric.	-6,8	7,5	4,3	4,4	1,6	9,8	11,0	14,5	14,4
Servicios	1,1	1,6	1,8	1,4	1,6	1,5	1,8	1,6	1,5
Alquiler de Vivienda	-0,1	0,4	0,5	0,8	1,0	1,2	1,2	1,2	1,3
Transporte	-2,0	4,2	3,0	2,5	1,4	4,4	5,1	6,1	5,9
Turismo y Hostelería	0,9	2,4	3,0	2,1	2,2	1,6	2,3	2,0	1,5

Fuente: INE y Servicio de Estudios de CEOE

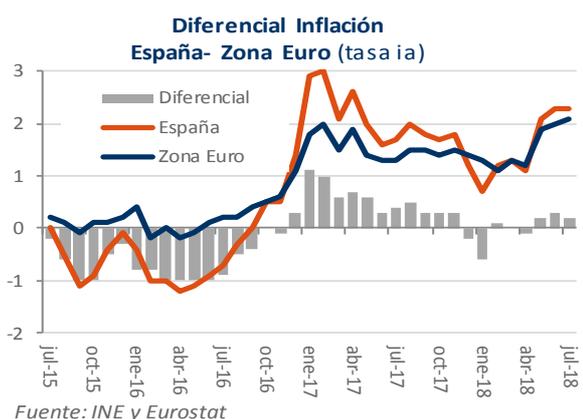
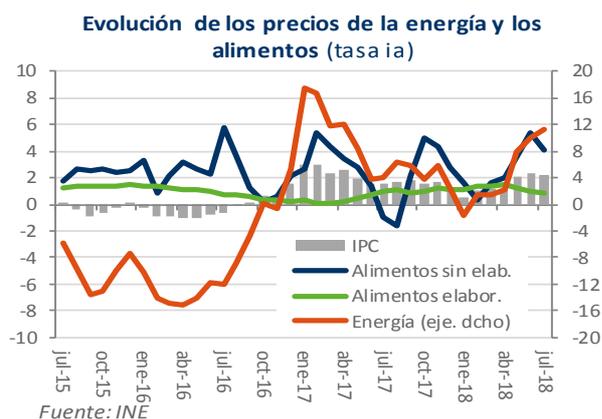
### *La inflación subyacente continúa mostrando una variación muy contenida en todos sus componentes*

La inflación subyacente continúa mostrando una variación muy moderada, reflejando una gran estabilidad de precios en el núcleo de la inflación, incluso acumula dos meses de desaceleración, situándose en julio en el 0,9%. Analizando los componentes de la inflación subyacente, los precios de los Bienes industriales sin productos energéticos siguen registrando variaciones prácticamente nulas y los Alimentos con elaboración, bebidas y tabaco han mostrado una significativa desaceleración desde el 1,5% anotado en abril hasta el 0,8% en julio. También los precios de los Servicios, que habían repuntado en la primera mitad del ejercicio, se han desacelerado en los meses de junio y julio hasta el entorno del 1,5%, ya que los precios de los paquetes turísticos han aumentado menos este año que en 2017.



Los precios de los Alimentos sin elaboración aumentaron un 4,0% interanual en julio, registrando un fuerte repunte desde el 2,0% registrado en abril. Entre las causas destacan los incrementos de los precios durante los últimos meses de las frutas frescas, los huevos, y las patatas.

Por último, los productos energéticos continúan erigiéndose como el componente más inflacionista de la cesta de la compra. En concreto, la tasa en julio de los precios de los productos energéticos fue del 11,2%, frente a tasas en torno al 1% en los primeros meses del año. A esta evolución están contribuyendo fundamentalmente los incrementos de los precios de carburantes y combustibles, pero también del gasóleo para calefacción y de la electricidad. En concreto, el aumento de la demanda de electricidad en los meses de más calor ha dependido de las fuentes de los combustibles fósiles, materias primas que cotizan al alza en estos momentos y tampoco las renovables ni la nuclear han ayudado a rebajar el precio del 'pool' en estos meses. Además, el precio la tonelada de CO<sub>2</sub> ha repuntado notablemente, desde aproximadamente 8 euros en enero a los 20 euros de agosto, lo que repercute directamente en los precios de mercado de la electricidad generada por las centrales térmicas, de carbón y de gas.



*Los precios del petróleo aumentaron ligeramente en julio y, aunque descendieron algo en agosto, han vuelto a repuntar en septiembre, condicionando la evolución de los precios de la energía*

El precio del petróleo aumentó ligeramente en julio, situándose en 74,1\$/barril en promedio, lo que supuso un incremento del 52,7% con respecto a julio de 2017 en dólares y del 50,5% en euros. Esta evolución se ha visto reflejada en el componente de Carburantes y combustibles que se ha incrementado un 12,6%. En agosto, el precio del crudo disminuyó ligeramente, hasta los 72,1\$/barril, con lo que la tasa de incremento en dólares fue del 38,5% y del 41,7% en euros y, en lo transcurrido de septiembre, el precio vuelve a repuntar hasta situarse en torno a 77,5\$/barril, lo que de mantenerse supondría un alza del 36% en dólares y del 40% en euros.

*Si el precio del petróleo se mantiene, la inflación comenzará a descender a partir de noviembre*

De mantenerse los precios del petróleo en los niveles actuales, la influencia de la energía en la evolución de los precios seguirá siendo determinante en los últimos meses del año y mantendrá la inflación unas décimas por encima del 2% en hasta octubre, descendiendo a partir de noviembre, con lo que la media anual se situaría alrededor del 1,7%. La intensidad y la duración de las tensiones condicionarán la evolución de los precios del petróleo, por lo que habrá que seguir de cerca su evolución.

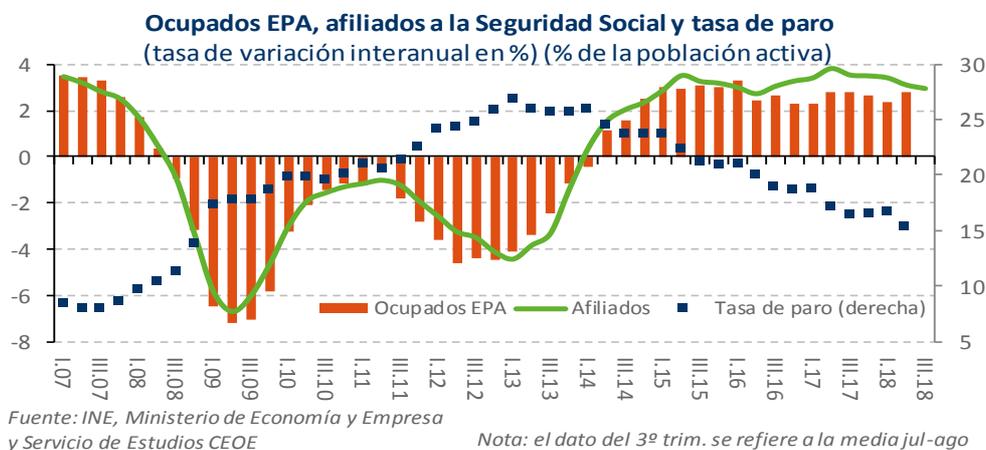


## III.3. MERCADO LABORAL

*La EPA del segundo trimestre refleja un nuevo impulso del mercado laboral, compensando así los resultados menos favorables del primer trimestre*

Según la EPA, en el segundo trimestre, la ocupación aumentó en términos trimestrales en 469.900 personas, el mayor incremento en la serie histórica, en un trimestre que suele ser favorable para el mercado laboral por razones estacionales. Además, el ritmo de creación de empleo en términos interanuales se intensificó, hasta el 2,8%, por lo que la ocupación aumentó en 530.800 personas en un año. Así, el número de ocupados vuelve a superar los 19 millones de personas y se sitúa en 19.344.100 personas, el nivel más elevado en un segundo trimestre desde el año 2008. Este mayor dinamismo del mercado laboral entre abril y junio, según la EPA, que difiere de la tendencia de desaceleración de la afiliación a la Seguridad Social en este mismo periodo, viene a compensar los resultados menos favorables del primer trimestre, aun habiéndose celebrado la Semana Santa en marzo. Así, en el conjunto del primer semestre los ocupados de la EPA crecieron un 2,6%, cifra similar a la registrada en el último trimestre de 2017.

Mientras, el número de parados descendió en 306.000 personas frente al trimestre anterior y se situó en 3.490.100 personas, en niveles de 2008. Desde el segundo trimestre de 2017, el número de desempleados se ha reducido en 424.200 personas. Así, la tasa de paro cayó casi 1,5 puntos porcentuales frente al trimestre anterior, hasta el 15,3%, la más baja en un segundo trimestre desde 2008.



*La creación de empleo se moderará paulatinamente en 2018 y 2019, aunque en estos dos años habrá 875.000 nuevos ocupados, mientras que la tasa de paro descenderá hasta el 13,5% de media anual en 2019*

En línea con el menor dinamismo previsto para la actividad económica en 2018 y 2019, según las previsiones de CEOE, la tendencia de gradual moderación en el ritmo de creación de empleo continuará este año y el próximo. El empleo en términos EPA podría crecer a un ritmo del 2,5% en 2018 y del 2,1% en 2019, lo que supone que, en estos dos años en conjunto, habrá unos 875.000 nuevos ocupados. Mientras, el número de parados continuará reduciéndose paulatinamente y podría situarse por debajo de los tres millones de personas en la segunda mitad de 2019. La tasa de paro también caerá, desde el 17,2% de media anual en 2017 al 15,3% en 2018 y al 13,5% en 2019.



## Los afiliados a la Seguridad Social desaceleran su ritmo de crecimiento gradualmente en los últimos meses, hasta el 2,9% interanual en agosto

Los últimos datos de afiliación a la Seguridad Social apuntan una paulatina desaceleración de su ritmo de crecimiento en lo que va de año, si bien todavía permanece en cifras elevadas, cercanas al 3%. Las previsiones de CEOE señalan que dicha ralentización continuará en la segunda mitad del año, de forma que la tasa interanual de la afiliación a la Seguridad Social se situará en torno al 3% de media anual.

En agosto, un mes tradicionalmente negativo para el mercado laboral, los afiliados a la Seguridad Social descendieron en 202.996 personas. Sin embargo, la caída de la afiliación en 2018 ha sido más intensa que en años anteriores, y de hecho es la más elevada desde 2008. Los afiliados a la Seguridad Social cayeron en todos los grandes sectores, aunque más del 60% de dicha caída se debe a los servicios. Sin embargo, comparando el dato de agosto de este año con el del mismo mes de 2017, se observa que el descenso en 2018 supera en algo más de 23.000 personas la disminución registrada el año pasado y la agricultura ha sido el sector que más ha contribuido a que el dato de este año sea más desfavorable. En agosto de 2018 los afiliados en este sector descendieron en algo más de 28.000 personas, frente a la caída de más de 18.000 personas en el mismo mes de 2017.

Por su parte, la tasa interanual se desaceleró levemente en julio y en agosto, hasta el 2,9% en este último mes. Aun así, el ritmo de creación de empleo se mantiene todavía elevado y supone casi 530.000 afiliados más que hace un año. De hecho, la cifra total de afiliados a la Seguridad Social se sitúa en 18.839.814 personas, lo que supone el nivel más elevado en un mes de agosto desde el año 2008. En el conjunto de julio y agosto, la tasa interanual fue del 2,9%, dos décimas menos que la registrada en el segundo trimestre. Por sectores, en media de julio y agosto, se observa una evolución heterogénea de la afiliación a la Seguridad Social. La construcción es el único sector que refleja un mayor dinamismo, con un crecimiento interanual del 6,9% en el conjunto de julio y agosto, tres décimas más que en el segundo trimestre. En la industria y en los servicios se produjo una ralentización, situándose sus ritmos de crecimiento en el 2,6% y en el 2,9%, respectivamente. En la agricultura, los afiliados han vuelto a descender en agosto, tras dos meses de leves incrementos, con lo que la media de julio y agosto arroja una caída del -0,4%, la misma que se registró en el segundo trimestre.





En función de la naturaleza del empleador, público o privado, para el conjunto de julio y agosto, los datos reflejan una creación de empleo menos intensa que en el segundo trimestre tanto en el sector público como en el privado, con un descenso de una o dos décimas en la tasa interanual en ambos casos, hasta el 3,7% y el 2,8%, respectivamente.

*El paro registrado aumentó en agosto en 47.047 personas, hasta los 3,18 millones de personas, pero esta cifra supone unos 200.000 desempleados menos que hace un año*

En agosto, el paro registrado aumentó en 47.047 personas, tras seis meses de bajadas. Agosto es un mes desfavorable para el desempleo, pero este incremento es el más elevado en este mes desde el año 2011. En términos interanuales, el paro registrado sigue bajando (-5,9%), aunque a menor ritmo que en meses anteriores. Aun así, esto supone 200.256 parados menos que hace un año, de los que casi la mitad procedían del sector servicios. La cifra total de parados registrados se sitúa en 3.182.068 personas, la más baja en un mes de agosto desde 2008. Previsiblemente, el paro registrado continuará aumentando en los dos próximos meses, por el fin de temporada de las actividades vinculadas al periodo estival.

*La remuneración por asalariado registró una aceleración en el segundo trimestre*

En el segundo trimestre, la remuneración por asalariado mostró una aceleración, con una tasa interanual del 0,7%, frente al 0,4% registrado en el primer trimestre, a lo que ha contribuido tanto el sector privado como el sector público. Según las estimaciones del Servicio de Estudios de CEOE, en la rama más próxima a lo que sería el sector público<sup>2</sup>, la remuneración por asalariado mostró un aumento del 0,4% en el segundo trimestre, tras el crecimiento cero del trimestre anterior. Mientras, en el sector privado<sup>3</sup>, el incremento de la remuneración por asalariado fue del 0,9%, tres décimas más que en el trimestre anterior.

La productividad aparente por trabajador (en términos de puestos de trabajo equivalente a tiempo completo) desaceleró su ritmo de crecimiento hasta el 0,1% en el segundo trimestre, tras el leve repunte del primer trimestre. Mientras, el coste laboral unitario (CLU) intensificó su crecimiento hasta el 0,6%, lo que supone el mayor incremento desde finales de 2015.

REMUNERACIÓN POR ASALARIADO												
(Tasa de variación anual)												
	2016	2017	16.I	16.II	16.III	16.IV	17.I	17.II	17.III	17.IV	18.I	18.II
Remun. por asalariado (Total)	-0,3	0,1	-0,4	-0,1	-0,4	-0,5	0,3	-0,2	0,3	0,2	0,4	0,7
Remun. por asalariado Agricultura	-3,8	0,3	-4,2	-2,9	-5,1	-2,9	-0,8	-0,3	1,4	1,1	1,1	-0,5
Remun. por asalariado Industria	0,0	0,5	0,5	-0,1	-0,2	0,0	0,6	0,5	0,5	0,4	0,4	0,5
Manufacturas	0,2	0,6	0,4	0,1	0,2	0,0	0,7	0,5	0,5	0,6	0,5	0,5
Remun. por asalariado Construcción	-2,1	-1,1	-2,0	-1,9	-2,5	-2,1	-1,8	-1,3	-0,5	-0,6	-1,2	-0,1
Remun. por asalariado Servicios	-0,2	0,2	-0,2	0,1	-0,2	-0,4	0,5	-0,1	0,3	0,2	0,5	0,9
Comercio, transporte y hostelería	-0,6	1,3	-0,6	-0,1	-0,8	-0,6	1,3	0,8	1,9	1,3	0,9	0,8
Información y comunicaciones	-1,1	-0,7	0,2	0,1	-1,3	-3,4	-2,1	-1,3	-0,4	1,2	2,4	3,1
Actividades financieras y seguros	-1,8	-0,9	-2,1	-0,8	-2,2	-2,2	1,0	-1,1	-3,3	-0,2	1,1	1,8
Actividades inmobiliarias	1,4	2,6	3,8	1,0	0,0	0,8	3,0	0,5	3,6	3,1	4,3	4,4
Activ. prof., científ., técn., admvas.	1,9	-0,3	2,3	2,5	1,8	1,0	0,8	-0,5	-0,6	-0,6	0,7	2,5
AA.PP., sanidad y educación	-0,1	0,0	-0,2	0,3	0,0	-0,4	0,3	-0,2	-0,1	0,1	0,0	0,4
Act. artísticas, recreativas y otros	-0,2	-0,4	-0,2	-1,1	0,0	0,7	0,4	-0,5	-0,2	-1,1	-0,6	-0,8

Fuente: INE y Servicio de Estudios de CEOE

<sup>2</sup> El sector público se ha aproximado por la rama Administración pública, defensa, seguridad social obligatoria, educación, sanidad y servicios sociales.

<sup>3</sup> El sector privado se ha aproximado por el agregado de la economía a excepción de la rama Administración pública, defensa, seguridad social obligatoria, educación, sanidad y servicios sociales.

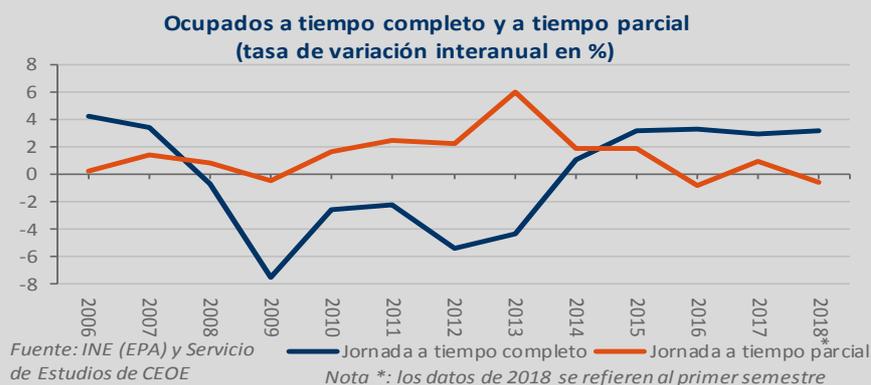


## Recuadro 4: LA EVOLUCIÓN DEL EMPLEO A TIEMPO PARCIAL DURANTE LA CRISIS Y LA RECUPERACIÓN

El empleo a tiempo parcial ha mostrado una tendencia creciente en los últimos veinte años en España y en Europa, en general. Así, en el año 2000, el porcentaje de ocupados que contaba con un trabajo a tiempo parcial rozaba el 8% en España, mientras que superaba el 15% en el conjunto de la Eurozona. A lo largo de los años posteriores este porcentaje fue aumentando en ambas zonas, hasta situarse en 2018 en el 15% en España (primer semestre) y en el 22,3% en la Eurozona (primer trimestre).



El empleo a tiempo parcial adquirió un particular protagonismo durante la última crisis económica que vivió nuestro país. Durante esta etapa del ciclo económico, este tipo de empleo descendió en el año 2009, que fue el peor año de la crisis tanto en pérdida de actividad como en destrucción de empleo. Sin embargo, en los años posteriores el empleo a tiempo parcial comenzó a crecer y a ganar dinamismo rápidamente, llegando a aumentar un 6% en el año 2013. Entretanto, el empleo a tiempo completo descendió a lo largo de la crisis y solo comenzó a mejorar a partir del año 2014, cuando la economía española empezó el proceso de recuperación. Durante la crisis, las empresas vieron en el empleo a tiempo parcial una herramienta de flexibilidad para adaptar su demanda de trabajo a la fuerte caída de la actividad. Sin embargo, a medida que la recuperación económica fue ganando impulso, el empleo a tiempo completo tomó el relevo como motor de creación de empleo, aumentando más de un 3% en tasa interanual en el primer semestre de 2018, frente a la caída del -0,5% del empleo a tiempo parcial.

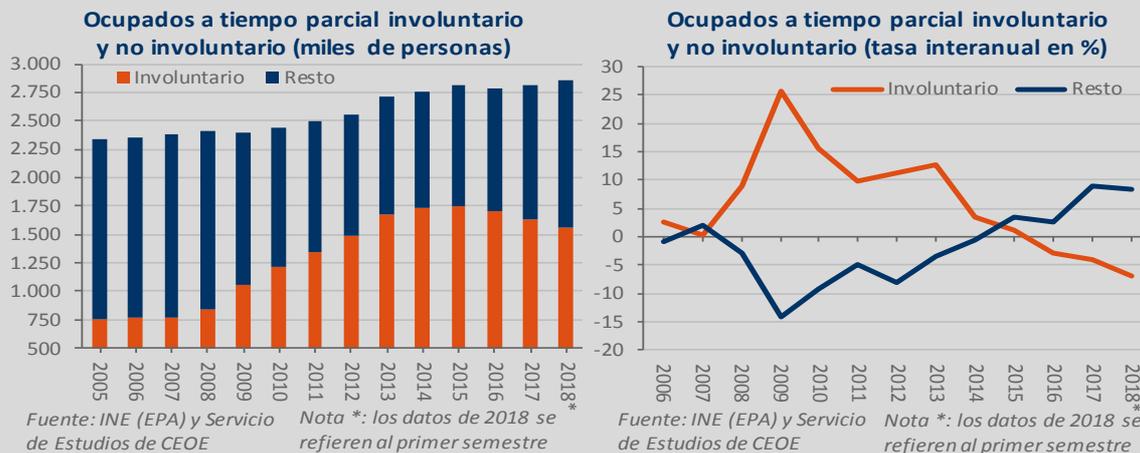


Una parte del empleo a tiempo parcial corresponde a personas que demandan un trabajo de este tipo por razones familiares, formación, salud, etc. En cambio, también existe un colectivo de trabajadores a tiempo parcial que desearía tener un trabajo con jornada completa, pero no lo ha encontrado. Es lo que se llama trabajo a tiempo parcial involuntario y que en España es sensiblemente más elevado que en otros países europeos. Según datos de 2017, mientras en España el 60% de los ocupados a tiempo parcial se considera involuntario, en la Eurozona este porcentaje no alcanza el 30%, lo que puede asociarse a una mayor demanda, tradicionalmente, de la parcialidad.



A continuación, se analiza la evolución en los últimos años del empleo a tiempo parcial distinguiendo entre los trabajadores a tiempo parcial involuntario y el resto de los trabajadores (los que tienen un empleo a tiempo parcial porque no desean trabajar más horas por algún motivo).

En 2005, primer año para el que existen datos de la Encuesta de Población Activa sobre trabajo a tiempo parcial según sea involuntario o no, de los 2,34 millones de personas con trabajo a tiempo parcial en España, había unos 750.000 trabajadores que declaraban que no habían podido encontrar un trabajo a jornada completa. Este grupo suponía el 32% del total del empleo a tiempo parcial. Con la crisis económica, este colectivo aumentó de forma intensa entre 2008 y 2013, con un crecimiento interanual que superó el 25% en 2009. De esta forma, este colectivo superó la cifra de 1,7 millones de personas, y en 2014 rozaba el 63% del empleo total a tiempo parcial. Sin embargo, a partir de 2014, con el inicio de la recuperación económica, las tasas de crecimiento de los ocupados a tiempo parcial involuntario comenzaron a moderarse notablemente, e incluso se han transformado en descensos a partir del año 2016, con una caída cercana al -7% en el primer semestre de 2018. Así, a mediados de 2018 había algo más de 1,5 millones de empleos a tiempo parcial involuntario, lo que supone el 54,2% del empleo parcial total.



En relación con el resto de los trabajadores a tiempo parcial (los no involuntarios), en 2005 había casi 1,6 millones de ocupados en este grupo, lo que suponía el 68% del total de ocupados a tiempo parcial. Este colectivo se vio afectado negativamente por la crisis económica, y descendió entre los años 2008 y 2014, de forma que en este último año el colectivo quedó reducido a algo más de un millón de personas, el 37,1% de los trabajadores a tiempo parcial. Sin embargo, desde 2015, ha cobrado un renovado impulso, alcanzando un crecimiento del 9% en 2017 y del 8,4% en el primer semestre de 2018. Así, el colectivo ha recuperado la mitad de lo perdido en la crisis y supera ya los 1,3 millones de personas, con lo que supone casi el 46% del total de ocupados a tiempo parcial.

En Europa, según un reciente estudio del Banco Central Europeo<sup>4</sup>, la tendencia del empleo a tiempo parcial involuntario ha sido similar a la registrada por España en los últimos años, aumentó durante la crisis, pero recientemente ha descendido. En cambio, en el empleo a tiempo parcial no involuntario, la evolución difiere de España, ya que este tipo de empleo creció tanto durante la crisis como en la recuperación económica.

En definitiva, mientras en Europa el empleo a tiempo parcial es ampliamente utilizado, en España tradicionalmente ha sido menos demandado por los trabajadores. De hecho, en nuestro país existe una mayor tasa de trabajo a tiempo parcial involuntario que en Europa. Este tipo de empleo aumentó durante la crisis, pero está cayendo en los últimos años. Sin embargo, el trabajo a jornada parcial también puede ser beneficioso, tanto para la empresa, como herramienta de flexibilidad, como para el trabajador (para favorecer la conciliación laboral y familiar, para formación, etc.). En este sentido, hay que destacar que en la etapa de recuperación económica más reciente el empleo a tiempo parcial que se está generando corresponde al colectivo que sí desea este tipo de trabajo.

<sup>4</sup> Para más información véase Boletín Económico del BCE número 2/2018 <https://www.bde.es/f/webbde/SES/Secciones/Publicaciones/PublicacionesBCE/BoletinEconomicoBCE/2018/Fich/bebce1802.pdf>



## Recuadro 5: ACTUALIDAD SOCIOLABORAL: NEGOCIACIÓN COLECTIVA Y CONFLICTIVIDAD

### Información de la negociación colectiva en los ocho primeros meses de 2018

Según la Estadística de Convenios Colectivos del Ministerio de Trabajo, Migraciones y Seguridad Social <sup>[5]</sup>, a **31 de agosto de 2018** hay **2.962 convenios**<sup>[6]</sup> con **efectos económicos conocidos y registrados para 2018**, que afectan a **988.122 empresas** y **7.526.712 trabajadores** -el **70,01%** de los cubiertos por convenios con **variación salarial pactada para 2018**-.

Este dato pone de manifiesto un incremento muy relevante de convenios con efectos económicos conocidos y registrados para 2018 y de trabajadores por ellos afectados, si se compara con las cifras de los **ocho primeros meses de 2017**, período en el que había **2.701 convenios registrados**, con efectos económicos en dicho año y de los que se conoce la **variación salarial pactada**, aplicables a **766.643 empresas** y **5.733.935 trabajadores** -el **54,09%** de los cubiertos por convenios con **variación salarial pactada para 2017**-.

En los 2.962 convenios se incluyen:

- **631 convenios firmados en 2018**<sup>[7]</sup>, aplicables a 1.784.740 trabajadores.
- **2.331 convenios firmados en años anteriores a 2018**<sup>[8]</sup>, que pactan una **variación salarial para dicho año**, que afectan a 5.741.972 trabajadores. Hay que tener presente que **a inicios de año se han activado, a efectos estadísticos, todas las revisiones salariales ya incorporadas en convenios plurianuales registrados en años anteriores**.

#### **Variación salarial pactada:**

La **variación salarial pactada en los convenios con efectos económicos en 2018**, registrados hasta 31 de agosto de 2018, es del **1,65%** -en agosto de 2017 la **variación salarial pactada era 1,33%**-, siendo el **1,55% para los firmados antes de 2018** -1,24% en agosto de 2017- y el **2,00% en los firmados en 2018** -1,62% en agosto de 2017-, **aplicables a 1.784.740 trabajadores**.

En la valoración de los datos debe tenerse en cuenta el **predominio de las revisiones salariales**, pues en concreto hay **2.488 revisiones**, que afectan a 6.392.115 trabajadores, en donde la **variación salarial pactada es del 1,57%**, frente a los **474 convenios con inicio de efectos económico en 2018**, aplicables a 1.134.597 trabajadores, con una **variación salarial media del 2,13%**.

Hay que tener presente que el registro de convenios se cierra a efectos estadísticos habitualmente 18 meses después de terminar el año, así los datos de 2018 se cerrarán en julio de 2020. Esto determina que, con los convenios registrados hasta este momento, **los datos sobre variación salarial son muy provisionales**.

Además, la **información estadística no recoge las modificaciones salariales** realizadas al margen de los convenios o en el marco de las inaplicaciones de los mismos **ni los datos relativos a convenios cuyos efectos económicos no sean cuantificables** en forma de **variación salarial**.

Atendiendo al **ámbito funcional**, hasta 31 de agosto de 2018, los convenios **sectoriales** y de **grupo de empresas** han pactado una **variación salarial del 1,68%** y los de **empresa del 1,33%** (**1,31%** en la **empresa privada** y **1,50%** en la **empresa pública**).

En los **convenios sectoriales de ámbito nacional** la **variación salarial es del 1,59%**, en los **autonómicos** -incluidas las comunidades uniprovinciales- del **1,65%** y en los de **ámbito provincial del 1,83%**.

<sup>5</sup> Más información en <http://www.empleo.gob.es/estadisticas/cct/welcome.htm>.

<sup>6</sup> En dicha cifra no se incluyen los Acuerdos marco o convenios estatales, según criterio de la Subdirección General de Estadística del Ministerio de Trabajo, Migraciones y Seguridad Social, por su desarrollo provincial posterior, evitando así la duplicidad del número de trabajadores que se produciría contabilizando el convenio sectorial nacional y los respectivos provinciales.

<sup>7</sup> De los 631 convenios firmados en 2018, 183 son de sector o de grupo de empresas -1.681.181 trabajadores- y 448 de empresa -103.559 trabajadores-.

<sup>8</sup> En los 2.331 convenios firmados antes de 2018, 559 corresponden a convenios de sector o de grupo de empresas -5.360.350 trabajadores en su ámbito de aplicación- y 1.772 a convenios de empresa -381.622 trabajadores-.



Por **sectores de actividad**, y teniendo en cuenta la provisionalidad de los datos y los posibles efectos estadísticos, la construcción<sup>9</sup> registra la mayor variación salarial (1,98%), seguida por los servicios (1,65%), la industria (1,66%) y el sector agrario (1,13%).

El cuadro siguiente pone de manifiesto como el **mayor porcentaje de trabajadores** cubiertos por convenios con variación salarial pactada para 2018, en concreto el **36,77%**, tienen fijado en sus convenios **incrementos salariales que oscilan entre el 1% y el 1,5%**.

### Número y porcentaje de convenios y trabajadores por tramos salariales

TRAMOS DE AUMENTO SALARIAL	Convenios		Trabajadores	
	Nº	%	Nº	%
Inferior al 0%	3	0,10	390	0,01
Igual al 0%	261	8,81	53.671	0,71
Del 0,01% al 0,49%	59	1,99	30.443	0,40
Del 0,50% al 0,99%	364	12,29	782.243	10,39
<b>Del 1,00% al 1,50%</b>	<b>1.302</b>	<b>43,96</b>	<b>2.767.322</b>	<b>36,77</b>
Del 1,51% al 2,00%	626	21,13	2.729.187	36,26
Del 2,01% al 2,50%	160	5,40	646.385	8,59
Del 2,51% al 3,00%	77	2,60	371.941	4,94
Superior al 3%	110	3,71	145.130	1,93
<b>TOTALES</b>	<b>2.962</b>	<b>100</b>	<b>7.526.712</b>	<b>100</b>

Fuente: Ministerio de Trabajo, Migraciones y Seguridad Social

### Jornada laboral pactada:

La **jornada media pactada** en los convenios registrados hasta 31 de agosto de 2018 es de **1.743,50 horas anuales**, cifra 10,34 horas superior a la del año anterior en las mismas fechas -1.733,16 horas anuales en agosto de 2017-, lo que puede atribuirse, en buena medida, a efectos estadísticos.

En los **convenios sectoriales y de grupo de empresa** la jornada, como es habitual, supera la media, siendo de 1.745,38 horas anuales -1.734,08 horas en 2017-, mientras los de **empresa** quedan por debajo de la media, con 1.716,21 horas anuales -1.720,85 horas en agosto de 2017-.

### Inaplicaciones de convenios:

El dato acumulado de los **ocho primeros meses de 2018** asciende a **711 inaplicaciones de convenios** realizadas por **649 empresas distintas** -una misma empresa puede haber llevado a cabo varias inaplicaciones- y que afectan a un total de **12.398 trabajadores**. Cifras inferiores a las ya reducidas, 762 inaplicaciones, del mismo periodo del año anterior aplicables a 14.812 trabajadores, lo que constituye un signo de la mejora de la situación económica y laboral.

**Desde la entrada en vigor de la Reforma Laboral de 2012** se han depositado ante las distintas autoridades laborales un total de **9.883 inaplicaciones** de convenios, que han afectado a **366.365 trabajadores**.

**Una parte significativa de los trabajadores objeto de las inaplicaciones depositadas hasta agosto de 2018 pertenecen al sector servicios**, en concreto el 51,83% de los trabajadores con inaplicaciones en dicho mes.

El **98,45% de las inaplicaciones** son de uno o varios **convenios de ámbito superior a la empresa**, que afectan al 92,01% de los trabajadores sujetos a inaplicaciones.

Si tomamos en consideración el **tamaño de las empresas**, el **46,56% de los trabajadores** afectados están en **empresas de menos de 50 trabajadores** y el **86,75% de las empresas** que presentan inaplicaciones tienen **plantillas de entre 1 y 49 trabajadores**.

<sup>9</sup> Al igual que en otras actividades, este incremento salarial del sector de la construcción debe valorarse teniendo en cuenta su provisionalidad, dado que se extrae de la información estadística precedente, hasta 31 de agosto de 2018, de 101 convenios, que afectan en su conjunto a 559.778 trabajadores, es decir al 68,33% de los afiliados al Régimen General de la Seguridad Social correspondientes a dicho sector en agosto.



En cuanto a las **condiciones de trabajo inaplicadas**, el **57,95% de las inaplicaciones son de la cuantía salarial exclusivamente**, aunque en el porcentaje restante suele inaplicarse junto con otras condiciones.

Finalmente, hay que indicar que la **gran mayoría de las inaplicaciones**, el 91,00%, **se han producido con acuerdo en el periodo de consultas** con la representación de los trabajadores.

### **Información sobre la conflictividad laboral en los ocho primeros meses de 2018**

Según los respectivos Informes de conflictividad de CEOE, en los **dos primeros cuatrimestres del año** han tenido lugar **348 huelgas**, con **633.936 trabajadores implicados** en las mismas y **9.487.772 horas de trabajo perdidas**.

Respecto al mismo período del año 2017 **han descendido un 35,31% el número de huelgas**, si bien **han crecido un 217,35% los trabajadores que las secundaron** y un **46,43% las horas de trabajo perdidas**. Hay que tener en cuenta, en esta comparación, la repercusión que en la conflictividad laboral tuvieron las huelgas en el sector de transportes y comunicaciones en abril, mayo, junio y julio de 2017, especialmente en el sector del taxi, y de estibadores en junio de dicho año, así como la incidencia de la huelga convocada el Día Internacional de la Mujer y la de estudiantes en Cataluña frente a la aplicación del artículo 155 de la Constitución Española y en toda España ante la sentencia de “La Manada”, así como en el sector del taxi, en marzo, abril, mayo y julio de 2018, respectivamente.

Por su parte, en el conjunto de los **ocho primeros meses de 2018**, en la **conflictividad estrictamente laboral**, es decir, excluyendo la derivada de huelgas en servicios de carácter público y por motivaciones extralaborales, se contabilizaron **240 huelgas**, en las que participaron **41.449 trabajadores** y se perdieron **2.084.750 horas de trabajo**. En relación con el mismo período de 2017, **han descendido el número de huelgas un 36,67%**, las **horas de trabajo perdidas un 17,49%**, y los **trabajadores que participaron en las huelgas un 0,85%**.

Por lo que se refiere a la conflictividad en **empresas o servicios de carácter público** en lo que va de año se han registrado **96 huelgas en empresas o servicios de carácter público**, secundadas por 589.537 trabajadores, en las que se perdieron 7.376.850 horas de trabajo. De esta forma, **respecto al mismo período de 2017, han disminuido el número de huelgas -un 30,93%-** y sin embargo **han crecido los trabajadores que participaron en las mismas -un 279,39%-** y **las horas de trabajo perdidas -un 95,54%-**, debiendo considerar la repercusión de la huelga en marzo de 2018, el Día de la Mujer Trabajadora, en abril las huelgas de estudiantes y médicos, en mayo en los sectores de enseñanza, justicia, atención primaria, limpieza viaria y transporte, en julio en el taxi y en agosto en el ámbito médico y de extinción de incendios.

En cuanto a las **causas de la conflictividad**, hay que señalar que hasta **agosto por la tramitación de expedientes de regulación de empleo** se llevaron a cabo 52 huelgas, en las que participaron 4.329 trabajadores y se perdieron 763.074 horas de trabajo, el 8,04% de las pérdidas en los ocho primeros meses de 2018.

Por la **negociación de convenios** se produjeron 47 huelgas en los dos primeros cuatrimestres de 2018, secundadas por 34.510 trabajadores y se perdieron 972.022 horas de trabajo, el 10,24% de las pérdidas entre enero y agosto de 2018, ambos inclusive.

Comparando con los datos de los **dos primeros cuatrimestres** de 2017, en que dominaron muy bajos niveles de conflictividad:

- **Han disminuido los trabajadores que secundaron las huelgas motivadas por EREs** -un 73,29% sobre 16.207 de dicho período de 2017-, el **número de huelgas** -un 46,39% sobre las 97 de enero a agosto de 2017- y las **horas de trabajo perdidas** -un 26,01% sobre 1.031.284-.
- Con **siete huelgas más que en el mismo período de 2017**, en concreto **47**, derivadas de la **negociación colectiva**, **han aumentado los trabajadores implicados** -un 199,23% sobre las bajas cifras del mismo período de 2017, 11.533 trabajadores que las secundaron- y las **horas de trabajo perdidas** -un 31,62% sobre 738.512 de los ocho primeros meses de 2017-.

Finalmente, hay que señalar que durante los **ocho primeros meses** de 2018 los **sectores más afectados por las huelgas**, desde la perspectiva del número de horas de trabajo perdidas, fueron **Transportes y comunicaciones** (1.170.902 -el 12,34% de las horas perdidas entre enero y agosto de 2018-); **Comercio** (812.696 -el 8,56%-); **Educación** (808.752 -el 8,52%-); y **Actividades sanitarias** (293.240 -el 3,09% de las horas perdidas en los ocho primeros meses de 2018-).



## III.4. SECTOR PÚBLICO

### *El Ejecutivo propone retrasar la senda de consolidación presupuestaria*

Tras haber aumentado el objetivo del déficit público para 2018 (-2,7% del PIB), el pasado mes de julio el Consejo de Ministros aprobó nuevos objetivos de estabilidad presupuestaria para el periodo 2019-2021. De este modo, la senda de consolidación fiscal propuesta hasta 2021 fue:

	2017	2018		2019		2020		2021
		Objetivo inicial	Objetivo actual	Objetivo inicial	Objetivo actual	Objetivo inicial	Objetivo actual	Objetivo actual
Déficit Público (% PIB)	-3,1%	-2,2%	-2,7%	-1,3%	-1,8%	-0,5%	-1,1%	-0,4%

Fuente: Ministerio de Hacienda

Además, el ejecutivo planteó que el límite de gasto no financiero del Estado para 2019 aumentara hasta los 125.064 millones de euros. Esta cifra es un 4,4% superior al establecido en 2018, lo que apunta a una política expansiva en materia de gastos para el próximo año. En cualquier caso, ambas propuestas, senda de estabilidad y techo de gastos, fueron rechazados en el Congreso.

### *Los datos de ejecución presupuestaria para el conjunto de las AA.PP. excepto las Corporaciones Locales apuntan a una contención del déficit público hasta mayo*

En lo que se refiere a la ejecución presupuestaria, la necesidad de financiación acumulada hasta mayo de las Administraciones Públicas, excepto las Corporaciones Locales y excluida la ayuda financiera, se elevó a 16.289 millones, lo que equivale al 1,34% del PIB. Este resultado supone una caída del 10,7% respecto al mismo periodo de 2017, con lo cual, se puede afirmar que la contención del déficit público continúa en el presente ejercicio.

Por niveles de Administración, el déficit del Estado en mayo se situó en el -1,22% del PIB, un 9,4% menos que el año anterior, mientras que las Comunidades Autónomas disminuyen su saldo negativo en un -20% interanual, desde el -0,43% del PIB registrado en mayo del pasado año hasta el -0,33% de 2018. Por su parte, los Fondos de la Seguridad Social prácticamente mantienen su superávit, lo que se corresponde con un 0,21% del PIB.

### *El Estado sigue descendiendo su necesidad de financiación y aumentando su saldo primario positivo hasta junio*

Con cifras adelantadas hasta junio para el Estado, éste presenta una necesidad de financiación de 9.012 millones, un 28,8% por debajo del registrado en el mismo periodo de 2017. En términos de PIB, esta cuantía equivale al 0,74%, lo que significa un descenso de 0,35 puntos porcentuales respecto a junio de 2017. Este retroceso del déficit público se explica por un incremento de los recursos del 8,2%, que es superior al incremento de los gastos del 3,5%. En términos de saldo primario, y dada la reducción del 2,7% de los intereses devengados respecto al pasado ejercicio, éste alcanza el 0,3% del PIB, frente al 0,1% del PIB del mismo periodo de 2017.

# Nota de prensa

Fecha: viernes, 14 de septiembre de 2018

Fecha Publicación: viernes, 14 de septiembre de 2018

Página: 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 13, 14, 15, 16, 17, 18, 19, 20, 21, 22, 23, 24, 25, 26, 27, 28, 29, 30, 31, 32, 33, 34, 35, 36, 37, 38, 39, 40, 41, 42, 43, 44, 45, 46

Nº documentos: 46



Recorte en B/N

% de ocupación: 4600,00

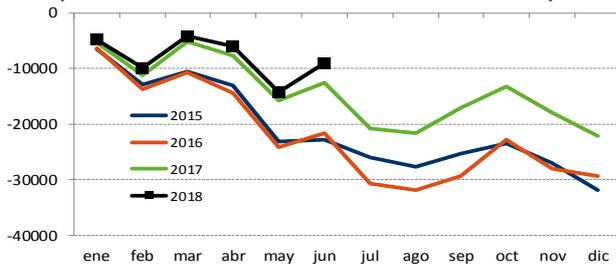
Valor: No disp.

Tirada: No disp.

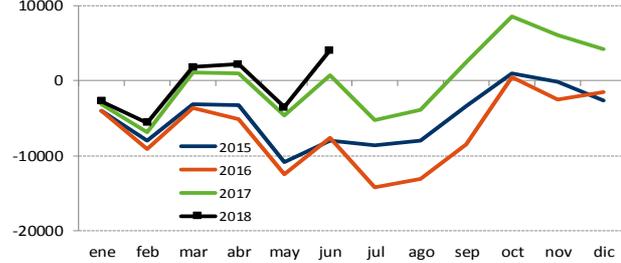
Audiencia: No disp.

Difusión: No disp.

### Necesidad de financiación del Estado (cifras acumuladas cada año - millones de euros)



### Saldo primario del Estado (cifras acumuladas cada año - millones de euros)



Fuente: Ministerio de Hacienda y Servicio de Estudios de CEOE

## Los recursos muestran un gran impulso hasta junio, sobre todo los referentes a la imposición directa...

Los recursos no financieros del Estado sobresalen por su vigor, con un crecimiento del 8,2% hasta junio debido al dinamismo de los ingresos fiscales, en los que destacan los impuestos corrientes sobre la renta y el patrimonio, que han anotado un aumento de los ingresos del 12,1%, particularmente el IRPF, con una tasa del 11,8%, y del Impuesto sobre Sociedades, que sube un 8,8%. El resto de los recursos no financieros asciende a 7.993 millones, con un significativo crecimiento del 17,9%. Los ingresos procedentes de las cotizaciones a la Seguridad Social y los derivados de los intereses de las rentas de propiedad son los que muestran un avance más contenido, aunque en el caso de las cotizaciones hay que tener en cuenta la progresiva sustitución de empleados activos con Régimen de Clases Pasivas, por otros con Régimen en la Seguridad Social, cuyos recursos van a los Fondos de este nivel de Administración Pública.

## ... y también los gastos aumentan, aunque moderan los ritmos alcanzados a comienzos de año

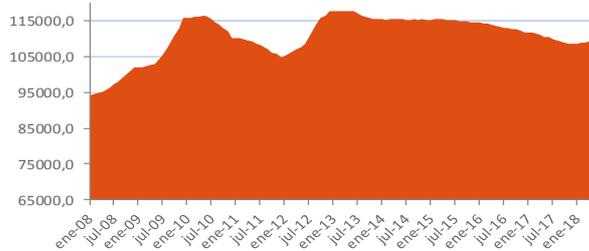
Los empleos no financieros ascienden a 101.475 millones, cifra superior en un 3,5% a la de 2017, si bien han frenado las altas tasas de crecimiento del inicio del ejercicio. Las partidas que más han contribuido al aumento de los gastos son la aportación a la UE por recursos IVA y RNB (15,1%), el incremento en un 2,1% de las transferencias corrientes a otras administraciones públicas y la mayor cuantía destinada a la inversión, que casi se duplica respecto a 2017 y que se cifra en 4.102 millones hasta junio de 2018.

### Recursos del Estado: saldo acumulado 12 meses



Fuente: Ministerio de Hacienda y Servicio de Estudios de CEOE

### Empleos del Estado: saldo acumulado 12 meses



Fuente: Ministerio de Hacienda y Servicio de Estudios de CEOE



## III.5. FINANCIACIÓN DE LA ECONOMÍA

### *La deuda italiana ha sido la gran castigada, sin apenas contagio al resto de periféricos*

La reunión del mes de julio del Banco Central Europeo apenas arrojó novedades con respecto al *forward guidance* establecido en la reunión previa de junio, de modo que el mercado sigue descontado la primera subida de tipos de interés para después del verano de 2019. En este contexto, el Euribor a 12 meses experimentó un ligero repunte con el que ha dejado atrás los mínimos históricos de los meses de febrero y marzo (-0,191%), para situarse en el -0,169% en agosto, en terreno, eso sí, todavía marcadamente negativo.

Por otro lado, el mercado de renta fija estuvo influenciado principalmente por la crisis de algunos emergentes, las tensiones comerciales que mantiene estados Unidos con algunos de sus socios, y la incertidumbre política en Italia. Así, los inversores han castigado con fuerza los bonos soberanos del país transalpino a la espera de conocer la deriva que tomarán sus presupuestos, los cuales podrían incluir un notable incremento del gasto público que llevaría al déficit a niveles por encima de lo que Bruselas considera aceptable. En este contexto interno, y con las tensiones arancelarias y de emergentes de fondo, el bono italiano a 10 años registra rentabilidades exigidas que no se veían desde abril de 2014 (+3,24% al cierre de este informe), con la prima de riesgo en torno a los 290 puntos básicos (niveles de verano de 2013). No obstante, el contagio al resto de países periféricos ha sido, en general muy moderado. En el caso de España, el tipo de interés del bono a 10 años ha subido en lo que va de trimestre 18 puntos básicos, hasta alcanzar el 1,55% a cierre de este informe, un incremento modesto que ha devuelto el bono a niveles de principios de año, y la prima de riesgo a los 112 puntos básicos. Por su parte, el bono alemán, cuyo tipo de interés a 10 años llegó a tocar niveles del 0,5%, actuó de activo refugio ante el escenario descrito, y vio descender su TIR a niveles de principios del trimestre (+0,33%).

Fuera de Europa, en Estados Unidos la pendiente de la curva ha continuado su proceso de aplanamiento, de modo que el diferencial entre el bono a 2 años (+2,62%) y el bono a 10 años (+2,85%), se sitúa en 23 puntos básicos.

### *Casi ocho años después, los hogares aumentan su stock de financiación en términos interanuales*

Por primera vez desde finales de 2010, en los meses de junio y julio, los hogares incrementaron sus saldos de financiación en tasa interanual (+0,1% y +0,2% respectivamente). Este ascenso viene explicado por la cada vez menor amortización neta de préstamos destinados a la vivienda (-1,8% en ambos meses), así como en el mantenimiento del buen ritmo de concesión neta de préstamos destinados al resto de fines (+5,8% en junio y +6,2% en julio). Esta situación contrasta con la de las sociedades no financieras, que, si bien durante buena parte del ejercicio anterior registraron crecimientos netos de financiación, en los últimos meses han retomado el proceso de desapalancamiento que parecía haber llegado a su fin. En los meses de junio y julio, la caída del stock de financiación de las sociedades no financieras fue, eso sí, de menor intensidad que la de los meses precedentes, en concreto, del 0,2% y del 0,5% respectivamente. En cuanto a la evolución por rúbricas que subyace detrás de este comportamiento: las emisiones netas de valores de deuda fueron algo superiores a los de los meses anteriores, pero muy por debajo de las tasas de dos dígitos a las que crecían el año pasado; al tiempo que se producía una contracción de los saldos de préstamos, también del exterior (ver siguiente tabla).



	Saldo julio (millones de Euros)	Tasas de Variación Interanual		
		may.	jun.	jul.
<b>Empresas y Familias</b>	1.581.629,1	-0,8	0,0	-0,2
<b>Empresas</b>	878.205,6	-1,4	-0,2	-0,5
Préstamos bancarios	492.552,0	-2,1	-0,7	-1,2
Valores	98.507,0	2,6	4,5	5,5
Préstamos del Exterior	287.146,6	-1,3	-0,7	-1,3
<b>Familias</b>	703.423,5	-0,1	0,1	0,2
Préstamos Bancarios. Vivienda	525.489,5	-2,2	-1,8	-1,8
Préstamos Bancarios. Otros	181.399,7	6,2	5,9	6,2
Administraciones Públicas*	-	2,7	2,5	-
<b>Financiación Total</b>	2.758.519,4	0,6	1,0	-

Fuente: Banco de España.

\*Datos a junio de 2017.

### Las nuevas operaciones de crédito siguen creciendo con dinamismo, en especial entre las familias

El crédito nuevo a sociedades no financieras aumentó al 7,8% en julio en tasa interanual, merced a, sobre todo, el incremento de los nuevos préstamos a pymes (+10%). Además, dentro de este segmento, la concesión de crédito a las más pequeñas (importe inferior a 250.000 euros) se recuperó en julio y creció al 6,9% interanual, tras haber experimentado caídas en los meses de mayo y junio. En cuanto a las nuevas operaciones de préstamo a grandes empresas (importe superior a 1 millón de euros), siguieron afianzándose en terreno positivo, y aumentaron a ritmos del 5,5% interanual tanto en junio y julio. Por otra parte, el nuevo crédito a hogares continuó creciendo a dos dígitos en términos interanuales en todos los segmentos; a saber, vivienda (+15,1%), consumo (+19,8%), y otros fines (+33,9%).

### El coste de las nuevas operaciones de crédito a pymes desciende y converge con la Eurozona

Como ya se recogió en el pasado informe trimestral, el tipo de interés de las nuevas operaciones de préstamo a pymes en España se encontraba próximo a converger definitivamente con el de la Eurozona (de hecho, en el mes de abril, el gap era ya inexistente). Los meses recientes han confirmado esta tendencia, de modo que tanto el dato aislado de julio (2%), como la media de los tres últimos meses (indicador que pretende suavizar las fluctuaciones a corto plazo), situada en el 2,03% (2,04% en la Eurozona), prácticamente coincidieron en España y en la media del área de la moneda común.



## IV. CUADRO DE PREVISIONES

<b>PREVISIONES ECONÓMICAS PARA ESPAÑA</b>						
(actualización septiembre 2018)						
Tasa de variación anual, salvo indicación en contrario						
	2014	2015	2016	2017	2018	2019
<b>PIB</b>	1,4	3,4	3,3	3,1	2,7	2,3
<i>Gasto en consumo privado</i>	1,5	3,0	2,9	2,4	2,3	1,9
<i>Gasto en consumo público</i>	-0,3	2,1	0,8	1,6	1,9	1,9
<i>Formación Bruta de Capital Fijo</i>	4,7	6,5	3,3	5,0	4,9	4,6
-Activos fijos materiales	4,9	6,9	3,4	5,2	5,2	4,7
<i>Construcción</i>	4,2	3,8	2,4	4,6	5,0	4,5
<i>Bienes de equipo y act. Cultivados</i>	6,1	11,6	4,9	6,1	5,4	4,9
-Activos fijos inmateriales	3,5	4,4	2,7	3,7	3,3	4,2
<i>Demanda interna (*)</i>	1,9	3,9	2,5	2,8	2,7	2,4
<i>Exportaciones</i>	4,3	4,2	4,8	5,0	2,5	2,4
<i>Importaciones</i>	6,6	5,9	2,7	4,7	2,8	3,2
<b>PIB corriente</b>	1,2	4,1	3,6	4,0	4,1	3,5
<b>Deflactor del PIB</b>	-0,2	0,6	0,3	1,0	1,4	1,2
<b>IPC (media anual)</b>	-0,2	-0,5	-0,2	2,0	1,7	1,3
<b>IPC (dic/dic)</b>	-1,0	0,0	1,6	1,1	1,7	1,2
<b>IPC subyacente (media anual)</b>	0,0	0,6	0,8	1,1	1,0	1,2
<b>Empleo (CNTR) (**)</b>	1,0	3,2	3,0	2,8	2,5	2,1
<b>Empleo (CNTR) (variación miles) (**)</b>	167,7	517,8	506,4	489,9	442,7	382,4
<b>Empleo (EPA)</b>	1,2	3,0	2,7	2,6	2,5	2,1
<b>Empleo (EPA) (variación miles)</b>	205,2	521,9	475,5	483,3	479,5	396,1
<b>Parados (EPA) (total en miles)</b>	5610,4	5056,0	4481,2	3916,9	3481,1	3082,7
<b>Tasa de Paro (EPA) (% población Activa)</b>	24,4	22,1	19,6	17,2	15,3	13,5
<b>Productividad</b>	0,3	0,3	0,3	0,2	0,2	0,2
<b>Remuneración por asalariado</b>	0,1	1,6	-0,3	0,1	0,8	1,2
<b>Coste laboral unitario (CLU)</b>	-0,2	1,4	-0,6	-0,1	0,6	1,0
<b>Balanza por Cuenta corriente (% PIB)</b>	1,1	1,1	1,9	1,9	1,3	1,4
<b>Déficit público (%PIB) (***)</b>	-5,9	-5,0	-4,3	-3,1	-2,8	-2,0
<b>Tipos de interés EE.UU. (dic)</b>	0,25	0,50	0,75	1,50	2,50	3,25
<b>Tipos de interés Eurozona (dic)</b>	0,15	0,05	0,00	0,00	0,00	0,50
<b>Petróleo Brent (\$)</b>	99,4	52,1	43,3	54,3	73,3	75,5

Fuente: CEOE, INE, Banco de España, Eurostat

(\*) Aportación al crecimiento

(\*\*) Puestos de trabajo equivalentes a tiempo completo

(\*\*\*) Sin tener en cuenta la ayuda al sistema financiero.

# Nota de prensa

Fecha: viernes, 14 de septiembre de 2018

Fecha Publicación: viernes, 14 de septiembre de 2018

Página: 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 13, 14, 15, 16, 17, 18, 19, 20, 21, 22, 23, 24, 25, 26, 27, 28, 29, 30, 31, 32, 33, 34, 35, 36, 37, 38, 39, 40, 41, 42, 43, 44, 45, 46

Nº documentos: 46



Recorte en B/N % de ocupación: 4600,00 Valor: No disp.

Tirada: No disp.

Audiencia: No disp.

Difusión: No disp.

**CEOE**  
CONFEDERACIÓN ESPAÑOLA DE  
ORGANIZACIONES EMPRESARIALES

Calle Diego de León, 50  
28006 Madrid  
(+34) 91 566 34 00  
[www.ceoe.es](http://www.ceoe.es)

# Nota de prensa

Fecha: [jueves, 13 de septiembre de 2018](#)

Fecha Publicación: [jueves, 13 de septiembre de 2018](#)

Página: [1](#), [2](#)

Nº documentos: [2](#)



Recorte en B/N % de ocupación: [200,00](#) Valor: [No disp.](#)

Tirada: [No disp.](#)

Audiencia: [No disp.](#)

Difusión: [No disp.](#)



CONFEDERACIÓN ESPAÑOLA DE ORGANIZACIONES EMPRESARIALES

## Nota de prensa

### Las elecciones se celebrarán el 21 de noviembre

## **Antonio Garamendi ha anunciado su candidatura a la presidencia de CEOE**

*Madrid, 12 de septiembre de 2018.-*

El presidente de CEPYME y vicepresidente de CEOE, Antonio Garamendi ha anunciado su candidatura a la presidencia de CEOE cuyas elecciones se celebrarán el próximo 21 de noviembre.

Todos los miembros de la Junta Directiva que han tomado la palabra han mostrado su apoyo a Antonio Garamendi al mismo tiempo que han expresado su reconocimiento a la labor realizada por el actual presidente de la CEOE, Juan Rosell.

La Junta Directiva de CEOE ha informado sobre la convocatoria de la reunión de la Asamblea General para la elección de presidente el próximo 21 de noviembre de 2018.

Según rigen los Estatutos de la CEOE, el censo electoral está integrado por los vocales de la Asamblea General con derecho a voto que conformarán la composición de la misma el 21 de noviembre. Las organizaciones de pleno derecho tienen hasta 25 días naturales antes de la celebración de la Asamblea Electoral para designar a sus vocales en la Asamblea General de acuerdo con el número asignado a cada organización.

### **Candidaturas**

Se pueden presentar candidaturas a la presidencia hasta siete días antes de la fecha de celebración de la Asamblea Electoral, es decir, el 14 de noviembre. Las candidaturas a la presidencia deben venir avaladas por, al menos, 20 apoyos de vocales de la nueva Asamblea que, a su vez, representen, al menos, a 4 organizaciones de pleno derecho. Nadie podrá prestar su apoyo a más de una candidatura a presidente.

---

### **Comunicación CEOE**

 (+34) 915-663-400

 [comunicacion@ceoe.es](mailto:comunicacion@ceoe.es)

Redes Sociales



# Nota de prensa

Fecha: **jueves, 13 de septiembre de 2018**

Fecha Publicación: **jueves, 13 de septiembre de 2018**

Página: **1, 2**

Nº documentos: **2**



Recorte en B/N % de ocupación: **200,00** Valor: **No disp.**

Tirada: **No disp.**

Audiencia: **No disp.**

Difusión: **No disp.**



CONFEDERACIÓN ESPAÑOLA DE ORGANIZACIONES EMPRESARIALES

## Nota de prensa

En materia electoral:

- El voto es presencial y secreto. No se admite delegación de voto.
- Únicamente podrán ser electores los representantes de las organizaciones miembro de pleno derecho que cumplan dos condiciones:
  - Pertenecer a la nueva Asamblea
  - Que la organización a la que representen esté al corriente de pago de las cuotas con un plazo para su regularización de un mes antes de las elecciones

Finalizada la votación, la mesa electoral, que se constituirá con al menos tres miembros del Comité Ejecutivo que no hayan presentado candidatura propia, realizará el escrutinio y será proclamado presidente el candidato que haya obtenido el mayor número de votos.

## **Cronología de las elecciones a la Presidencia de CEOE**

**Día 12/10/18** → Fecha límite para comunicar a las organizaciones miembro la asignación del número de vocales que les corresponde en la Asamblea General.

**Día 27/10/18** → Fecha límite para la designación de vocales por parte de las organizaciones de pleno derecho.

**Día 01/11/18** → Fecha límite para convocar la Asamblea Electoral.

**Día 14/11/18** → Fecha límite para la presentación de candidaturas a presidente.

**Día 21/11/18** → Asamblea Electoral.

---

### **Comunicación CEOE**

 (+34) 915-663-400

 [comunicacion@ceoe.es](mailto:comunicacion@ceoe.es)

Redes Sociales



**MOVILIDAD** ENTRÓ EN VIGOR EL 1 DE ENERO

# La bonificación 'fantasma' del coche ecológico

## Sólo una persona ha pedido el descuento municipal a los vehículos poco contaminantes

**MARINA ÁLVAREZ MADRID**

El pasado mes de octubre, el entonces concejal de Economía y Hacienda del Ayuntamiento de Madrid –destituido en diciembre–, Carlos Sánchez Mato, anunciaba una bonificación del 75% en el Impuesto de Vehículos de Tracción Mecánica (IVTM) para aquellas personas que cambiaran su coche por uno con distintivo ambiental.

La rebaja entró en vigor el pasado 1 de enero y, en contra de las estimaciones municipales de que hasta 12.000 personas se beneficiarían de ella, desde entonces y hasta el pasado 30 de abril sólo una persona la ha solicitado, según la información remitida por el propio Consistorio al Grupo Municipal de Ciudadanos.

«Es un dato que ya nos imaginábamos», señala a EL MUNDO la portavoz de Cs en el Ayuntamiento, Begoña Villacís. «Nos parece increíble que sólo un usuario la haya solicitado, cuando en los últimos tres años en Madrid hay más de 50.000 vehículos nuevos», explica la portavoz.

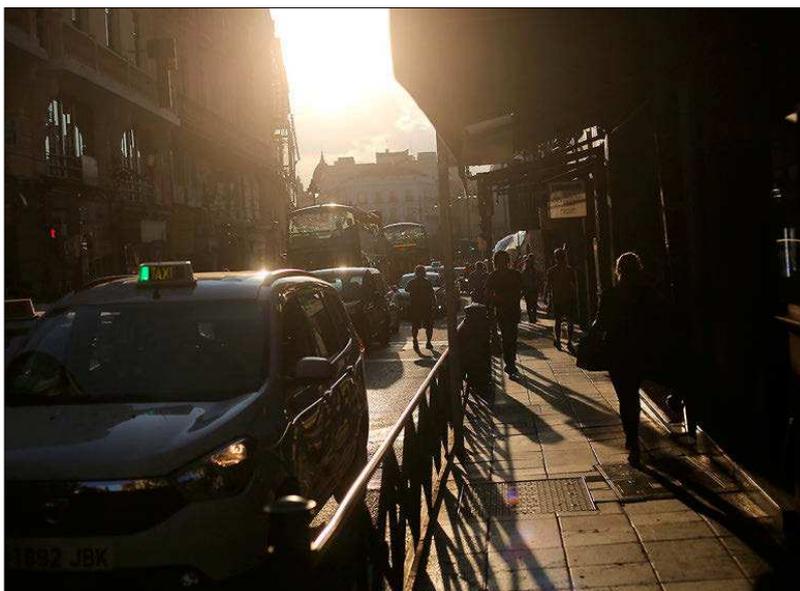
Según informó en su día el Gobierno municipal, la rebaja opera durante este ejercicio económico (2018) y el de 2019, y pueden be-

neficiarse de ella los usuarios con vehículo de gasolina y con distintivo C. Eso sí, para poder solicitarla, explicaban, además de matricular el nuevo coche en 2018 o 2019, es necesario que dentro de los seis meses anteriores a la fecha de la nueva matriculación, el mismo titular proceda a la baja definitiva de un vehículo sin distintivo ambiental.

Para Villacís, la bonificación «ha sido diseñada adrede para que nadie la solicite». «El Ayuntamiento sólo quiere lanzar titulares, pero la realidad es que no quieren bajar los impuestos», explica.

La portavoz indica que, según su criterio, una de las razones que explica la falta de solicitudes es «la poca publicidad que se ha hecho». «Cuando se trata de fiestas, ocio o actividades culturales, el Ayuntamiento en seguida las dan a conocer, pero cuando se trata de medidas que benefician a los madrileños, no les interesa», explica.

Que los ciudadanos estén informados de esta rebaja es, según la portavoz, «fundamental para que la puedan solicitar», ya que se trata de una medida «que no opera de oficio, sino que es rogada», y como tal, «debe ser pedida expre-

**Varios vehículos circulan por el centro de Madrid, este miércoles.** ANTONIO HEREDIA

## NUEVO MAPA DE ÁREAS ACÚSTICAS

La delegada de Medio Ambiente y Movilidad, Inés Sabanés, anunció ayer la aprobación provisional del nuevo mapa de áreas acústicas de la ciudad, que será aprobado definitivamente en un mes tras la formulación de alegaciones. El mapa, que fue aprobado inicialmente en 2009, ha sido ahora actualizado

por el Ayuntamiento con el objetivo de reflejar los cambios que se han producido en la ciudad.

La modificación consiste en la corrección de los errores que se hayan detectado y en la inclusión en el mapa de los nuevos desarrollos urbanísticos. Además, ahora, se presentan individualmente y de forma diferenciadas las áreas acústicas correspondientes a cada uno de los 21 distritos que forman la ciudad, que desde ayer se pueden consultar en la página web del Ayuntamiento.

samente». «Al operar sólo durante dos años, si el ciudadano se entera ahora, sólo podrá beneficiarse de la rebaja durante un año», añade.

Los vehículos con distintivo C son los turismos y furgonetas ligeras de gasolina matriculadas a partir de enero de 2006 y diésel a partir de 2014; y los vehículos de más

de ocho plazas y pesados, tanto de gasolina como de diésel, matriculados a partir de 2014.

Fuentes del Ayuntamiento señalan que los datos aportados «sólo reflejan un periodo de cuatro meses», y que «antes de hacer valoraciones, habría que completar con la información de los meses siguientes».

Villacís critica la «política de prohibiciones» de Ahora Madrid para reducir la contaminación, y señala que Madrid debería apostar por medidas como «ampliar las estaciones de recarga para coches eléctricos» y «mejorar el servicio de la empresa municipal de transportes, que he perdido muchos usuarios».



## Tribuna

# El valor de la sostenibilidad estará en el impacto

**La inversión responsable crece en el mundo. El Dow Jones Sustainability Index 2018 incluye a 15 empresas españolas**



**JERUSALEM  
HERNÁNDEZ  
VELASCO**

Directora de riesgos y sostenibilidad de KPMG en España

**L**legó el día de entrega de notas. Las de Dow Jones Sustainability Index 2018. Algo más de 3.500 compañías de 58 sectores y 29 países fueron sometidas a una exigente evaluación y hoy, por fin, pueden ver los resultados. 30 de ellas eran españolas. En un entorno competitivo cambiante, en el que el 85% del valor de las compañías está en sus activos y recursos intangibles y en la confianza que son capaces de generar, con desafíos globales que ponen la sostenibilidad en el centro de las oportunidades y los riesgos, no es un hecho menor que aumente la relevancia de este tipo de evaluaciones e índices.

Crece la inversión responsable en el mundo y cada vez más evaluadores incorporan criterios ambientales, sociales y de buen gobierno (ASG) en sus decisiones de recomendación e inversión. S&P lo hace desde el año 1999, en el que, con la ayuda de RobecoSam, publicó por primera vez un índice basado en las *best in class* de la sostenibilidad, el Dow Jones Sustainability Index (DJSI).

Hoy los estudios nos dicen que la inversión sostenible creció un 25% entre 2014 y 2016, mientras el PIB lo hizo un 5% en ese periodo. En España, según el Observatorio de Inversión Socialmente Responsable, el patrimonio gestionado en función de criterios ASG fue un 17% mayor que el año anterior y un tercio de la inversión institucional ya es sostenible. Por eso hoy hay 317 compañías algo más contentas que ayer. Son las que han resultado elegidas en este selectivo de excelencia que este año ha evaluado, además de los aspectos tradicionales económicos, sociales y ambientales, cuestiones nuevas relacionadas



PIXABAY

con la estructura de propiedad, la evaluación de los impactos asociados al cambio climático, los mercados internos de carbono, el pago de impuestos o la influencia política (ver artículo de abril de 2018 en *Tendencias*).

Las empresas españolas también tienen motivos para alegrarse. Quince de las integrantes del índice mundial, DJSI World 2018, son de nuestro país, lo que supone 50% de las invitadas. Tres de ellas, además, lideran sus respectivos sectores. Son

Naturgy en el sector gas; Inditex en el sector distribución, y Enagás en *oil & gas* almacenamiento y transporte. Los sectores con más presencia española son banca y *utilities*, que incorporan cuatro compañías cada uno. En banca, además, hay dos nuevas incorporaciones de nuestro país este año: BBVA y Bankinter. La tercera incorporación es la de Mapfre en el sector seguros. Trece de estas compañías también son integrantes de DJSI Europe, uno de los ocho índices regionales con los que cuenta el selectivo.

Los avances en el terreno de la sostenibilidad tendrán resultados para ellas. Sus esfuerzos en mejorar sus modelos de Gobierno y de gestión en aspectos como la ética empresarial, la gestión de riesgos, la relación con los clientes, la cadena de suministro, los derechos humanos, la gestión del talento, la salud y seguridad laboral, la gestión ambiental o la ciudadanía corporativa no caerán en saco roto.

La inversión sostenible que crece lo hace siguiendo diferentes modelos. Es el modelo más tradicional, el de exclusión, el que más avanza, aunque surgen nuevos modelos que confían en el atributo diferencial del desarrollo sostenible y en

la capacidad de incrementar su valor en aquellas compañías capaces de minimizar riesgos y aprovechar oportunidades a través de la sostenibilidad.

Los Objetivos de Desarrollo Sostenible, los compromisos del Acuerdo de París, las recomendaciones del *Task Force on Climate-related Financial Disclosures* (TCFD) o los trabajos en los que se encuentra en la actualidad el Grupo de Expertos de Alto Nivel sobre Finanzas Sostenibles (HLEG) de la Comisión Europea para culminar una estrategia de finanzas sostenibles orientan el modelo hacia la evaluación de los impactos y harán más deseables a aquellas compañías capaces de contribuir en la transición hacia un modelo económico más sostenible.

Hacer frente a los desafíos globales en el ámbito de las infraestructuras (transporte, energía, agua y telecomunicaciones), sin ir más lejos, puede requerir 57 billones de dólares hasta 2030. El apetito inversor existe, y estará ligado al impacto. Es por ello que esta perspectiva habrá de teñir los modelos de evaluación, gestión y reporte de las compañías que quieran jugar las grandes ligas no solamente hoy, sino también en el futuro.



**Hoy los estudios nos dicen que este tipo de inversión creció un 25% entre 2014 y 2016 mientras que el PIB lo hizo un 5%**



## PROTEGER EL MAR PARA SALVAR LA TIERRA

**D**e no ser por su profundidad, los océanos cubrirían el 99 por ciento del planeta. Un escenario parecido al que recreaba Kevin Costner en su *Waterworld*, carente de criterio científico, pero que obligaba al hombre a vivir en un mundo de agua —en el año 2500— tras el derretimiento de los polos. Lo que hoy no sabemos es si, de proseguir el creciente deterioro de la salud de los mares, dentro de casi medio milenio podrán servir de sustento a la Humanidad. Malutilizados durante demasiado tiempo como fuente «inagotable» de recursos e ilimitado vertedero, hoy se encuentran amenazados por la

contaminación, la sobreexplotación y el cambio climático. Pero no es su biodiversidad (todavía en un 90% inexplorada) lo único que está en juego, sino la armonía del planeta y la vida tal y como la conocemos hoy. Claves en el equilibrio económico, social y ambiental de todos los países, los recursos marinos son fuente vital de sustento. Además, los océanos liberan más oxígeno que todos los bosques del mundo juntos y se han convertido en el irremplazable pulmón de la Tierra, al absorber cerca 2.000 millones de toneladas de dióxido de carbono y el 80% del calor generado por el aumento de los gases de efecto invernadero. Que los

**CHARO  
BARROSO**

líderes internacionales se hayan reunido en la sede de Naciones Unidas para intentar detener esta incontrolada degeneración del alta mar —esas aguas pertenecientes a todos pero gobernadas por nadie— es una oportunidad única para frenar su deterioro y proteger su inmensa pero frágil biodiversidad, legado para generaciones venideras. Esta normativa, jurídicamente vinculante, podría ser piedra angular sobre la que articular la conservación y el uso sostenible de todo el océano. Una cirugía de urgencia, un marcapasos que se espera poder colocar en 2020 en pleno corazón azul.



Hembra de petroica carbonera (*Petroica macrocephala*) en Nueva Zelanda. La segunda parte de su nombre científico significa «cabeza grande» JON SULLIVAN

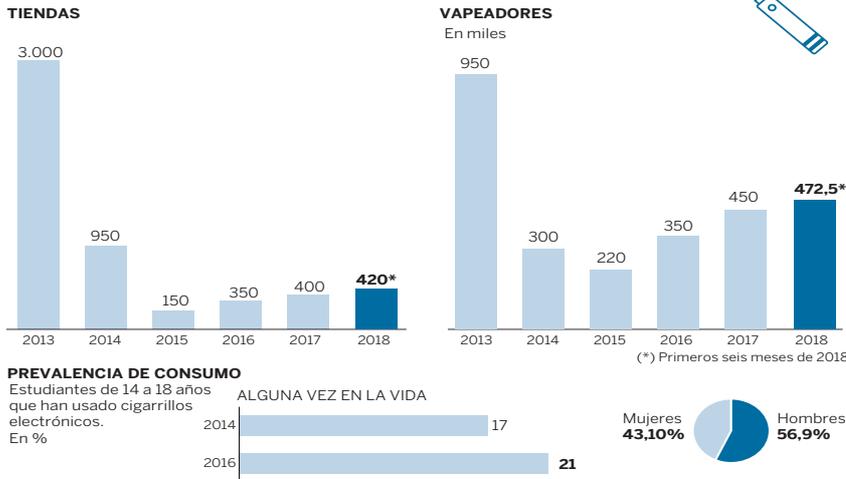
### LOS PÁJAROS INSULARES SON MÁS LISTOS

Durante los años de sequía, los pájaros carpinteros de las Islas Galápagos utilizan palitos para extraer los insectos de las cavidades de los árboles, lo mismo que hace el cuervo de Nueva Caledonia, en el archipiélago de Oceanía. Y es que, a diferencia de lo que ocurre en los continentes, las condiciones ambientales de las islas pueden llegar a sufrir importantes variaciones de año en año. Si estas se deterioran o se vuelven adversas, sus habitantes animales no pueden huir o irse del lugar como lo harían las especies continentales. A todas luces la solución pasa por reinventarse, no solo desde un punto de vista estratégico sino evolutivo. Así lo demuestra un estudio internacional liderado por científicos del

Centro de Investigación Ecológica y Aplicaciones Forestales (Creaf), que revela que los pájaros que viven en islas tienen cerebros más grandes que sus congéneres continentales. Para ello se ha llevado a cabo el estudio del cerebro de 11.500 ejemplares de 1.900 especies de aves insulares y continentales y se han reconstruido los cambios producidos en su tamaño en los últimos sesenta años. La razón que sugieren los investigadores es que ello les permite afrontar mejor unas condiciones ambientales adversas y que con un cerebro más grande logran generar nuevos comportamientos que les ayudan a subsistir buscando nuevas formas y nuevas fuentes de alimento.



## El cigarrillo electrónico en España



Fuente: Ministerio de Sanidad y Unión de Promotores y Empresarios del Vapeo (UPEV)

EL PAÍS

# El cigarrillo electrónico repunta en España cuatro años después de su regulación

### Los adolescentes no ven alto riesgo de adicción en el vapeo

LAURA DELLE FEMMINE, Madrid Menos analógicos, más digitales. Los adolescentes españoles fuman menos y se inician más tarde al consumo de tabaco, pero crece el número de los que prueban el cigarrillo electrónico. El 20,1% de los estudiantes entre 14 y 18 años ha vapeado al menos una vez en la vida, según la última Encuesta sobre uso de drogas en Enseñanzas Secundarias en España, del Ministerio de Sanidad, un incremento de tres puntos en comparación con 2014. Lejos de ser una cifra alarmante o de aproximarse a una epidemia como la recién declarada en EE UU, los médicos advierten de sus riesgos, entre ellos, la posibilidad de cruzar la delgada línea que separa estos dispositivos del tabaco tradicional.

“Hay estudios que demuestran que los jóvenes que se inician al consumo de cigarrillos

electrónicos se hacen fumadores con más facilidad”, asegura Carlos Jiménez, presidente de la Sociedad Española de Neumología y Cirugía Torácica. Así lo confirma una publicación de la Academia Nacional de Ciencias, Ingeniería y Medicina de EE UU: los adolescentes que usan cigarrillos electrónicos con nicotina tienen un riesgo más elevado de convertirse en fumadores tradicionales.

La mayoría de adolescentes que probó los dispositivos electrónicos en España, sin embargo, ha elegido la opción que no contiene nicotina, de acuerdo con el Ministerio de Sanidad. Algo que, en opinión de Jiménez, no garantiza que se salven de la adicción ni de saltar al cigarrillo convencional. “También existe la dependencia psicológica, social o gestual, sin olvidar que en el vapor que se libera existen sustancias tóxicas y

cancerígenas”, añade el médico experto en tabaquismo: “Los menores están desarrollando su aparato respiratorio, son más vulnerables a este tipo de tóxicos”.

Los estudios sobre los daños a la salud que pueden causar los cigarrillos electrónicos son varios, así como distintas las conclusiones. La Organización Mundial de la Salud desaconseja su uso; el servicio de salud británico considera que son un 95% menos dañinos que el tabaco convencional y señala que representan un buen aliado para dejar de fumar.

En lo que sí suele haber consenso es en que el fenómeno de los e-cigs es todavía muy reciente como para tener datos exhaustivos sobre sus efectos a largo plazo. De la misma manera, su regulación sigue ajustándose a medida que las investigaciones avanzan. Los datos del mercado lo con-

## Fumadores a los 14 años y menos asiduos

Enrique Mesas, profesor de Filosofía en el instituto Las Musas de Madrid, asegura que solo una vez pilló a un estudiante con un cigarrillo electrónico en la mano fuera del recinto del centro. “Sí, los he visto fumar, pero cada vez menos. Tienen una visión muy negativa del tabaco”, asegura.

La edad media de inicio al consumo de tabaco ha subido en España en 2016 hasta los 14 años por primera vez, frente a los 13 años de 2006, según la última Encuesta sobre uso de drogas en Enseñanzas Secundarias, del Ministerio de Sanidad. El tabaco sigue, sin embargo, siendo la droga más extendida entre los estudiantes de entre 14 y 18 años, solo por detrás del alcohol: el 38,5% de los alumnos ha declarado haber fumado tabaco alguna vez en su vida. Por otro lado, el porcentaje de jóvenes que aseguró haber fumado a diario en los últimos 30 días se situó en el 8,8%, frente al 21,6% de 1994.

firmar: este negocio dio en España un salto vertiginoso a principio de esta década —en 2013 contaba con 3.000 tiendas y casi un millón de usuarios—, impulsado por campañas que garantizaban su efectividad para dejar de fumar. Entonces ninguna ley regulaba su uso. Tras la aprobación de la primera normativa, en 2014, el negocio se desplomó, y solo a partir de 2015 se recupera de manera paulatina.

La norma actual veda cualquier tipo de publicidad de los dispositivos así como las campañas que los proponen como un producto para dejar el tabaco. Asimismo, está prohibido su uso en hospitales, transporte y edificios públicos y colegios. Y, lo más importante, no está permitida su venta a menores de edad.

“Todo el sector está concienciado de que es un producto dirigido

a fumadores adultos, un sustituto del tabaco tradicional pero menos dañino”, explica Arturo Ribes, presidente de la Unión de Promotores y Empresarios del Vapeo. “El problema en Estados Unidos es que no existe una regulación estricta, mientras que en España no solo la tenemos, también el compromiso de no vender a menores es altísimo”.

### Ninguna queja

Leticia Cardenal, presidenta de la Confederación Española de Asociaciones de Padres y Madres de Alumnos, explica que el consumo de cigarrillos electrónicos entre adolescentes no representa de momento un problema. “No hemos recibido ninguna queja, ni de padres ni de profesores”, asegura. El psicólogo Guillermo Fouce confirma que no hay que generar una alarma, ya que el número de menores que vapea es de momento muy bajo. “El problema es que tampoco se percibe como una adicción”, matiza. La posibilidad de elegir líquidos con sabores diferentes y de poder vapear en bares y restaurantes está también entre los factores que médicos y psicólogos apuntan como elementos que podrían normalizar el uso de estos dispositivos entre los más jóvenes.

Según la encuesta del Ministerio de Sanidad, los adolescentes que consumen cigarrillos electrónicos perciben que el riesgo relacionado con estos dispositivos es muy inferior en comparación con el resto de sustancias, como tabaco y cannabis. Solo uno de cada cuatro, un 26%, considera que puede suponer muchos o bastantes problemas. Esta cifra aumenta hasta el 36,6% en el caso de los adolescentes que han declarado no haber probado nunca el vapeo.

Andrés Zamorano, médico y portavoz del Comité Nacional para la Prevención del Tabaquismo, insiste en que los cigarrillos electrónicos son una puerta de entrada al consumo de tabaco, una sustancia que provoca entre 55.000 y 60.000 muertes cada año. “El número de fumadores ha disminuido, pero hace más de 10 años que no se hace ninguna campaña para alertar de los riesgos que provoca el tabaco, así que no estamos ayudando a los adolescentes a que no se inician”, subraya. “Nunca un problema tan grande fue tratado como algo tan chico”.

**AUTOMOCIÓN**

# El sector del automóvil sale en defensa del diésel

► Productores y vendedores piden «prudencia» en el trato al gasóleo

► Advierten de que la contaminación está vinculada a la edad elevada del parque

SARA LEDO  
MADRID

El sector del automóvil ha dicho basta. Después de varios meses de dimes y diretes en torno a la desaparición del diésel, la posible llegada de un nuevo impuesto para igualar su fiscalidad a la de la gasolina y la caída de las ventas del 13% en julio y del 18,3% en los primeros seis meses del año, el sector ha decidido alzar su voz. En una carta abierta a la opinión pública y firmada por los presidentes de las principales asociaciones españolas del sector (Anfac, Aniacam, Sernauto, Faconauto y Ganvam), estas piden «prudencia y moderación» al hacer propuestas sobre el gasóleo.

Con esta carta, el sector ha aprovechado para desmentir lo que tildan de «afirmaciones inexactas», como que el diésel contamina más que la gasolina, «para evitar que, por repetición, acaben tomándose como verdaderas», explican. Productores y vendedores insisten en que el problema real es la antigüedad del parque automovilístico español, que tiene más de 12 años, y no las emisiones de los diésel en sí.

«El diésel es el combustible más eficiente y con menores emisiones de CO2. Si lo comparamos con vehículos gasolina equivalentes, los diésel

son nuevos (que se venden actualmente en los concesionarios) presentan un consumo un 25% inferior y unas emisiones de CO2 por kilómetro un 15% inferiores. Además, los vehículos diésel nuevos y los de gasolina producen emisiones contaminantes en niveles equivalentes», aclaran.

En este sentido, según las cinco asociaciones, son los vehículos más antiguos los que tienen niveles de emisiones de CO2 y NOx y partículas más altos, y por ello han emplazado a las autoridades a fijar su objetivo en la introducción de medidas basadas en «retirar de la circulación los coches más viejos e ineficientes cuya edad media supera ya los 12 años».

**FUERTES INVERSIONES** // Por su parte, el sector de la automoción española dice estar comprometido con las bajas emisiones «desde hace décadas», algo que demuestran, sostienen, las «fuertes inversiones en I+D+i para poner en el mercado vehículos cada vez más limpios y eficientes». «De ahí que hayamos conseguido que los vehículos nuevos diésel emitan un 84% menos de emisiones NOx y un 91% menos de partículas que los vehículos de hace 15 años», precisan en la carta Anfac, Aniacam, Sernauto, Faconauto y Ganvam.

Las cinco asociaciones aseguran



JOAN CORTADELLAS

► Tráfico intenso en la Gran Vía a las 8.30, una hora punta en Barcelona.

## Los carburantes registran su semana más cara desde finales del 2014

► El precio medio de la gasolina y el gasóleo en España tocó esta semana máximos del verano y dejó el litro del combustible de 95 octanos en 1,350 euros. Fue la séptima subida semanal consecutiva tras repuntar un 0,29%. Estos precios no se daban desde noviembre del 2014, según los datos publicados ayer en el Boletín Petrolero de la Unión Europea.

► El litro medio del gasóleo se encareció un 0,64% en la segunda

semana de septiembre, situándose en los 1,246 euros, un precio cuya tributación pretende elevar el Gobierno mientras alcanza máximos del primer año del cuatrienio.

► Ahora, llenar un depósito de 55 litros de gasolina ronda los 73,70 euros, 5,39 euros más que en enero. Para el caso del gasóleo, el llenado de un depósito de 55 litros supone para el consumidor 68,53 euros, unos 5,50 euros más con respecto a principios de año.

que están comprometidas con la descarbonización del transporte y la movilidad con cero y bajas emisiones. Y, por eso, piden que «no se ataque a ninguna tecnología ni se genere incertidumbre innecesaria en la ciudadanía». «Esto puede afectar negativamente tanto a las inversiones en nuestro país y al empleo directo e indirecto del sector, como a los compradores recientes de estos vehículos diésel, indefensos, que ven cómo pierde valor su inversión de cara al futuro. Además, sobre todo en el ámbito local, penalizar a los coches diésel (aunque sean nuevos), lo único que está provocando es un incremento de las emisiones de CO2 ya que están siendo sustituidos por vehículos gasolina», concluyen. ≡

Reformas de política tributaria 2018

# Los países reducen sus tipos de Sociedades

El tipo medio de impuesto en la OCDE bajó del 32,5% en 2000 al 23,9% este año, aunque el descenso se ha ido moderando

XAVIER GIL PECHARROMÁN

La tendencia es recortar el tipo de Impuesto sobre Sociedades -o sobre la Renta Empresarial-, debido principalmente a importantes reformas llevadas a cabo en diversos países con tipos tradicionalmente altos. El tipo medio de impuesto en toda la OCDE bajó del 32,5 por ciento en 2000 al 23,9 por ciento en 2018. Si bien la tendencia a la baja de la tasa media del impuesto corporativo de la OCDE ha cobrado un renovado impulso en años recientes, las reducciones son menos acentuadas que antes de la crisis.

**Esta es una de las conclusiones del informe 'Reformas de política tributaria 2018' -Tax Policy Reforms 2018-, publicado por la OCDE, en el que se afirma que el foco de las reformas fiscales más recientes ha sido reducir los impuestos a las empresas y las personas con el fin de impulsar la inversión, el consumo y la participación en el mercado laboral, continuando una tendencia que comenzó hace un par de años.**

Pascal Saint-Amans, director del Centro de Política y Administración Tributaria de la OCDE, explica que "si bien estos recortes al Impuesto sobre la Renta Empresarial han generado preocupación acerca de si se trata de una carrera hacia el fondo, la mayoría de estos países parecen participar en una carrera hacia el promedio, pues sus recientes recortes a la tasa de impuesto corporativo ahora los colocan en la parte media del grupo. Vigilaremos de cerca cómo responden otros países a esta tendencia en el futuro."

Sin embargo, a pesar de encontrarse en una fase de tendencia a la baja, la imposición directa, la deuda pública y los niveles de déficit siguen siendo altos en muchos países. Por ello, el informe alienta a que a medida que los tiempos económicos mejoren, hay una oportunidad para reconstruir estructuras amortiguadoras, que sirvan para dar más espacio para políticas de estímulos en el caso de llegar cualquier recesión futura.

## Retrasos en la adopción de medidas

Entre los países que introdujeron las reformas impositivas más importantes están un buen número de jurisdicciones que venían retrasando estas medidas desde hace mucho tiempo. Tal ha sido el caso de Estados Unidos, que ha protagonizado la reforma fiscal más radical, puesto que revisó por completo su sistema impositivo, incluyendo los impuestos societarios y los personales. En 2018, también han entrado en vigor en Argentina, Francia y Letonia paquetes significativos de reforma tributaria. El objetivo de estas reformas ha sido alentar la inversión, el consumo y la participación en el mercado laboral y, con ello, se continúa la tendencia iniciada hace unos años.

Este tipo de paquetes de reforma, explica el informe, se efectúan con una visión global del sistema tributario, que es considerado como un todo, evitando considerar las políticas fiscales de forma aislada para centrar la atención en lograr mayores cotas de eficiencia y equidad del sistema fiscal general. Esto es especialmente cierto en un contexto donde los desarrollos positivos en términos de empleo son eclipsados por el estancamiento de los salarios, especialmente para los trabajadores con bajos salarios.



OCDE

Otros países han introducido medidas fiscales de una manera más fragmentaria, pero muchas de estas medidas se consideran un paso en la dirección correcta, puesto que algunos de ellos lo que perseguían alentar una mayor participación en el mercado de trabajo, especialmente a través del incremento de los créditos fiscales a las rentas del trabajo. También se han hecho esfuerzos para ampliar las bases impositivas y continuar la lucha contra la evasión de impuestos corporativos internacionales, en línea con los compromisos asumidos por los países de aplicar las normas mínimas y recomendaciones acordadas para hacer frente a la erosión de la base imponible y la deslocalización de beneficios (BEPS) por la OCDE y el G20. Los esfuerzos para proteger la base impositiva contra la evasión fiscal internacional han continuado, por tanto, a través de medidas contra la evasión y la implementación de las medidas BEPS, pero estos esfuerzos han incrementado el número de países que las aplican.

La imposición de las empresas altamente digitalizadas se ha convertido en una gran preocupación para muchos países. Las grandes disparidades en las opiniones entre países han impedido la adopción de un enfoque común hasta la fecha y ha estimulado la introducción de medidas heterogéneas, creando un riesgo de mayor complejidad e incertidumbre.

Otras reformas notables de reducción de bases imponibles se han dirigido a la ampliación de las bonificaciones por depreciación, también se han destinado a incentivar la inversión. En com-

[CONTINÚA]



A pesar de la tendencia a la baja, la imposición directa, la deuda pública y los niveles de déficit siguen siendo altos

El objetivo de estas reformas ha sido alentar la inversión, el consumo y la participación en el mercado laboral

paración con años anteriores, se han realizado cambios muy limitados en incentivos fiscales relacionados con el I+D+i.

### Otros tipos de medidas efectivas

Aunque se han continuado dando recortes en el impuesto a la renta personal para personas físicas de bajos y medianos ingresos, estos han sido generalmente pequeños. Los técnicos de la OCDE consideran que todavía hay un amplio margen para fortalecer la inclusión de estos beneficios fiscales a través de los sistemas tributarios, en particular mediante la continua reducción de las cargas tributarias laborales a estos trabajadores de bajos y medianos ingresos, eliminando gastos tributarios que benefician a las rentas más altas y garantizar la imposición efectiva de los ingresos de capital de las personas físicas.

En paralelo, la tendencia hacia mayores tasas impositivas sobre el ingreso de rentas personales ha persistido, aunque algunos países han ampliado las desgravaciones fiscales para algunas formas de financiación. De esta forma, se introdujeron las reformas más importantes en los Estados Unidos con cambios en los tipos y deducciones de Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas, Letonia con la introducción de un IRPF progresivo, y Francia con un nuevo impuesto fijo sobre el ingreso de rentas personales.

### Cotizaciones sociales por impuestos

En lo que respecta a las contribuciones a la seguridad social, las reformas han sido generalmente limitadas y continuarán pesando fuertemente en los ingresos laborales en muchos países. Algunos de ellos han seguido dando pasos para cambiar en parte la financiación de los sistemas de bienestar de las contribuciones a la seguridad social hacia los impuestos generales. Sobre este asunto, la OCDE considera que es preciso, en estos casos, identificar a quienes ganan y a quienes pierden con estas reformas fiscales identificando a los ganadores y perdedores y compensar adecuadamente a aquellos que se encuentran en la parte inferior de la distribución de ingresos y riqueza.

### Ampliación de las bases tributarias del IVA

Los tipos del Impuesto sobre el Valor Añadido (IVA) se han estabilizado, pero se espera la adopción de medidas para obtener mayores ingresos, así como medidas antifraude en una serie de países. Sudáfrica es el único donde el tipo de IVA se incrementó en 2018.

Sin embargo, las altas tasas de IVA han llevado a muchos países a buscar alternativas en las formas de recaudar ingresos adicionales de este tributo indirecto, mediante la ampliación de la

Pagos fraccionados y la ampliación del mecanismo de cobro revertido están cambiando la forma en que el IVA se recauda

Las ayudas para cambiar de automóvil pueden convertirse en políticas de reducción de emisiones excesivamente costosas

base, eliminando o reduciendo los tipos reducidos del IVA, así como reforzando las medidas administrativas para su cumplimiento y para combatir el fraude. Algunas de estas medidas, en particular los pagos fraccionados y la ampliación del mecanismo nacional de cobro revertido, implican cambios importantes en la forma en que el IVA se recauda. En algunos países, se han reducido los tipos de IVA para abordar problemas de equidad o para apoyar sectores específicos de la industria, aunque la evidencia muestra que estos tienden a ser instrumentos de política muy poco focalizados.

## La coordinación entre países cada vez se hace más necesaria

Considera el informe de la OCDE que el foco de las reformas tributarias también debería cambiar para apoyar medidas a largo plazo que impulsen el crecimiento y la equidad. En este contexto, es particularmente importante que las reformas tributarias sean financiadas de una manera que se asegure su sostenibilidad a largo plazo. Así, aboga por la cooperación continua para evitar la competencia fiscal perjudicial. Mientras que la tendencia a la baja en la tasa promedio de impuestos corporativos de la OCDE ha ganado renovado impulso desde la crisis, las reducciones de la tasa de estas figuras tributarias en 2018 han caído en buena parte de los países con las tasas impositivas más altas en 2017. El informe también destaca la necesidad crucial de continuar abordando cuestiones de equidad y desafíos ambientales, que siguen siendo importantes a pesar de los progresos que se han obtenido en los últimos años. La OCDE advierte que en el futuro será necesario una mayor acción y coordinación para evitar ciertos riesgos, puesto que con el crecimiento económico global ahora más cerca de las normas a más largo plazo, la necesidad del estímulo fiscal adicional a corto plazo es significativamente menor. La política fiscal debe evitar el riesgo de una excesiva tendencia a los ciclos y centrarse en los desafíos a medio plazo.

### Impuestos especiales y tributación ambiental

También destaca el informe la urgencia de progresar en la tributación ambiental. Si bien se ha avanzado con respecto a la imposición del uso de la energía, los recientes aumentos de impuestos no han sido lo suficientemente significativos como para alentar una significativa reducción de carbono fuera del transporte por carretera.

Por ello, recomienda alinear los precios de la energía con los costos del cambio climático y la contaminación del aire es una cuestión central de una política ambiental costo-efectiva. En general, un mayor énfasis debe plantearse en los impuestos ambientales para fomentar cambios en el comportamiento que arrojen mejoras ambientales y ayuden a elevar los niveles de ingresos recaudados por los impuestos verdes, que pueden usarse para financiar recortes en impuestos más distorsionantes.

Los cambios en los impuestos sobre el automóvil para alentar el uso de vehículos más limpios han continuado, pero la experiencia ha demostrado que, aunque alcancen una cierta efectividad pueden convertirse en políticas excesivamente costosas de reducción de emisiones. Finalmente, a pesar de su gran potencial para generar mejoras ambientales, reformas fiscales fuera de la energía y los vehículos, como los impuestos sobre residuos, bolsas de plástico o productos químicos, han sido mucho menos frecuentes.

### Imposición sobre la vivienda

Finalmente, en 2018 se han introducido algunas reformas significativas a la tributación sobre la propiedad inmobiliaria. Comparado con años anteriores, caracterizados por reformas limitadas tanto en

número como en su alcance, se introdujeron algunas reformas notables al impuesto a la propiedad en 2018, que incluyen la duplicación del umbral de exención para el impuesto sobre donaciones en los Estados Unidos. En Bélgica se introdujo un impuesto sobre las cuentas de ahorro, mientras que en Francia se ha derogado el impuesto a la vivienda para el 80 por ciento de los hogares y se ha eliminado su impuesto neto sobre el patrimonio, que fue reemplazado por un impuesto sobre la riqueza inmobiliaria.



# El automóvil pide prudencia ante los ataques al diésel

► Las patronales defienden que contamina menos que la gasolina

S. E.  
MADRID

El sector del automóvil se unió ayer para defender al diésel en un momento en que el Gobierno estudia subir los impuestos a este carburante. Las patronales del automóvil Anfac (fabricantes), Faconauto (concesionarios) Ganvam (vendedores), Aniacam (importadores) y Sernauto (componentes) pidieron ayer en una carta conjunta «prudencia y moderación». «El diésel no contamina más que la gasolina. El diésel es el combustible más eficiente con menores emisiones de dióxido de carbono», sentencia la misiva, y pone de ejemplo que los coches diésel nuevos consumen un 25% menos y emiten un 15% por debajo del dióxido de carbono que realizan los vehículos equivalentes de gasolina.

En el documento, el sector alega que el principal problema proviene de los vehículos más antiguos, de más de diez años, que «con independencia de que sean diésel o gasolina», los niveles de «emisiones de Co2 y NOx y partículas son muy superiores». Por ello apuestan por retirar de la circulación los coches más viejos e ineficientes.

## Subida de impuestos

El Gobierno tiene en mente equiparar progresivamente la tributación de los vehículos de gasolina y los de diésel, que ahora pagan menos. De esta forma, la idea es empezar el próximo año subiendo gradualmente ejercicio a ejercicio hasta que la tributación sea idéntica. De equipararse el tributo, los consumidores de diésel deberían pagar 40,07 céntimos por litro, 10 céntimos más.

Frente a ello, los productores apuntan lo siguiente: «Desde hace décadas, toda la cadena de valor que conformamos el sector español de automoción estamos realizando fuertes inversiones en I+D+i para poner en el mercado vehículos cada vez más limpios y eficientes. De ahí que hayamos conseguido que los vehículos nuevos diésel emitan un 84% menos de emisiones NOx y un 91% menos de partículas que los vehículos de hace 15 años».

Para poder reducir las emisiones, vendedores y fabricantes piden una «transición» que debe hacerse de una forma «progresiva y ordenada», con

## Mensajes clave de la carta

### GRANDES CIUDADES

*«La solución para reducir la contaminación es retirar los coches más viejos e ineficientes»*

### CONTAMINACIÓN

*«El diésel no contamina más que la gasolina. Frente a vehículos gasolina, los coches diésel nuevos emiten un 15% menos»*

### ALARMA SOCIAL

*«Pedimos que no se ataque ninguna tecnología ni se genere incertidumbre innecesaria en la ciudadanía»*

medidas y soluciones «consensuadas» que faciliten «la movilidad de los ciudadanos».

«En un mundo plagado de fake news (noticias falsas) como el que vivimos, conviene desmentir aquellas afirmaciones inexactas para evitar que, por repetición, acaben tomándose como verdaderas, con las graves consecuencias que ello conlleva», advierten.

Por ello, estas organizaciones recomiendan que «no se ataque ninguna tecnología ni se genere incertidumbre necesaria en la ciudadanía». Las ventas de vehículos diésel han caído con fuerza, después de los anuncios de impuestos: en el último año han caído un 23%. También ha contribuido a escándalos como el «diéselgate» de Volkswagen, que truca motores diésel que emitían por encima de la ley, o las críticas de la Comisión Europea a la tecnología ante opciones como el coche eléctrico y los problemas crecientes de contaminación de las grandes ciudades.

Sin embargo, las patronales del sector recuerdan que «penalizar a los coches diésel (aunque sean nuevos), lo único que está provocando es un incremento de las emisiones de CO2 ya que están siendo sustituidos por vehículos gasolina». «Ello nos aleja, a su vez, de los objetivos marcados por la Comisión Europea», zanja la carta.

**TERRESTRE** • El sector está plenamente comprometido con la descarbonización del transporte

# El sector de automoción pide que no se ataque al diésel ni se genere incertidumbre

**DP MADRID**

El sector de la automoción, representado por Anfac, Aniacam, Faconauto, Ganvam y Sernauto, ha enviado una carta abierta a la opinión pública solicitando que no se ataque al diésel ni se genere incertidumbre sobre su contaminación.

En los últimos meses, estas asociaciones han pedido prudencia y moderación con respecto al diésel.

Según explican las asociaciones de automoción, el diésel no contaminan más que la gasolina. Si se compara con vehículos de gasolina equivalentes, los vehículos diésel nuevos presentan un 25% menos de consumo y un 15% menos de emisiones de dióxido de carbono por kilómetro.

En el caso de vehículos antiguos, admite las asociaciones, los niveles de emisiones, tanto de diésel como de gasolina, son muy elevados. La solución para reducir los niveles de contami-



Los vehículos nuevos diésel emiten un 84% menos de NOx.

nación en las grandes ciudades, explica el sector, reside en la introducción de medidas para retirar de la circulación "los coches más viejos e ineficientes" cuya edad media supera ya los 12 años.

Desde hace décadas, aseguran las asociaciones, toda la cadena de valor que conforman el sector español de automoción estamos realizando fuertes inversiones en I+D+i para poner en el mercado vehículos cada vez más limpios y eficientes.

De ahí que hayamos conseguido que los vehículos nuevos diésel emitan un 84% menos de emisiones de óxido de nitrógeno y un 91% menos de partículas que los vehículos de hace 15 años.

En este sentido, el sector de la automoción en España está plenamente comprometido con la descarbonización del transporte y la movilidad con cero y bajas emisiones.

Esta transición, añaden las asociaciones, debe hacerse de

**Atacar la tecnología o generar incertidumbre, asegura el sector, puede afectar negativamente a las inversiones en el país y al empleo directo e indirecto del sector**

una forma progresiva y ordenada, con medidas y soluciones consensuadas que faciliten la movilidad.

Atacar la tecnología o generar incertidumbre, asegura el sector de la automoción, "puede afectar muy negativamente tanto a las inversiones en nuestro país y al empleo directo e indirecto del sector, como a los compradores recientes de estos vehículos diésel.

En el ámbito local, añade el sector, penalizar a los coches diésel provoca un incremento de las emisiones de dióxido de carbono que están siendo sustituidos por vehículos de gasolina. Lo que nos aleja, a su vez, de los objetivos marcados por la Comisión Europea.



## El sector se une contra la demonización del diésel

### EL MUNDO MADRID

Las principales asociaciones del sector de la automoción –Anfac (fabricantes), Faconauto (concesionarios), Ganvam (vendedores), Sernauto (componentes) y Aniacam (importadores)– pidieron ayer mediante una carta abierta que no se ataque al diésel y defendieron que es el combustible «más eficiente» y con menores emisiones de CO<sub>2</sub>.

Esta respuesta llega después de que la ministra para la Transición Ecológica, Teresa Ribera, asegurase que «el diésel tiene los días contados» (de lo que después se retractó) y del anuncio de Pedro Sánchez, presidente del Gobierno, de que subirán los impuestos al diésel en los presupuestos de 2019 (están exentos los conductores profesionales).

El sector cree que esta demonización puede afectar «muy negativamente» a las inversiones, al empleo directo e indirecto y al consumidor. Defiende que penalizar a los diésel provoca un incremento de las emisiones de CO<sub>2</sub> «porque se sustituyen por vehículos de gasolina, lo que nos aleja de los objetivos marcados por la Comisión Europea». Según los firmantes, los coches de gasóleo nuevos consumen un 25% menos que los gasolina equivalentes y emiten un 15% menos de CO<sub>2</sub> por kilómetro y defienden que las marcas han hecho «fuertes» inversiones para vender vehículos más limpios.

«La solución para reducir la contaminación está en introducir medidas para retirar los coches más viejos e ineficientes, cuya edad media supera los 12 años». De este modo reclaman que se transmita a los ciudadanos la realidad «desde el conocimiento y con datos precisos».



# EDUCACIÓN

## Naturaliza, asignaturas en verde

### Impulso de la educación ambiental dentro y fuera de las aulas gracias a un nuevo programa de Ecoembes

POR ABC NATURAL

**E**n un mundo como el actual, de recursos claramente finitos, la educación en valores vinculados a la sostenibilidad y el cuidado del medio ambiente están cada vez más presentes en las aulas. El propósito de la educación ambiental es contribuir a lograr una sociedad más comprometida con el cuidado del medio ambiente en la que los niños aumenten su contacto con la naturaleza. Ecoembes, con un historial de veinte años dedicados a este fin, acaba de lanzar Naturaliza.

Este nuevo programa se marca como objetivo la introducción de la educación ambiental (cambio climático, biodiversidad, alimentación, agua, contaminación, movilidad, conflictos ambientales, economía circular, energía, entre otros asuntos) de manera transversal en todas las etapas educativas. No se trata de meros contenidos adicionales, sino de cambiar la manera de impartir las asignaturas con una mirada puesta en el medio ambiente. Para ello aportan formación y recursos didácticos a los docentes para que dispongan de las herramientas necesarias.

La implantación en todo el territorio nacional tendrá lugar en varias fases y comenzará en Primaria en el curso 2019/20 con las cuatro asignaturas troncales: Ciencias de la Naturaleza, Ciencias Sociales, Matemáticas y Lengua Castellana. A continuación, en el curso siguiente, llegará a Secundaria. Antes de su implementación, y a modo de test, se va a realizar una experiencia piloto en este primer trimestre de curso en centros de Primaria, públicos, privados y concertados.

### Sumar con la naturaleza

Contar con hojas, aprender la importancia del aire limpio cuando estudias los pulmones, comentar textos sobre los conflictos ambientales de la tecnología o estudiar la revolución industrial desde sus consecuencias ambientales. Estas son algunas de las propuestas con las que Naturaliza quiere ambientar el currículo escolar, una de las tres patas en las que se basa este proyecto educativo.

El segundo pilar es el aprendizaje experiencial, para perder el miedo a salir al exterior y aprovechar todo lo que la naturaleza como aula nos puede ofrecer. Por último, pero no menos importante, está la formación a los docentes. Los profesores tienen a su disposición una Escuela de Docentes para ampliar o reforzar contenidos ambientales y de innovación pedagógica mediante una formación online impartida por tutores exper-

tos. Así los profesores podrán preparar sus clases buscando impartir contenidos curriculares con un enfoque ambiental.

La educación ambiental debe implicar a toda la sociedad, empezando por la infancia. El objetivo final es inculcar a los alumnos nuevas referencias de respeto al entorno y la creación de un sentimiento de responsabilidad. Así, podrán desarrollar la conciencia necesaria que estimule la intervención en la resolución de problemas, al principio a pequeña escala. La educación ambiental es como la evaluación continua, un proceso de aprendizaje continuado. La formación va unida a la educación para el desarrollo sostenible y tiene los mismos objetivos de equidad, solidaridad y justicia social.

Además, debe incidir en el sistema en su conjunto. En este sentido, más de setenta organizaciones, entre ellas Ecoembes, firmaron a principios de año un documento, impulsado por SEO/BirdLife, para reclamar a los partidos políticos con representación parlamentaria que se incluyera la educación ambiental en el trunco Pacto por la Educación.

### Un entorno para aprender

Diferentes estudios han certificado los beneficios que tiene para los niños el contacto con la naturaleza. Aquellos que asisten a clase en un entorno natural muestran más habilidades motoras y se ponen enfermos menos veces. Se ha demostrado que un mayor contacto con entornos verdes influye de manera muy positiva en el comportamiento social y el tipo de juego, en la autodisciplina, en sus habilidades cognitivas y en su capacidad de soportar el estrés. Dar clase fuera del aula no es hacer deporte sino estar en contacto con la naturaleza y aprovechar las ventajas que ofrece el entorno como espacio de enseñanza-aprendizaje.

**EL MEDIO AMBIENTE SE INCLUYE DE MANERA TRANSVERSAL**



Los alumnos aprenderán contenidos ambientales que experimentarán dentro y fuera del aula

ECOEMBES



**Elena López, gerente de comunicación**

«Desde Ecoembes creemos que si desde pequeños entendemos que el medio ambiente

está presente en todas las facetas de nuestra vida, llegará un momento en el que no dudemos de la necesidad de cuidar el planeta. Esta es la filosofía de

este proyecto: enseñar a los niños que lo natural es cuidar del medio ambiente. Solo así podremos garantizar la supervivencia de nuestro planeta».

**4 NATURAL**VIERNES, 14 DE SEPTIEMBRE DE 2018 **ABC**  
abc.es/natural

En portada



# PROTECCIÓN

## Una ley para el alta mar

**Negociación histórica**

La ONU apoya la creación del primer tratado vinculante del mundo para proteger los océanos

POR CHARO BARROSO

**H**asta el próximo martes y tras una década de debates, los representantes gubernamentales en las Naciones Unidas han logrado sentarse por primera vez para establecer un mecanismo global para la protección integral de los océanos. Esta Conferencia Intergubernamental (CIG), que se está celebrando en Nueva York, será la primera de una serie de cuatro sesiones de negociación. Se espera lograr en 2020 el primer tratado jurídicamente vinculante para proteger la biodiversidad marina en alta mar, las áreas que están más allá de la jurisdicción de cualquier país.

«Nos estamos embarcando en una negociación que podrá brindar protección real a dos tercios del océano, o lo que es lo mismo, casi la mitad de nuestro planeta. Los líderes

mundiales tienen una oportunidad única en sus manos para tomar medidas efectivas de conservación y uso sostenible de la biodiversidad en el alta mar. Tenemos un océano, un planeta y podemos cambiar su historia a un rumbo positivo con este nuevo Tratado», explica a *ABC Natural* Mariamalia Rodríguez, especialista de asuntos Latinoamericanos del High Seas Alliance, que reconoce que «se están produciendo intervenciones muy positivas de la mayoría de los estados, de las ONG y de todos los actores que estamos aquí implicados».

**Sin gobierno**

Situada a más de 200 millas marinas (370 kilómetros) de las costas de un país, el alta mar (las aguas internacionales) se comparten globalmente. Pertenecientes a todos pero gobernadas por nadie, carecen de legisla-

ción que salvaguarde su biodiversidad ni su papel vital en la prestación de servicios, como la generación de oxígeno y la regulación del clima.

«El nuevo Tratado que se negocia tiene como base cuatro elementos fundamentales que fueron identificados en el año 2011 como vacíos legales en las áreas fuera de las jurisdicciones nacionales, conocidos también como "el paquete". Estos son el acceso a recursos genéticos marinos y distribución de beneficios; las herramientas de gestión espacial marina, incluyendo las áreas marinas protegidas; una evaluación de impacto ambiental y la construcción de capacidades y transferencia de tecnología», comenta esta especialista del High Seas Alliance, que agrupa a 29 ONG, además de la Unión Internacional para la Conservación de la Naturaleza (UICN).

Considerados en algún momento lugares carentes de vida, hoy se estima que pueden ser cerca de dos millones la cantidad de especies no identificadas que viven bajo el océano. Los montes submarinos acogen criaturas que no se encuentran en ningún otro lugar de la Tierra, los respiraderos hidrotermales albergan algunos de los organismos más antiguos del planeta y cientos de espe-

**SOLO ESTÁ PROTEGIDO MENOS DEL 1% DE LOS OCEANOS**



### Respiramos océano

Una de cada dos respiraciones que realizamos se la debemos al océano. En él, diminutos organismos agrupados en el fitoplancton producen, mediante la fotosíntesis, la mitad del oxígeno que respiran los seres vivos. Además, resulta clave en la mitigación del cambio climático: facilita la absorción de un 90% del calor adicional y de un 26% de dióxido de carbono provocado por la actividad humana. Ello ha tenido un efecto devastador sobre los mares. «La mitad del océano protege la vida terrestre frente a los peores impactos del cambio climático», ha señalado el profesor Alex Rogers de la Universidad de Oxford, uno de los expertos que ha dado las evidencias para fundamentar ante la ONU la adopción de un tratado.

**SE ESTIMA QUE HAY CASI DOS MILLONES DE ESPECIES DESCONOCIDAS**

## Los parques nacionales del agua

Fruto de un exhaustivo proceso científico y técnico, se han considerado una serie de áreas de importancia ecológica que necesitan una mayor conservación y gestión. La pesca, el tráfico marítimo, las especies invasoras, desechos y contaminación ponen en peligro ecosistemas únicos. Este tratado pretende la protección de algunos de ellos.

**Mar de los Sargazos.** Considerada incubadora de gran parte de la vida marina del Atlántico, pocos lugares en el mundo pueden competir en cuanto a importancia ecológica. Cien especies de invertebrados, 280 de peces y 23 tipos de aves usan el sargazo (balsas de algas) como protección, desove o hábitat de cría.

**White Shark Café.** En aguas internacionales del Océano Pacífico, cientos de tiburones blancos se congregan desde la primavera hasta el otoño. Estos fondos pelágicos son una oportunidad única para recuperar una especie amenazada fundamental para el ecosistema.

**Montañas submarinas de Louisville.** Con una extensión de 4.000 kilómetros y en aguas internacionales del Pacífico Sur, un total de trece montañas submarinas se elevan a miles de metros del lecho marino. Corales, esponjas y especies de aguas profundas viven en estos ecosistemas bentónicos en los que los montes submarinos ejercen de trampolín para que las especies se dispersen.

**Domo de Costa Rica.** Formada por la interacción única entre los vientos de la superficie y las corrientes oceánicas, alberga algunas de las especies más amenazadas del océano como las ballenas azules. Su fitoplancton y zooplancton atraen para alimentarse y criarse a especies como atunes,



Estrella de mar en fondo marino

tiburones, delfines o tortugas marinas.

**Walters Shoals.** Esta cadena montañosa submarina en el extremo sur de Madagascar es el único lugar conocido de la langosta espinosa gigante, recientemente descubierta. De medio metro y hasta cuatro kilos de peso, habita entre los cardúmenes cubiertos de arrecifes de coral, junto a especies endémicas, amenazadas por la sobrepesca.

**Fractura de Clipperton.** En esta trinchera montañosa subterránea del Océano Pacífico obtienen alimento a gran cantidad de aves amenazadas como el petrel de Pycroft, que sufre la presión de la sobrepesca de la zona.

**Salles de Sala, Gómez y Nazca.** Estas compuertas se conectan durante casi 3.000 kilómetros y contienen uno de los niveles más altos del mundo de diversidad biológica marina endémica.

**Zona de fractura ecuatorial atlántica.** Conectando hábitats profundos del Atlántico Norte y Sur, esta zona de fractura se eleva a 4.000 kilómetros del fondo marino e influye en la dispersión larval tan importante para la biodiversidad de las especies.

cies y ecosistemas son medios de subsistencia para el hombre. Una vasta área con funciones vitales para la vida en la Tierra, que se encuentra más allá de la jurisdicción de cualquier país y, por supuesto, más allá de la capacidad de cualquier gobierno para protegerla en solitario.

### Serios problemas

El listado de amenazas sobre esta inmensa pero frágil biodiversidad no es corto. «La sobrepesca y la pesca ilegal, la contaminación, la destrucción de hábitats, el aumento en la intensidad del tráfico marítimo, la acidificación, el calentamiento y la desoxigenación, aunado a los impactos del cambio climático y a una débil y fragmentada gobernanza, pesan sobre los ecosistemas marinos y sus especies», insiste Mariamalia Rodríguez, para quien de todos los puntos que se está tratando en esta reunión de dos semanas, el que podría tener mayor impacto es la apertura de un camino para desarrollar

reservas y áreas marinas protegidas (AMP). «Las áreas marinas protegidas son una herramienta esencial para la conservación de la biodiversidad, pues ayudan a contrarrestar los efectos de la sobrepesca, garantizan la protección de hábitats y especies y aumentan la resiliencia al cambio climático», declara Rodríguez.

Un tratado clave en un panorama donde se reconoce que a pesar de que el 30% de los océanos del mundo necesitan protección, tan solo lo está un uno por ciento. Porcentajes que podrían cambiar de manera drástica tras las conclusiones y los acuerdos que se alcancen en estos días y en las futuras reuniones que están por venir. Algo que tiene claro la especialista del High Seas Alliance: «Estamos seguros de que la comunidad internacional y los líderes en Naciones Unidas aprovecharán esta oportunidad histórica para garantizar la sostenibilidad de nuestro océano, que se traduce a su vez en nuestro propio bienestar».



# La fotovoltaica creció un 145% durante 2017

Se instalaron 135 MW, frente a los 55 MW de 2016, según la patronal

**T. D./Agencias** MADRID.

La instalación de potencia fotovoltaica en España marcó en 2017 su mayor nivel de los últimos cinco años, al alcanzar 135 MW, frente a los 55 MW en 2016, según los datos

consultados por la Unión Española Fotovoltaica (Unef), la principal patronal de la tecnología.

Este dato sitúa España en el quinto puesto europeo con mayor potencia fotovoltaica instalada, después de Francia. Sin embargo, a 31 de marzo de 2018 había 30 GW en tramitación, lo que augura un gran volumen de mercado en los próximos años.

Las políticas globales de descarbonización, la evolución tecnológi-

ca y la caída en picado de los costes de producción han propiciado un cambio de tendencia en los inversores que quedó patente en la última subasta renovable, en la que este sector se repartió con la energía eólica los 8.000 MW ofertados, algo insólito hasta la fecha.

## Reforma del autoconsumo

A la espera que el Ministerio de Transición Ecológica cumpla las promesas de eliminar el llamado

*impuesto sol* antes de que acabe el año, Unef pide suprimir las cargas y peajes sobre la energía autoconsumida, la simplificación administrativa y la regulación del autoconsumo colectivo, así como la simplificación del acceso y la conexión.

También reclama otra fiscalidad ambiental, la reestructuración de la tarifa eléctrica –que pese más la parte variable– y la convocatoria de subastas en Canarias y Baleares, entre otras demandas.



# El Parlamento Europeo investigará el almacén de gas y el acuífero de Doñana

## Una delegación visitará el parque la próxima semana para analizar la situación

Rubén Esteller MADRID.

El Parlamento Europeo realizará entre el 19 y el 21 de septiembre una visita al parque nacional de Doñana para investigar su situación ante una posible degradación de la zona y sus alrededores.

Un pequeño grupo de eurodiputados pretende recabar los datos necesarios sobre la situación actual de dicho parque ante el incremento de quejas recibidas por dos asuntos: los relacionados con el almacén de gas de Marismas y lo referente a la escasez de agua de la zona tras el proceso sancionador abierto por la Comisión Europea.

Este tipo de visitas no es muy habitual. De hecho, será la tercera vez que esta comisión realiza un viaje de este tipo durante este año, que además ha exigido un informe resumen sobre la situación del parque natural antes de realizar la visita.

Según el informe del Parlamento Europeo, "hay propuestas de proyectos de extracción y almacenamiento de gas dentro de la zona protegida de Doñana, áreas que pondrían su ecosistema en riesgo y amenazan la capacidad de la zona para proporcionar un sumidero de carbono global. La extracción de

gas española a conducir una serie de proyectos de almacenamiento y extracción dentro de los límites de las áreas protegidas de Doñana.

Según dicho informe, los pozos de agua ilegales y las cientos de hec-

táreas de cultivos de fresas han reducido los niveles del acuífero a cerca de un 10 por ciento de lo que sería su nivel natural. El informe insiste en que Doñana ha sido degradado por la gestión inadecuada del agua.

Las autoridades españolas recomiendan que deberían adaptar su gestión actual con las partes interesadas para revertir el daño que ya se ha hecho y protegerlo de futuras actividades perjudiciales.



El parque de Doñana. EE

El Instituto Geológico Minero alertó de riesgo de inundación en la zona de Marismas

gas puede tener impactos negativos en el medio ambiente, incluidos contaminación del agua subterránea, explosiones en el caso de fugas en las instalaciones de almacenamiento de gas, y reacciones sísmicas que causan terremotos", indica el informe, que asegura posteriormente que la Comisión considera que los cuatro emplazamientos de Naturgy no afectarán de manera negativa a la integridad de las zonas reconocidas como *Natura 2000* y que la empresa ha presentado informes adicionales sobre los riesgos sísmicos.

Recientemente el Instituto Geológico Minero alertó sobre el riesgo de inundaciones de uno de los pozos y el defensor del Pueblo advirtió de la idoneidad de estas instalaciones.

Según el informe del Parlamento, el Gobierno español ha declarado el área bajo Doñana como un sitio estratégico de almacenamiento de gas, y ha autorizado a la empre-



# El Gobierno mantiene el fin del carbón en diciembre

## Plantón de la ministra de Transición Ecológica a los sindicatos

R. D. VALLADOLID.

Definitivamente, la minería del carbón tiene fecha de caducidad: diciembre de este año. El documento que ayer por la mañana presentó el Ministerio para la Transición

Ecológica a los sindicatos “solo tiene como objetivo cerrar y liquidar el sector de la minería del carbón sin generar ninguna alternativa”, según Comisiones Obreras (CCOO).

La ministra para la Transición Energética, Teresa Ribera, que dio plantón a los sindicatos, no parece dispuesta a pelear en Europa una moratoria para el cierre de las minas no rentables, previsto para finales de año, principal petición del sector y de las Comunidades con acti-

vidad minera al Gobierno. Para CCOO, “la pérdida de empleo y la desaparición del sector de la minería del carbón no puede seguir siendo, ni un minuto más, el principal objetivo de las propuestas del Ejecutivo socialista”.

Desde UGT FICA reiteraron la urgencia de dotar al sector de un nuevo Marco para la Minería del Carbón Autóctono y las Comarcas Mineras que tenga vigencia hasta el año 2027, y la defensa de una par-

ticipación suficiente del carbón nacional en el mix de generación eléctrica, por ser necesario tanto como energía de respaldo, como para garantizar la seguridad de suministro y la estabilización de los precios de la energía complementariamente al desarrollo de las fuentes de energías renovables.

Desde Castilla y León se lamentó el “destrozo” a la minería y las térmicas por el “capricho” de la ministra para la Transición Ecoló-

gica, Teresa Ribera, de “ponerse una etiqueta verde” para anticipar los cierres de explotaciones diez años sobre los previsto por la Unión Europea, según señaló la portavoz del Gobierno regional, Milagros Marcos.

“La Junta no entiende ni comparte la posición del Ejecutivo”, ya que “no hay motivo ni está justificado” que la ministra quiera que se adelante el cierre previsto por la UE”, añadió.



# El mercado del petróleo entra en una fase “muy crucial”, según la AIE

La Agencia Internacional de la Energía alerta de que los precios pueden dispararse

**PIERGIORGIO M. SANDRI**  
 Barcelona

“Estamos entrando en un período muy crucial para el mercado petrolero, que podría llevar los precios por encima de la banda de 70 a 80 dólares el barril que vimos en los últimos meses”, dijo ayer la AIE, Agencia Internacional de la Energía, en su informe mensual. El hecho de que esta institución indique, de forma más o menos explícita, que estamos entrando en una fase alcista del barril no es lo habitual y, por estas mismas razones, es especialmente significativo.

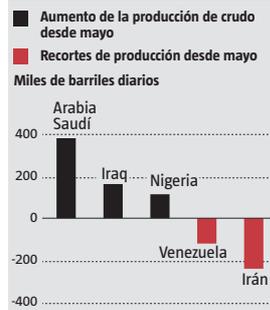
Y no sólo porque recientemente se ha vuelto a superar la cotización de los 80 dólares, sino porque en el mercado algunos analistas (por ejemplo, Bank of America) especulan con una vuelta a medio plazo hacia la cota psicológica de los 100 dólares.

“Este organismo acostumbra a huir de las predicciones del precio del petróleo”, recuerda a este diario Nick Coleman, de S&P Global. “No obstante, esta vez subraya un número de áreas que tienen el potencial de ajustar el mercado e incrementar las cotizaciones”, destaca este experto.

En efecto, varios nubarrones sobrevuelan el mercado (más allá del huracán Florence, que ha tenido incidencia en los últimos días). La mayor incógnita procede de Irán. El próximo 4 de noviembre entrarán en vigor las sanciones comerciales de EE.UU. Muchos países ya están reduciendo sus pedidos, en vista de lo que pueda ocurrir. La producción iraní ya ha caído al nivel más bajo desde julio de 2016, a 3,63 millones de barriles por día. “Nadie sabe exactamente qué impacto tendrán dichas sanciones, pero todo apunta a que tendrán un efecto superior a lo esperado y esto obligará a países como China o India a reducir su consumo de crudo iraní”, sostiene Coleman.

A todo esto hay que añadir que

## PRODUCCIÓN DE CRUDO



FUENTE: IEA

LA VANGUARDIA

la crisis económica de Venezuela está llevando su producción al nivel más bajo en treinta años. Además no hay perspectiva a corto plazo de que la industria consiga retomar el vuelo, teniendo en cuenta la difícil condición económica y política en la que está envuelta la República Bolivariana de Nicolás Maduro. Venezuela, que ya saca petróleo a la mitad del ritmo que tenía a comienzos de

2016, podría experimentar una ulterior caída de su producción de otro 19% este año, hasta el millón de barriles diarios, en tanto la infraestructura se deteriora y los trabajadores huyen.

“Se está produciendo un ajuste”, dijo el organismo con sede en París, que asesora a la mayoría de las grandes economías en materia de política energética. “Si las exportaciones venezolanas e iraníes efectivamente siguen cayendo, los mercados podrían ajustarse y los precios del petróleo podrían subir” a menos que haya aumentos de producción compensatorios en otros lugares, agregó.

El problema es que no es seguro que Arabia Saudita y otros productores vayan a cubrir cualquier carencia ni en qué medida pueden hacerlo, anunció la agencia. En teoría, Riad es la economía con mayores recursos petroleros y el único –junto a Rusia, que no es miembro del cartel de la OPEP– con medios para reequilibrar el mercado. Ahora bien, ¿tiene Arabia Saudita capacidad suficiente para hacerlo? Los saudíes ya aumentaron su producción unos 70.000 barriles diarios has-

ta 10,42 millones el mes pasado, pero esa cantidad sigue estando “a cierta distancia del nivel de 11 millones de barriles por día que los funcionarios inicialmente indicaron que estaban en camino”, indicó la AIE. Asimismo, “no está claro lo rápido que se pueda activar la capacidad adicional de la OPEP, que se encuentra en alrededor de 2,7 millones de barriles por día”, recalzó este organismo.

De momento quién está apro-

## Las existencias se están reduciendo y la producción en Venezuela e Irán está en declive

vechando el hueco dejado libre por Teherán es Iraq. El país, tras haber sufrido años de guerras y conflictos, ya exporta más que Irán. Pero Bagdad por sí sola no tiene fuerza para compensar las pérdidas que vienen de otros países.

En cuanto a desequilibrios, hay que señalar otro factor de inestabilidad. Las existencias de petróleo en las economías desarrolladas ya están por debajo del promedio de los últimos cinco años y se reducirán más en el cuarto trimestre, pronosticó la AIE.

Esto significa que la demanda de crudo se mantendrá firme en los próximos meses (alcanzará los 100 millones de barriles por día en los próximos tres meses) demostrando así una importante resistencia a la actual coyuntura, caracterizada por la depreciación de las monedas en los países emergentes. Y esto corre el riesgo de disparar aún más el precio del barril. Y ojo: la AIE elevó su previsión sobre el crecimiento este año de la demanda de China hasta los 640.000 barriles diarios desde los 490.000 previos. El crudo se inflama.●

## Un revés para Trump

■ Pese a los augurios de la AIE, los precios del petróleo cayeron ayer un 2% desde los máximos de los últimos cuatro meses, hasta caer a poco más de 78 dólares. “Es una reacción un tanto exagerada”, dijo ayer a Reuters Jim Ritterbusch, presidente of Ritterbusch and Associates. Más allá del resbalón de ayer hay un dato que llama la atención: en la actualidad el barril se sitúa en el mismo nivel que tenía el pasado 4 de julio, fecha en la que el presidente de EE.UU., Donald Trump, publicó su célebre

tuit contra la OPEP. “El monopolio de la OPEP debe tener presente que los precios de la gasolina han subido y ellos están haciendo poco para ayudar. ¡Reducen los precios ahora!”, escribió el presidente. Con anterioridad, el 13 de junio se quejó de que “los precios están demasiado altos” (estaban en 76 dólares) y el 20 de abril los calificó de “inaceptables” (estaban en 74 dólares). A la luz de lo que ocurre en el mercado, la diplomacia del tuit no le está dando buenos resultados.



# ¿Y SI LOS PRECIOS ALTOS DE LA ELECTRICIDAD NO FUERAN TAN MALOS?



**Ignacio Soneira**

Director General de Axpo Iberia

En momentos como el actual, en que estamos cerca de los niveles de precios de la electricidad más altos de la historia, el insinuar que los precios altos de la electricidad podrían no ser tan malos, podría parecer una afirmación provocadora, y sin embargo no lo es, al menos totalmente.

Aunque todos coincidiríamos en que las decisiones estratégicas de gestión tanto en la administración pública como en la empresa privada deben hacerse considerando las implicaciones a largo plazo, sorprende ver cómo muchos de los análisis y decisiones que se toman son esencialmente cortoplacistas y el debate sobre el nivel de precios de la electricidad es un claro ejemplo.

El sector energético, por las características de sus inversiones, requiere de un tiempo largo de maduración. Desde que se deciden una serie de medidas hasta que esas medidas comienzan a dar resultados, normalmente deben durar varios años. El diseño de un marco regulatorio para el sector energético requiere ante todo estabilidad regulatoria, coherencia con las decisiones tomadas, paciencia y algo de resiliencia para superar los momentos en que situaciones puntuales no parecen acompañar los objetivos que se buscan.

Cuando se define y se implementa una esta-

tegia de política energética no deben caber los atajos porque el fin que se persigue, en el mejor de los casos se conseguiría pero de una manera insostenible, inestable.

El principal motivo (aunque evidentemente no el único) de la reciente subida de precios de la electricidad viene provocado por la subida en el precio de los derechos de emisión de CO2. Esta subida es resultado de una decisión política consciente, con el objetivo principal de disminuir de la producción de gases de efecto invernadero como el CO2. Esta disminución se conseguiría por una doble vía: por una parte, sustituyendo la producción de electricidad en centrales de carbón por la producción en centrales de gas natural; y por otra, por una mayor producción en plantas de producción con energías renovables.

Considerando los precios actuales, la sustitución de la producción de plantas de carbón por las de gas solo se puede conseguir si los derechos de emisión están por encima de un valor que haga más económico el uso del gas que el del carbón. Aquí tenemos el primer factor positivo de contar con unos precios del CO2 altos.

En segundo lugar, para poder financiar y construir centrales de producción de electricidad renovables necesitamos un nivel de precio suficiente para que se pueda garantizar una rentabilidad mínima a estas instalacio-

nes, que se conseguiría con la firma de contratos de compra de electricidad a largo plazo (PPA's). Una situación de precios altos no solo afecta a los precios a corto plazo (*spot*) sino que también provocan una subida de toda la curva de precios de electricidad. Esta subida de la curva hace posible la firma de contratos PPA y favorece la instalación de centrales renovables. La construcción y puesta en marcha de centrales renovables hace que los precios futuros puedan bajar; al tener estas tecnologías costes variables muy bajos que desplazan a plantas de producción con combustibles fósiles, haciendo que el efecto de los altos precios de las emisiones sea en última instancia irrelevante y produciendo una considerable bajada de precios de la electricidad.

No hace falta explicar que para que el ciclo se cierre hacen falta, como decía anteriormente, estabilidad regulatoria, coherencia, paciencia y resiliencia. Pero hay signos que indican que el sistema actual podrá funcionar: se está desarrollando un mercado a plazo que continuamente va ganando liquidez; ya hay visibilidad sobre los precios eléctricos para los próximos 5 años; y el número de transacciones está creciendo al igual que el interés de los compradores en cubrir períodos más largos de su consumo eléctrico. Deben ser los distintos agentes del mercado los que participen en el mercado a plazo y permitan

dar cobertura de precio y volumen a los nuevos productores renovables, ya que las soluciones basadas en precios regulados acaban produciendo a largo plazo desequilibrios tarifarios, con las consecuencias que todos conocemos.

Dentro de lo negativo que siempre supone para los consumidores de electricidad una subida de su precio, debemos destacar otro factor en cierta medida no tan negativo: en esta ocasión, la subida ha sido generalizada en Europa, lo que no debilita nuestra posición competitiva. De hecho, los precios han subido más en el resto de Europa que en el mercado Ibérico y los diferenciales a 5 y 10 años con Francia y Alemania (el equivalente a la prima de riesgo con los tipos de interés) se encuentran en niveles mínimos, lo que es especialmente interesante para aquellas compañías que compitan con empresas europeas.

Aunque ciertamente el funcionamiento del mercado de electricidad y gas en Iberia no es perfecto, en este episodio de crisis de precios podemos decir que se ha comportado incluso mejor que el resto de mercados europeos. Por tanto, debemos ser cautos a la hora de modificar drásticamente las reglas del mercado. Confíemos en las medidas que se han diseñado y acordado a nivel europeo, favorezcamos el funcionamiento del mercado y evitemos el establecimiento de atajos que solo nos llevarán a soluciones inestables que pondrán en riesgo la consecución de un sistema energético libre de emisiones a un precio que nos permita ser competitivos.

**Al ser una subida generalizada en Europa, no debilita la competitividad de nuestro país**



## La Diputación impulsa unos premios de innovación energética

**R.S.** HUELVA

El 21 de septiembre finaliza el plazo para la recepción de las candidaturas a los I Premios Enerinvest, creados por la plataforma del mismo nombre, a la que pertenece la Diputación de Huelva, con el objetivo de promover e impulsar la puesta en marcha de nuevos proyectos de eficiencia energética y uso de energías renovables en todo el territorio nacional.

A los Premios Enerinvest se podrán optar representantes de la promoción de proyectos y del entorno financiero, tanto públicos como privados, que hayan desarrollado actuaciones en el territorio nacional desde 2016 dentro de alguna de las tres categorías definidas en sus bases, para lo que será requisito indispensable cumplir con los criterios de elegibilidad definidos en ellas, así como cumplimentar un formulario *on line* en el que se describa la actividad desarrollada.



## Las firmas fotovoltaicas piden el fin de las trabas al autoconsumo

Las empresas de energía fotovoltaica agrupadas en UNEF reclamaron ayer al Gobierno la eliminación de todas las barreras para el autoconsumo. Su director general, José Donoso, aplaudió, en ese sentido, el decreto ley previsto por el Gobierno para acabar con el llamado *impuesto al sol*. No obstante, también pide la eliminación de cargas y peajes, la simplificación y la certidumbre administrativa, así como la regulación del autoconsumo compartido. Entre las exigencias de la patronal fotovoltaica también está la puesta en marcha la Ley de Transición y Cambio Climático y una reestructuración de la tarifa. / M. Á. N.



# Informe de Unef

## La fotovoltaica pide otro modelo de mercado para frenar los precios de la luz

Quiere que las subastas se adjudiquen por precio kWh

El año pasado se instalaron 135 megavatios, frente a los 55 de 2016

CARMEN MONFORTE  
MADRID

La Unión Española Fotovoltaica (Unef) pidió ayer una revisión del modelo de mercado eléctrico para contribuir a una bajada de los precios de la luz. Durante la presentación del informe anual del sector, elaborado este año por la Universidad de Castilla-La Mancha, el director de la asociación, José Donoso, consideró también necesarias algunas medidas urgentes para acabar con la incertidumbre jurídica; eliminar las barreras al autoconsumo; actualizar y simplificar el acceso a las redes y convocar subastas fotovoltaicas para Canarias y Baleares.

Además, a largo plazo, y como medidas estructurales, Unef propone revisar la fiscalidad ambiental; un mercado para las renovables "o nuevo, o corrigiendo el actual mercado marginalista". Asimismo, pidió que las subastas se adjudiquen a un precio kWh "independientemente del precio del pool, con la seguridad de que siempre se va a cobrar ese precio", según Donoso, lo que fomentaría los contratos a largo plazo (PPA). El director de Unef reclamó

### Un 3% del mix de producción

► **PIB.** La fotovoltaica representó el año pasado un 3% del mix español de generación. La actividad aporta 2.250 millones de euros al PIB (el 0,20%) y da empleo directo a 6.102 personas e indirecto a algo más de 19.000. Con un superávit fiscal, el sector recibió 2.496 millones de primas en 2017.

► **Impulso.** En 2017 se instalaron en el mundo 100 GW de potencia, un 30% más que en el año anterior, lo que supone un total de 400 GW en funcionamiento. "Un crecimiento que responde a la mayor competitividad del sector y no solo a razones medioambientales", según Unef. Alemania sigue siendo líder europeo, mientras que España ocupa el quinto lugar, pero "romperá posiciones", según José Donoso.



Planta fotovoltaica en la provincia de Toledo. GETTY IMAGES

que se reestructure la tarifa y se fomente la electrificación. Las últimas subastas se adjudicaron a los proyectos con menor coste de inversión.

Respecto a los 3.900 MW de potencia fotovoltaica que se adjudicaron en la subasta de julio de 2017, el presidente de la asociación, Jorge Barredo, auguró que se construirán todos. Ello a los problemas en los trámites de permisos medioambientales, ya que las comunidades autóno-

mas "carecen de recursos" para tramitar tantos de golpe, pero "hay voluntad política".

Los inversores han hecho una clara apuesta al pujar en una subasta que ofrecía un suelo de precio bajo, de 30 euros MWh (en estos momentos, los precios se sitúan en torno a 70 euros). Este recurso al mercado sin incentivos responde a "la falta de confianza de los inversores en el Gobierno, a que es una actividad cada vez más competitiva; con

grandes recursos y mucha liquidez en los mercados financieros", según el informe.

Otra cuestión son los 30 GW que están en trámite administrativo al margen de las subastas. "Es complicado saber cuántos se construirán, pero coinciden con el objetivo a 2030", indicó Donoso. En su opinión, el año 2017 marcó un punto de inflexión para el sector, con la instalación de 135 MW de capacidad (la mayoría de autoconsumo, que creció un 25%), frente a los 55 MW de

2016, con lo que se acumulan ya 4,8 GW.

El desbloqueo del autoconsumo, que llegará con la desaparición del impuesto al sol que ha prometido la nueva ministra de Transición Ecológica, Teresa Ribera, permitirá instalar entre 200 y 300 MW anuales de capacidad de este tipo de instalaciones, dependiendo del desarrollo de las baterías y el precio de la energía, según Unef, que siempre ha defendido el modelo de balance neto.



# La Xunta ya ha autorizado 540 MW eólicos de subastas

**TIENEN QUE ESTAR EN FUNCIONAMIENTO ANTES DE 2020/** Veintitrés parques tienen autorización administrativa y una docena más aún está en tramitación.

A.Chas. Vigo

Veintitrés de los 35 proyectos eólicos resultado de las subastas estatales ya tienen autorización administrativa, lo que supone dos tercios del total de parques que se instalarán en Galicia. En términos de potencia, son 540 megavatios (MW), según calculó ayer el conselleiro de Economía, Francisco Conde, en el Consejo de la Xunta. Esa potencia supone el 77% de los 700 megavatios eólicos que la comunidad gallega se propone aumentar al año 2020 para generar con el viento 4.000 MW.

Entre los veintitrés con autorización administrativa, uno ya está en funcionamiento y corresponde a EDP. El grupo energético tiene otros dos con autorización de explotación. Los otros 20, según explicó Conde, cuentan con autorización de construcción, por lo que concluye que son 23 con permiso administrativo y eso implica, señalan desde su consellería, que tienen también capacidad de evacuación, aunque no las líneas de transporte.

Los proyectos que nacen de las subastas de energía están obligados a obtener la autorización administrativa antes de determinadas fechas. Los de la segunda subasta tenían



Galicia quiere contar con 700MW eólicos más en el año 2020.

**EDP tiene un parque en funcionamiento y dos más con autorización de explotación**

que tenerla como tope el pasado 4 de agosto y los que corresponden a la tercera, el plazo finaliza el próximo 13 de octubre.

Economía subrayó que algunas de las medidas recogidas en la Ley de Implantación Empresarial han permitido agilizar las tramitaciones sin ceder en garantías de tipo me-

**Fuentes del sector señalan ciertas dificultades en la financiación de los parques de subasta**

dioambiental o urbanístico. Entre esas medidas está la figura de declaración de especial interés para algunos proyectos empresariales que fue aplicada en 28 de los 35 parques.

Al margen de estas instalaciones eólicas, fruto de las subastas estatales, existen muchos otros proyectos cu-

yas autorizaciones de punto de conexión y medioambientales tienen fecha de caducidad. Desde la Consellería de Economía han asegurado que la tramitación de estos parques continúa adelante.

## Empresas

Además de EDP, lograron potencia eólica en las subastas y han decidido desarrollar parques en Galicia el grupo Enel, Capital Energy, Fergo, Naturgy, Ivertaresa, Norvento y Greenalia, el promotor que de forma más reciente se ha incorporado a la energía eólica. La cotizada del MAB, que también promueve una planta de biomasa de 50 megavatios en Curtis (A Coruña), tiene siete proyectos eólicos de los que dos ya cuentan con autorización. Una parte de la potencia que tiene para desarrollar ha sido fruto de adquisiciones y 133 megavatios se los adjudicó en subasta.

Además de las autorizaciones administrativas, los promotores que han obtenido megavatios en subasta se enfrentan a las dificultades de financiación. Los bancos, según fuentes del sector, exigen acuerdos de venta de energía (PPA) a mayor precio que el ofertado en subasta.



## El diseño industrial en el contrato de franquicia y (II)

POR JOSÉ PONS Grado en Administración y Dirección de Empresas (ADE), Pons Patentes y Marcas

Uno de los aspectos relevantes del modelo de franquicia, es la inclusión en el mismo de la protección de la imagen comercial. Dicho modelo consiste en un contrato mercantil entre dos partes, donde una de ellas, el franquiciador, le cede los derechos de uso de su marca, diseños, así como de sus productos o servicios, a la otra parte, denominada franquiciado, siempre bajo unas condiciones previamente marcadas y el pago de una contraprestación económica. Dentro del contrato de franquicia, encontramos cláusulas relacionadas con la transmisión del Know-How y sus concreciones; la cesión de los derechos de propiedad industrial.

Uno de los aspectos relevantes del modelo de franquicia, es la inclusión en el mismo de la protección de la imagen comercial. Dicho modelo consiste en un contrato mercantil entre dos partes, donde una de ellas, el franquiciador, le cede los derechos de uso de su marca, diseños, así como de sus productos o servicios, a la otra parte, denominada franquiciado, siempre bajo unas condiciones previamente marcadas y el pago de una contraprestación económica.

Dentro del contrato de franquicia, encontramos cláusulas relacionadas con la transmisión del Know-How y sus concreciones; la cesión de los derechos de propiedad industrial, estará determinada principalmente por tres factores: el territorio donde el franquiciado está autorizado a la explotación de los mismo, el tiempo

durante el que podrá hacerlo y si este uso podrá ser en exclusiva o no; es decir, si otros tendrán también derecho al uso en el mismo territorio y periodo de tiempo.

La imagen comercial también conocida con *tradedrees* encajaría dentro de la definición legal del mismo, que considera como diseño industrial los elementos ornamentales, la disposición general del establecimiento, iluminación, mobiliario... Lo que la convierte en la figura propicia para su protección.

**Si nos planteamos conseguir una protección efectiva de nuestro negocio, previamente a franquiciar el mismo, deberíamos examinar aquellos elementos que conforman la imagen comercial y si son susceptibles o no de protección y la vía de protección más favorable según las necesidades concretas del titular. Debemos tener en cuenta los límites con los que nos encontramos a la hora de proteger un diseño, el artículo 1.2 de la Ley 20/2003, de 7 de julio, de Protección Jurídica del Diseño Industrial (LPJDI), en concordancia con la normativa comunitaria, limita el acceso a la protección mediante la figura del diseño industrial a aquellos casos en los que el diseño venga establecido por su función técnica, las "interconexiones" y aquellos diseños contrarios al orden público o las buenas costumbres.**

El artículo 11.1 de la LPJDI, cita textualmente "no podrá reconocerse un dibujo o modelo comunitario a las características de apariencia de un producto que estén dictadas exclusivamente por su función técnica". Es decir, cuando la utilidad del producto se pueda obtener por varias formas y la forma o apariencia del mismo no sea la única posible. En el caso de que también cumpla con una función técnica, podría darse un solapamiento con el objeto de protección propio de una patente o un modelo de utilidad; dando lugar a una protección que excede del valor estético y se convierte en un obstáculo para la innovación técnica.

Esta limitación busca separar el diseño de otras figuras de la propiedad industrial, evitando la obtención de una protección que pueda resultar más laxa que la que recoge la normativa referente a patentes y modelos de utilidad. Otro de sus fundamentos radica en la protección de la libre competencia evitando con la misma el monopolio sobre productos genéricos, por último,

El diseño registrado conlleva el pago de tasas al registro, pero hay una fecha de inicio de los derechos adquiridos por el titular

Hay que tener en cuenta el ámbito territorial donde operará la franquicia para optar por la protección más adecuada

protegería el esfuerzo intelectual del diseñador, diferenciándolo del que puede realizar un inventor. Si bien las interconexiones no son objeto de protección bajo la figura del diseño, el artículo 11.2 prevé una excepción a dicha regla "el registro del diseño no conferirá derecho alguno sobre las características de apariencia del producto que hayan de ser necesariamente reproducidas en su forma y dimensiones exactas, para permitir que el producto, adosado, o puesto en su interior o en torno al mismo, con el fin de que cada uno de ellos pueda cumplir su función". El legislador busca proteger aquellos sectores empresariales cuya actividad innovadora se centra en las interconexiones modulares, como es la industria del juguete.

Respecto a la prohibición que el legislador hace en relación al orden público o a las buenas costumbres, se recoge en el artículo 12 del LDI. Por orden público podemos entender que el diseño debe cumplir con un conjunto de principios jurídicos, políticos y económicos admitidos en un momento determinado. En cuanto a las buenas costumbres, la ambigüedad de este término hace recaer sobre el criterio de la propia oficina encargada del examen y registro del diseño la determinación de si éste cumple o no con las mismas, se verían afectados aquellos diseños que pudieran resultar ofensivos, violentos o desagradables en demasía.

Es importante tener en cuenta el ámbito territorial donde operará la franquicia para poder optar por la protección más adecuada del diseño, nacional, comunitario o internacional. En España, se protege a través de la ya citada LPJDI, la cual parte de la directiva 98/71/CE y del Reglamento 6/2002, que regula el diseño comunitario y diferencia el diseño industrial registrado y no registrado. La duración de la protección del diseño no registrado es de tres años. Tras la primera divulgación y hasta cumplir un año de la misma, el titular conservaría la opción de registrar el diseño tanto a nivel nacional como de la Unión Europea. En caso de optar por el registro del diseño, en ese periodo de tiempo, la protección del mismo se equipararía a la de un diseño registrado y se extendería hasta el plazo legal, veinticinco años. Si el registro no se llevara a cabo ya no será inscribible y el tiempo de protección continuaría siendo de tres años.

A la hora de optar por una u otra opción cabe valorar que, a pesar de que el diseño no registrado está exento del pago de tasa y supone una ventaja, por tanto, en el aspecto económico.

Lleva aparejado una serie de obligaciones que recaen directamente sobre el titular; es este el que debe preocuparse por probar y recopilar pruebas de la primera divulgación del diseño y el reconocimiento en el sector del mismo y constatar la mala fe en caso de copia. En contraposición, el diseño registrado conlleva el pago de las tasas correspondientes al registro, pero con el mismo se establece una fecha de inicio de los derechos adquiridos por parte del titular. Con todo, es recomendable al tejido empresarial de la franquicia que proteja sus intangibles tanto por estar obligado como por cautela ante la usurpación de tercero.

Lleva aparejado una serie de obligaciones que recaen directamente sobre el titular; es este el que debe preocuparse por probar y recopilar pruebas de la primera divulgación del diseño y el reconocimiento en el sector del mismo y constatar la mala fe en caso de copia. En contraposición, el diseño registrado conlleva el pago de las tasas correspondientes al registro, pero con el mismo se establece una fecha de inicio de los derechos adquiridos por parte del titular. Con todo, es recomendable al tejido empresarial de la franquicia que proteja sus intangibles tanto por estar obligado como por cautela ante la usurpación de tercero.



## TRIBUNA ABIERTA

# LA INICIATIVA PRIVADA EN LA INVESTIGACIÓN BIOMÉDICA

POR IGNACIO MELERO

«La política de imposición fiscal cumple un papel capital en aquellos entornos que deseen avanzar con el apoyo del mecenazgo y la investigación en I+D»

**E**l avance de la medicina es evidente tanto en sus facetas de aliviar el sufrimiento humano como de ofrecer tratamientos que hace unos años eran impensables. Este progreso sólo ha sido posible por el esfuerzo personal y colectivo de los investigadores. Tras cada historia de éxito subyacen muchas otras historias de fracaso e infinitas horas de sacrificio en el rastreo, el descubrimiento, la invención y el desarrollo. La investigación médica es cara. El costo de la instrumentación, reactivos, modelos animales y personal cualificado crece en la medida en que se sofistican progresivamente el nivel de evidencia requerido en los experimentos y el progreso de la biotecnología.

La fuente principal de recursos económicos es, y debe ser, la financiación pública que sufragan nuestros impuestos. Los ciudadanos tenemos todo el derecho a exigir que se seleccionen y financien adecuadamente los proyectos de investigación más interesantes y se priorice con criterios objetivos a los científicos con mayor talento y productividad. Debemos también exigir a los gobernantes que el nivel de inversión en investigación y desarrollo en medicina crezca porque, si se orienta adecuadamente, es inversión y no gasto. Cabe destacar que la investigación biomédica es la principal esperanza para que se alargue y mejore la calidad de nuestra vida o al menos la de nuestros descendientes.

¿Qué hace el sector privado en todo esto? Un día paseando en bicicleta entre los edificios gubernamentales de Washington, leí un lema sobre una de sus fachadas: «El sistema de patentes añade el combustible del interés al fuego del ingenio». Las compañías farmacéuticas asumen un riesgo considerable en el desarrollo de nuevos fármacos e instrumentación médica con la perspectiva de un beneficio que no sucede en todos los casos.

Con frecuencia la industria busca alianzas y colaboraciones con investigadores académicos tanto en las fases de descubrimiento como la de prueba de campo de los nuevos tratamientos y prototipos. La alianza entre industria y academia se debe favorecer e incentivar desde los gobiernos, con especial cuidado en el control de las subvenciones, para que de verdad se plasmen en conocimiento y riqueza.

El capital privado fomenta también la investigación de modo filantrópico y sin intereses. No solo hablo de fundaciones de grandes fortunas, sino de organizaciones que canalizan donativos de clases medias hacia entidades benéficas de suficiente envergadura capaces de dar apoyo decisivo a un centro o a un área científica. Estas organizaciones que operan con frecuencia en el ámbito supranacional desempeñan un papel excelente, con eficiencia en la gestión, con criterios objetivos y gran altura de

miras. En muchas instituciones académicas de gran prestigio existen departamentos de captación de donaciones (*fundraising*) cuya misión es comunicar a potenciales donantes las actividades que precisan de apoyo financiero y los resultados de la contribución una vez producidos. En la cultura anglosajona es común que parte de la captación de financiación consista en galas benéficas, conciertos, eventos deportivos u otras actividades con afluencia de público en las que artistas, deportistas o personajes famosos aportan su imagen y buen hacer.

Dedicado como estoy a la inmunoterapia del cáncer, he sido testigo de la rápida adaptación de la iniciativa privada de muchos países a un campo en fase de progreso revolucionario por sus excelentes resultados. De este modo, en los países occidentales avanzados la inversión industrial y la financiación filantrópica han convergido con envidiable agilidad y rapidez ante el rápido progreso de las investigaciones en Inmunoterapia.



Laboratorio farmacéutico

ABC

Investigar es conocer y debe ser, también, convertir el conocimiento en riqueza para todos, transformando los descubrimientos en productos y servicios para la sociedad. Un antibiótico o un nuevo producto antitumoral es conocimiento encapsulado, no es otra cosa. La experiencia pone de manifiesto que el fuerte crecimiento de algunos países ha estado precedido siempre de una mejora en innovación tecnológica fruto de la investigación.

La política de imposición fiscal cumple un papel capital en aquellos entornos que deseen avanzar con el apoyo del mecenazgo y la investigación en I+D. En España, donde todavía persiste una inveterada desconfianza a las donaciones filantrópicas en beneficio de la investigación -también en otros campos, como el arte-, su desgravación nos beneficiaría no poco hacia una apertura equiparable a las políticas de otros países. Este artículo pretende hacer un elogio de la financiación privada en investigación biomédica y fomentar su crecimiento. En la frontera del gasto y la inversión, necesitamos del capital privado, que en último extremo representa el esfuerzo, la libertad y la riqueza de la sociedad civil.

IGNACIO MELERO ES CATEDRÁTICO DE INMUNOLOGÍA Y ACADÉMICO CORRESPONDIENTE DE REAL ACADEMIA DE MEDICINA



## Superespecialización de juzgados mercantiles en Propiedad Industrial

POR ANA-LAURA MORALES Abogada de Litigación y Arbitraje de Pérez-Llorca

La Ley 24/2015 de Patentes que entró en vigor el 1 de abril de 2017, ha supuesto una modernización de la Ley anterior, la Ley 11/1986 de Patentes de invención y Modelos de utilidad en un doble sentido: (i) legisla por primera vez cuestiones que, de facto, ya se habían introducido con carácter más o menos habitual en los procedimientos de patentes (la admisión de escritos preventivos o la limitación de las patentes); y (ii) introduce aspectos novedosos, tales como el alargamiento de los plazos para contestar a la demanda, la inoperancia de la regla contenida en el Art. 337 de la Ley de EC.

La Ley 24/2015 de Patentes (la "nueva LP"), que entró en vigor el 1 de abril de 2017, ha supuesto una modernización de la Ley anterior, la Ley 11/1986 de Patentes de invención y Modelos de utilidad (la "antigua LP") en un doble sentido: (i) legisla por primera vez cuestiones que, de facto, ya se habían introducido con carácter más o menos habitual en los procedimientos de patentes (la admisión de escritos preventivos o la limitación de las patentes); y (ii) introduce aspectos novedosos, tales como el alargamiento de los plazos para contestar a la demanda, la inoperancia de la regla contenida en el Art. 337 de la Ley de Enjuiciamiento Civil, salvo en casos muy específicos, o la inexistencia de obligación de explotación del título para solicitar medidas cautelares, entre otras.

Una de las cuestiones debatidas ya con anterioridad a la entrada en vigor de la nueva LP era la relativa a la necesidad de crear Juzgados especializados en materia de Propiedad Industrial, ya que si bien en segunda instancia existen las Secciones 15ª y 28ª de las Audiencias Provinciales de Barcelona y Madrid, respectivamente, que desde hace más de dos décadas vienen consolidando una jurisprudencia sólida y bien fundamentada en la materia, esta solidez se echaba de menos en la primera instancia.

Esta discusión, anterior a la nueva LP, ya derivó en la creación de Juzgados especializados en determinadas materias de Propiedad Industrial en Barcelona. Así, mediante Acuerdo de 23 de noviembre de 2011 del Pleno del Consejo General del Poder Judicial (CGPJ), que entró en vigor el 1 de enero de 2012, se procedió a atribuir, con carácter exclusivo, a los Juzgados de lo Mercantil nºs 1, 4 y 5 de Barcelona, los litigios de patentes; a los Juzgados de lo Mercantil nºs 2 y 8 de Barcelona, los conflictos de Marcas, Diseños Industriales y Propiedad Intelectual y a los Juzgados de lo Mercantil nºs 3 y 7 de Barcelona, los conflictos relacionados con la Competencia Desleal y la Defensa de la Competencia.

**Ahora bien, esta atribución de materias operaba en la medida en que las acciones se hubieran presentado ante los Juzgados de lo Mercantil de Barcelona, pues el Art. 125 de la antigua LP establecía, como regla general, que eran competentes para conocer de los asuntos de patentes los Juzgados de lo Mercantil de la ciudad sede del Tribunal Superior de Justicia de la Comunidad Autónoma correspondiente al domicilio del demandado. Sin perjuicio del debate abierto en relación a esta especialización y a la forma de actuar de estos Juzgados -desde hace años los Juzgados de Patentes de Barcelona actúan como órgano colegiado-, la nueva LP ha venido a confirmar lo positivo del proyecto, regulándolo y ampliándolo.**

De esta forma, el Art. 118 de la nueva LP ha roto con la regla general de atribución de competencia objetiva de la antigua LP, estableciendo una nueva que señala que será objetivamente competente el Juez de lo Mercantil de la ciudad sede del Tribunal Superior de Justicia de aquellas Comunidades Autónomas a las que el Consejo General del Poder Judicial haya atribuido el conocimiento de los asuntos de patentes. La norma contenida en este artículo rige también para los litigios de Marcas y Diseños Industriales, en virtud de las Disposiciones Finales 3ª y 4ª del mismo texto.

Una de las cuestiones debatidas era la relativa a la necesidad de crear Juzgados especializados en materia de Propiedad Industrial

Las reglas de procedimientos de PI y Competencia Desleal ya no operan en conflictos de Patentes, Marcas y Diseños Industriales

Pues bien, el CGPJ había atribuido, mediante Acuerdo de 2 de febrero de 2017, con carácter exclusivo, a los Juzgados de lo Mercantil nº 1, 4 y 5 de Barcelona, que ya actuaban como Juzgados de Patentes, los conflictos de Patentes y Diseños Industriales y a los Juzgados de lo Mercantil 2, 6, 8 y 9 de la misma ciudad, los litigios de Marcas; a los Juzgados de lo Mercantil nº 6, 7, 8, 9, 10 y 11 de Madrid los conflictos de Patentes, Marcas y Diseños Industriales, al Juzgado de lo Mercantil nº 2 de Valencia los conflictos de Patentes y a los Juzgados nºs 1 y 3 de la misma ciudad los litigios de Marcas y Diseños Industriales.

De esta forma, las reglas de competencia objetiva generales que continúan rigiendo en procedimientos de Propiedad Intelectual y Competencia Desleal han dejado de operar en conflictos de Patentes, Marcas y Diseños Industriales.

Sin perjuicio de las discusiones que esta especialización ha abierto, en especial, la relativa a la existencia de forum shopping en los casos en los que el demandado no tiene domicilio en las Comunidades Autónomas de Cataluña, Madrid o Valencia, lo que parece indiscutible es que la superespecialización de los Juzgados que se enfrentan a los conflictos sobre estas materias tan específicas, está dando como resultado una mayor seguridad a la hora de litigar en nuestro país.

Ello se debe al aumento de los conocimientos de los Magistrados que deciden sobre estas cuestiones, que ha derivado en la creación de un acervo jurisprudencial sólido y de calidad, con resoluciones muy bien fundamentadas en materia de Propiedad Industrial que están a la altura de las dictadas por los Juzgados y Tribunales de países con una tradición muy superior a la nuestra en la materia, como pueden ser Reino Unido o Alemania.

Lo anterior permite a los abogados de Propiedad Industrial conocer de antemano el enfoque que en sede judicial se le va a dar un caso, lo que les ayuda a dar un mejor asesoramiento al cliente y valorar de forma más adecuada las expectativas de éxito.

Desde la perspectiva de las empresas que sopesan la posibilidad de interponer una acción judicial en la materia, la seguridad jurídica de la que gozan actualmente les permite actuar con mayor certidumbre.



Se debe al aumento de los conocimientos de los Magistrados que deciden sobre estas cuestiones, que ha derivado en la creación de un acervo jurisprudencial sólido y de calidad, con resoluciones muy bien fundamentadas en materia de Propiedad Industrial que están a la altura de las dictadas por los Juzgados y Tribunales de países con una tradición muy superior a la nuestra en la materia, como pueden ser Reino Unido o Alemania. Lo anterior permite a los abogados de Propiedad Industrial conocer de antemano el enfoque que en sede judicial se le va a dar un caso.

Los expertos reconocen el daño de imagen sufrido con los casos de los másters y piden aumentar los controles

# La universidad, cuestionada

CELESTE LÓPEZ

Madrid

Javier Prieto, de 21 años, estudia Ciencias Políticas en la Universidad Rey Juan Carlos y tiene claro que, cuando termine, “ni por asomo” realizará allí un máster. “Las chances que estamos sufriendo los estudiantes de esta universidad no se las deseo a nadie. Porque, más allá de las risas, el sentimiento que tenemos los que estudiamos en la URJC es que cuando terminemos nuestros títulos tendrán menos prestigio que los de cualquier otra universidad. Y es muy injusto”, señala indignado.

El daño causado tras constatarse que este centro universitario, creado bajo el amparo del Gobierno del PP de la Comunidad de Madrid, ha dado un trato de favor a una serie de alumnos con cargos relevantes en la vida política (Cristina Cifuentes, Pablo Casado y Carmen Montón son los más famosos, pero la lista es más amplia) se ha extendido a la universidad en general, que en este momento se encuentra completamente cuestionada. Ayer la alcaldesa Ada Colau aseguraba en TV3 que “una alta directiva de una multinacional” le ofreció ayudarla para obtener las dos asignaturas que le faltan para finalizar la carrera de Filosofía, lo que pone de manifiesto, según Colau, que entre algunas élites es “más fácil que para el resto” tener un título académico. La Universitat de Barcelona anunció anoche que “pedirá explicaciones” a Colau. “No podemos permitir ninguna sombra de duda sobre nuestras titulaciones”, señalaba la UB en Twitter, y reclamaba “responsabilidad y rigor a los políticos”, invitándolos a “denunciar cualquier acción fraudulenta” de la que tengan conocimiento.

¿Es verdad que para algunos privilegiados todo son facilidades?,



Rectorado de la Universidad Rey Juan Carlos, de Madrid, objeto de todas las sospechas

que les convaliden asignaturas a mansalva, que sus no presentados se conviertan en sobresalientes, que se les permita no asistir a clase aunque sea obligatorio, que presenten trabajos de fin de máster plagiados o no los presenten y hasta que llegue a rector un catedrático que hizo su carrera profesional copiando a otros colegas. Sí, es posible y ha pasado, como han demostrado las investigaciones periodísticas, porque no ha habido control ni de los equipos directivos de las propias universidades, ni de los departamentos de Educación de las comunidades autónomas que son los responsables del funcionamiento de las mismas. Tampoco de la Agencia Nacional de Evaluación de la Calidad y Acreditación (Aneca),

organismo adscrito al ministerio cuya función es velar por la calidad de la universidad. Sencillamente, se ha dejado hacer.

¿En todas las universidades? Desde la conferencia de rectores (CRUE), su presidente, Roberto Fernández, pone casi la mano en el fuego asegurando que no. Y la realidad es que no ha sido en la URJC como tal donde se han detectado esta mala praxis (vergonzosa, más bien), sino en un instituto adscrito a la misma, uno de esos centros nacidos bajo el paraguas de las universidades públicas, con libertad para hacer y deshacer y con la misión de conseguir estudiantes de máster (los que pagan más) para ayudar a las maltrechas cuentas de las universidades. Pero también es verdad

que en la URJC parece que nadie vigila al Instituto de Derecho Político (IDP) dirigido por el catedrático Enrique Álvarez Conde. ¿Por qué lo iban a hacer si no dejaba de recaudar dinero de los másters y subvenciones vinculadas a los mismos? Como el IDP hay centenares de centros de estudios y academias que avalan sus cursos bajo el sello de una universidad en toda España. Y esos títulos son igual de válidos que los que ofrecen las propias universidades aunque el esfuerzo sea menor. La competencia por atraer estudiantes es brutal en un sector que en las últimas décadas se ha multiplicado (hay facultades en casi todas las provincias) y con un menguante número de estudiantes.

No es justo que se extienda la duda a la institución universitaria, señala Fernández. “Nos ha costado mucho y muchos años tener la universidad que tenemos”, dice, mientras reitera que los casos que se están investigando se refieren “a un instituto” en concreto. “Un caso entre 200.000 estudiantes”.

En la misma línea se pronuncia Francesc Solé Parellada, vicepresidente de la fundación CYD, quien cree que “el sistema universitario español funciona correctamente, lo que ha sucedido es anecdótico. En España hay una oferta de 3.540 másters”. Dicho esto, reconoce que hay que incrementar los controles y la rendición de cuentas.

Un control que no sólo se puede centrar en la calidad de sus servicios y de los centros adscritos. La universidad debe repensarse, abrirse a la sociedad en todos los sentidos, acabar con la endogamia que facilita que catedráticos y doctores se conviertan en reyezuelos que hacen y deshacen a su criterio y evitar que los políticos de turno se acerquen a ella imponiendo grados o másters sin criterio. “Nuestra universidad, de verdad, vale la pena”, señala un responsable. ●

## TRATO DE FAVOR

**Colau asegura que una empresaria le ofreció ayuda para acabar la carrera e irrita a la UB**

## SOLÉ PARELLADA

**“Lo que ha sucedido es anecdótico; en España hay una oferta de 3.540 másters”**



# Ana Botín: Hay que reforzar la Universidad con rendición de cuentas

**MÁS RECURSOS/** La presidenta del Banco Santander, Ana Botín, y el ministro de Ciencia, Innovación y Universidades, Pedro Duque, piden transparencia y "más y mejor gobernanza" en las instituciones universitarias.

Inma Benedito, Madrid

Las irregularidades reveladas en los últimos meses han puesto de manifiesto la crisis existencial que vive la Universidad como centro productor de élites. "España tiene que jugar en la liga de los mejores del mundo", dijo ayer el ministro de Ciencia, Innovación y Universidades, Pedro Duque, en la clausura de la presentación del Informe CYD sobre la situación de la universidad española. Una liga que debe pasar, tanto para el Gobierno, como para el sector privado, por la transparencia.

La presidenta del Banco Santander, Ana Botín, pidió concretamente "reforzar la autonomía universitaria, con rendición de cuentas y con supervisión". En su intervención en el acto, celebrado en la Casa de América, tanto Duque como Botín se mostraron afines a otorgar una mayor autonomía a la universidad, con "más libertad y espacio de gestión", añadió Botín. Eso sí, con el objetivo de que haya, matizó, "más y mejor gobernanza".

El titular de Universidades anunció que pretende impulsar una nueva ley de universidades y realizar una reforma universitaria que prevalezca "a largo plazo" y "sea válida independientemente de quién esté en el Gobierno en



El ministro de Ciencia, Innovación y Universidades, Pedro Duque, y la presidenta del Banco Santander, Ana Botín, ayer.

las próximas décadas". Para ello pidió "consenso" en los grupos parlamentarios. "Es posible que la reforma integral del sistema universitario sea compleja, pero vamos a intentarlo", añadió Duque.

Botín, por su parte, puso el acento en reformas diligentes y certeras, aclarando que "promover ahora una reforma integral, con un modelo nuevo uniforme para todos, sería complejo de definir, de

articular y de implementar".

La presidenta de la entidad financiera subrayó los puntos fuertes de las universidades españolas: "Tenemos una Universidad que aporta valor, valores y crecimiento a la economía española. Tenemos empresas que queremos ser sus socios, porque sabemos que en ello nos va el futuro. Y tenemos una Universidad que quiere ser más europea y global, y que para ello está dis-

puesta a cambiar sus métodos académicos, su organización y su gobernanza". Botín firmó la semana pasada con Duque y el presidente de Crue Universidades Españolas, Roberto Fernández, un acuerdo para poner en marcha las Becas Santander Erasmus, para promover la movilidad internacional de universitarios españoles. En esta primera edición, Santander invertirá cerca de 2 millones de euros.

Pero como volvió a ponerse de manifiesto esta semana, con el máster de la exministra de Sanidad, Carmen Montón, y también con el suspenso que dio a España la OCDE en su informe *Panorama de la Educación 2018*; hay costuras que remendar.

"También tenemos problemas. Algunos de ellos requieren solventar obstáculos que no son sólo externos sino también en algunos casos internos", señaló Botín en su discurso, en el que puso en cuestión el funcionamiento de un sistema en el que están cayendo las matriculaciones universitarias de alumnos nuevos por quinto año consecutivo, donde la capacidad de absorción de universitarios por parte del mercado laboral es reducida. "Más de un tercio de los titulados españoles estaban en 2016 desempeñando un trabajo de menor cualificación que para aquél que están preparados, un dato que nos pone a la cola de Europa", explicó Botín; y donde el peso del personal docente investigador está cayendo.

"Estoy convencida de que podemos mejorarlo", añadió Botín, que pidió "más recursos a nuestra Universidad". Actualmente, la inversión pública en Educación superior es un 15% menor que hace una década.



## 190.000 matriculados

# Los alumnos españoles prefieren hacer un máster antes que un grado

JOSEFINA G. STEGMANN MADRID

Los alumnos españoles ya no quieren estudiar siguiendo el modelo «tradicional»: los grados pierden terreno y lo ganan los másteres y otros estudios. Así, en el curso 2016-2017 descendió el número de matriculados de grado. El total de estudiantes apenas sobrepasaba los 1,3 millones, es decir, 153.531 menos que en el curso 2011-2012. Se trata del quinto curso consecutivo con números negativos. Ahora, los estudiantes parecen optar por los másteres o doctorados. Los matriculados en másteres oficiales se han incrementado desde 2006-2007 casi de forma ininterrumpida superando la cifra de 190.000.

Son las conclusiones de un informe elaborado por la fundación CYD dado a conocer ayer, que analiza el estado del sistema universitario español. Francesc Solé Parellada, vicepresidente de la fundación, explicó que el aumento en el número de matriculados de másteres se debe a que «hay una gran sensación, cuando es difícil conseguir empleo cualificado, de que se conseguirá con una titulación mayor». Por otra parte, explicó, ha aumentado la edad de la gente que se matricula «porque hay un convencimiento en España de que las ocupaciones están cambiando y la gente, ya en su puesto de trabajo, descubre que su formación cojea y decide hacer un máster». Parellada aseguró que no cree que la polémica en torno a los másteres de Montón, Cifuentes o Casado afecten a las matriculaciones.

## Más vigilancia

El informe también abordó el problema de la sobrecualificación. Al margen de la opción que se elija, a los graduados universitarios se les presenta un grave problema. Y es que el 35,6% de los contratos firmados en 2017 han sido para desempeñar ocupaciones de baja cualificación. Comparados con la UE, ese mismo año, el 37,1% del total de ocupados con titulación superior ocupaban en nuestro país un puesto de baja cualificación, mientras que en la UE el porcentaje es bastante menor, de un 23,2%. El informe también advierte de la poca inversión en I+D y en la mejorable posición de los campus españoles en los rankings.

Parellada destacó que la universidad se está recuperando de la crisis (los ingresos totales en 2016 aumentaron un 4% respecto a 2015), tiene más autonomía y flexibilidad que antes, pero recordó que ello debe ir aparejado a una mayor vigilancia. «Hay campos que no están vigilados», admitió.



# El 35% de los graduados contratados en el 2017 ocupó puestos de bajo nivel

*Desciende, de nuevo, el número de universitarios y aumentan los de máster*



XAVIER CERVERA

Imagen de archivo de universitarias participantes en un encuentro de programadores organizado por la UPC en el congreso womENCourage

**CELESTE LÓPEZ**  
Madrid

España tiene un problema. Su mercado laboral ofrece cada vez menos posibilidades para los trabajadores altamente cualificados. Sí para los técnicos, pero menos para los graduados por la propia estructura del mercado muy volcada en el sector servicios. Prueba de ello es que el 35,6% de los contratos que se realizaron el año pasado a los graduados eran de baja cualificación. “La sobrequalificación se incrementó 1,2 puntos porcentuales respecto al 2016 y 5,4 puntos respecto a la de 2010”.

Así lo indica el Informe CYD 2017, que considera éste como uno de los principales problemas a los que se enfrenta la universidad y la sociedad en su conjunto por lo de frustrante que tiene pa-

ra su juventud y por el escaso retorno de los recursos destinados.

España es uno de los países de la Unión Europea que menor porcentaje registra de graduados superiores ocupados en tareas de alta cualificación (directores y gerentes, técnicos y profesionales científicos e intelectuales y técnicos y profesionales de apoyo). “En el 2017, el 37,1% del total de ocupados con titulación superior estaba desempeñando en España un puesto de baja cualificación, frente al 23,2% de la UE”, señala el informe presentado ayer en Madrid y que añade que el porcentaje de graduados superiores empleados como trabajadores administrativos y vendedores es unos nueve puntos mayor en España que en la UE (25% frente a 16%).

Esto incide negativamente en los salarios, entendidos como la

## Impulsar la investigación

■ Otro de los retos que plantea el informe CYD 2017 se refiere a la necesidad de impulsar la investigación y transferencia en el sistema de ciencia y tecnología. Desde el 2010 se ha venido produciendo una disminución en el gasto interno total en I+D con relación al PIB. En el periodo 2012-2016, la producción científica alcanzó los 443.430 documentos, lo que sitúa a España como el undécimo país según el volumen de producción científica. Los escasos resultados obtenidos en investigación y transferencia, matizados por el crecimiento del

número de publicaciones científicas, han generado un amplio debate sobre la reforma del sistema español de ciencia y tecnología. El Informe CYD 2017 pone de manifiesto la necesidad de aumentar la movilidad de investigadores entre las diferentes instituciones vinculadas a la investigación, fomentar la formación de investigadores y tecnólogos en el extranjero y la captación de científicos internacionales, establecer un plan de inversión plurianual en I+D+i y otorgar mayor autonomía a los centros científicos y tecnológicos.

diferencia entre el salario que perciben los graduados universitarios y el salario medio de la población española. Dejando claro que los graduados perciben un salario más alto, la diferencia se va reduciendo año a año, pasando de un índice 164,2 (100 para el conjunto de la población española) en el año 2006 a 155,3 en 2014 para los licenciados, doctores y similar. Por contra, el salario de los titulados en ciclos formativos de grado superior ha pasado en este mismo periodo de 101,4 a 108,1.

“Hacer frente a la sobrequalificación y mejorar las condiciones de inserción laboral de los graduados debería constituir uno de los principales objetivos de la política universitaria y una de las principales opciones estratégicas de las mismas universidades”, señala el informe que apuesta por

## España es uno de los países de la UE con menos licenciados ejerciendo tareas de alta cualificación

una universidad más práctica y con un mayor contacto con las empresas.

Otro de los retos a los que se enfrentan las universidades, según el informe presentado por Francesc Solé Parellada, vicepresidente de la Fundación CYD, y Martí Parellada, coordinador general del informe, es el descenso por quinto año consecutivo del número de matriculados de grado en el curso 2016-2017. El total de estudiantes apenas sobrepasaba los 1,3 millones, 153.531 menos que en el curso 2011-2012. Por contra, el estudiantes de máster o doctorados no cesan de crecer. Los matriculados en másteres oficiales se han incrementado desde 2006-2007 casi de forma ininterrumpida superando en el curso 2016-2017 la cifra de 190.000.

La causa de ese descenso se explica, por una parte, por la disminución del tamaño de la cohorte más típica, de 18 a 21 años, para incorporarse a la universidad. En España dicha cohorte ha pasado de 2.238.931 personas en el 2002 a 1.780.923 en el 2018. Las previsiones apuntan a un ligero repunte en los próximos años, para volver a descender. A esto hay que sumar el crecimiento del número de estudiantes de ciclos formativos de grado superior y el aumento de las tasas universitarias, de las más caras de Europa.●

# Diario del Puerto - Suplemento Informe Catalunya

Fecha: viernes, 14 de septiembre de 2018

Fecha Publicación: viernes, 14 de septiembre de 2018

Página: 11, 12

Nº documentos: 2



El transporte en color % de ocupación: 58,50 Valor: 877,57€

Periodicidad: Diaria

Tirada: 5.000

Audiencia: No

Difusión: 5.000



Cuando esté operativo todo el muelle de la Química, el enclave tarragonense podrá mover seis millones de toneladas anuales de estos productos.

## Puerto de Tarragona, puerta logística en el Mediterráneo

El Puerto de Tarragona es una infraestructura de transporte y servicios vital no solo para la economía de Catalunya sino también para el conjunto de España. Se ha convertido en un puerto de referencia del Mediterráneo en productos agroalimentarios y petrolíferos, diversificado y con capacidad de crecimiento. Una puerta logística del sur de Europa en el Mediterráneo.

DP hacia el futuro para crecer en todos los tráficos, ya que apuesta por la diversificación. La infraestructura presenta una propuesta logística muy competitiva, con unos servicios eficientes", aseguran desde la autoridad portuaria catalana. La terminal de contenedores del enclave está concesionada a DP

World, uno de los mayores operadores de terminales marítimas del mundo. "Ubicada en el muelle de Andalucía, esta terminal es punto estratégico en el Corredor del Mediterráneo y enlace a muchos otros puertos del Mare Nostrum, así como al norte de África y Turquía", recuerdan desde el puerto catalán. ▶

"Desde su ubicación estratégica privilegiada en el Mediterráneo, el Puerto de Tarragona mira

# Diario del Puerto - Suplemento Informe Catalunya

Fecha: viernes, 14 de septiembre de 2018

Fecha Publicación: viernes, 14 de septiembre de 2018

Página: 11, 12

Nº documentos: 2



El transporte en color % de ocupación: 58,50 Valor: 877,57€ Periodicidad: Diaria Tirada: 5.000 Audiencia: No Difusión: 5.000



El Puerto de Tarragona está viviendo un interesante incremento en su tráfico de frutas.

La oferta de servicios regulares desde el Puerto de Tarragona se completa conectando con Canadá, Estados Unidos y Oriente Medio. La terminal de contenedores tiene una capacidad para manipular 450.000 TEUs al año y 200 conexiones para contenedores reefer. El área de la terminal es de siete hectáreas, con posibilidad de expansión, y tiene capacidad de descarga de tres barcos simultáneamente.

#### UN HUB GRANERO

El movimiento de productos agroalimentarios es uno de los más destacados en el Puerto de Tarragona.

gonna, "tanto por su volumen, unos 5 millones de toneladas anuales de media, como por las importantes instalaciones y repercusión económica que tienen estos tráficos en la zona", asegura la autoridad portuaria.

Para almacenar estos productos, el Puerto de Tarragona dispone de 230.000 metros cuadrados de superficie cubierta, cifra solo equiparable a las capacidades del enclave portuario en almacenaje de líquidos a granel. "La alta especialización portuaria en el tráfico de agroalimentarios facilita que en el Puerto de Tarragona se trabaje con una amplia variedad de productos

y subproductos agroalimentarios (más de 70), lo que le hace estar situado en una posición líder respecto al resto de puertos del Mediterráneo Occidental", subrayan. El recinto marítimo recibe productos agroalimentarios de los principales países productores del mundo, como Ucrania, Rumanía, Argentina o Estados Unidos.

En cuanto al tráfico de frutas y verduras, Tarragona está obteniendo un importante crecimiento. El año 2017 se cerró con muy buenos resultados en cuanto a tráfico de productos frutícolas, superando las 137.000 toneladas.

Para dar salida al tráfico hortofrutícola, el enclave dispone de infraestructuras y servicios intermodales que lo convierten en la mejor opción del Mediterráneo para la distribución en la península ibérica y Europa. Además de conexiones marítimas con los principales países exportadores de fruta -Nueva Zelanda, Costa Rica, Colombia y República Dominicana-. La terminal de fruta cuenta con controles de calidad específicos, controles de temperatura, sistemas de seguimiento de cargas vía RF y una gran variedad de servicios logísticos de valor añadido, como las conexiones reefer.

"La buena evolución de los tráficos en el Puerto de Tarragona es fruto de su apuesta por la diversificación", explica la autoridad portuaria. Y pone como ejemplo "el caso del tráfico de papel y pasta de papel, el de automóviles y el de ganado vivo, además del tráfico siderúrgico y la apuesta por project cargo. Eso, sin contar con los cruceros, donde se logran nuevos récords año a año".

#### MUELLE DE LA QUÍMICA

Contando con infraestructuras y calados de primer orden, el Puerto de Tarragona apoya a la industria local y se posiciona como hub en el Mediterráneo para el almacenamiento y la distribución de productos químicos y petroquímicos.

Junto con la Asociación de Empresas Químicas de Tarragona (AEQT), el Puerto de Tarragona lidera el clúster químico ChemMed, el clúster industrial, logístico, académico y científico de la química de Tarragona que aglutina a los agentes, empresas, centros de formación e investigación, universidades y administraciones del territorio. El tráfico de productos químicos ronda los dos millones de toneladas anuales. "Sin embargo, está previsto que esta cifra se triplique y llegue hasta los seis millones de toneladas cuando la ampliación del muelle de la Química esté operativa al completo".

#### INTERMODALIDAD LOGÍSTICA

La intermodalidad y la logística son dos de las apuestas más firmes del Puerto de Tarragona en los últimos tiempos. El recinto portuario catalán dispone de una terminal intermodal -La Boella- que está abierta para todas las empresas del territorio que decidan apostar por el ferrocarril. Esta terminal puede acoger trenes de hasta 730 metros de longitud con ancho mixto (UIC e ibérico) y está situada junto a la terminal de contenedores, lo que permite disminuir el coste de las maniobras desde los buques portacontenedores hasta los trenes.

La terminal intermodal del Puerto de Tarragona está abierta a todos los tráficos. Esta infraestructura está ubicada en un espacio estratégico al lado de la terminal de contenedores, del PIF [Punto de inspección fronterizo], con su moderno escáner, de la industria química y de la Zona de Actividades Logísticas (ZAL).

Precisamente, la ZAL es otro de los proyectos estratégicos. Un equipamiento que cuenta con una superficie de 100 hectáreas y que es imprescindible para que el Puerto de Tarragona pueda asumir operaciones logísticas de mayor valor añadido, más allá de la carga y descarga de mercancía; así mismo, la realización de nuevas y más diversas actividades requieren de mayores espacios, y por este motivo se hace necesario construir polígonos industriales que puedan albergar estas actividades en una zona cercana al puerto, como es la ZAL. ■

Contando con infraestructuras y calados de primer orden, el Puerto de Tarragona apoya a la industria local y se posiciona como hub en el Mediterráneo para el almacenamiento y la distribución de productos químicos y petroquímicos



# Farmaindustria pelea para atraer inversión a España tras el 'Brexit'

Los laboratorios ven oportunidad para la I+D y piden al Gobierno ir juntos

Alberto Vigarío SANTANDER.

La industria farmacéutica española cree que nuestro país debería ser uno de los grandes beneficiados por la deslocalización de inversiones en I+D que puede generar el Brexit en Reino Unido. Por este motivo, la patronal Farmaindustria lanzó ayer un mensaje al Gobierno para ir de la mano en la captación de esas inversiones y empresas. En la actualidad, se invierten más de 35.000 millones de euros cada año en actividades de I+D en el contexto europeo y uno de cada tres ensayos con los nuevos medicamentos que se desarrollan en la Unión Europea tiene ya participación española.

En este contexto -y durante el encuentro anual de la industria farmacéutica celebrado ayer en Santander- el presidente de Farmaindustria, Jesús Acebillo, llamó la atención porque en los últimos meses, advirtió, "hemos visto con interés y cierta sorpresa un posicionamiento activo de algunos países de nuestro entorno que se están ofreciendo como alternativas de inversión y localización".

Es por ello que los laboratorios farmacéuticos reclaman en este momento al Gobierno "estabilidad y predictibilidad, a la vez que apoyo decidido a la investigación, en un ecosistema favorable" porque este tipo de políticas "abre múltiples opciones y posibilidades para empresas afectadas por el Brexit", afirmó Acebillo, presidente a su vez de la filial española de la farmacéutica Novartis. "Creo sinceramente que

debemos aprovechar esta oportunidad que se abre ante nosotros".

Acebillo señaló que hay que poner a nuestro país en valor con propuestas imaginativas y ambiciosas, basadas en la estabilidad que genera la colaboración múltiple de los agentes relacionados alrededor de la innovación sanitaria y la salud.

Cada año, según los datos de Farmaindustria, se aprueban en torno a 80 nuevos medicamentos, y de ellos, una treintena con nuevos principios activos. Además, actualmente se encuentran en desarrollo cerca de 7.000 fármacos. Según los cálculos que la patronal explicó a *elEconomista*, la autorización de comercialización de hasta 400 medicamentos pueden perder su validez tras la salida del Reino Unido como miembro de la Unión Europea.

La razón es que estos fármacos consiguieron la autorización de comercialización en toda la UE gracias a una aprobación centralizada concedida a una compañía con sede en Reino Unido. Además, estos 400



Jesús Acebillo, presidente de Farmaindustria. EE

medicamentos tienen a su vez otras 2.400 autorizaciones de comercialización con compañías británicas en otros países de la Unión Europea -entre ellos España- que tendrían que traspasarse, al quedar el

Reino Unido excluido como país miembro de la Agencia Europea del Medicamento.

## Acuerdo con el Gobierno

El presidente de Farmaindustria reclamó a la nueva ministra de Sanidad, María Luisa Carcedo, que este marco de colaboración debía concretarse en mejores regulaciones y todo ello en una colaboración en materia de sostenibilidad de acuerdo con el modelo que el Gobierno crea más conveniente.

La patronal celebró ayer que se cumplen 25 años en 2018 de la creación del mercado único europeo, un entorno regulatorio que en el ámbito del medicamento ha generado "enormes niveles de progreso científico", destacó Farmaindustria.

## Los laboratorios dedicaron el pasado año 1.147 millones a investigación

La industria farmacéutica presente en España invirtió el año pasado en I+D un total de 1.147 millones de euros, siendo el cuarto ejercicio consecutivo con incrementos en esta partida. Además, el sector genera 40.000 empleos directos y hasta 200.000 indirectos -un 93 por ciento cualificados y un 59 por ciento de personas tituladas, concreta Farmaindustria-. La producción del sector alcanza un valor de 15.000 millones de euros anuales y las exportaciones, otros 11.000 millones de euros.



# Carcedo promete un "eficaz uso de recursos públicos"

La nueva ministra de Sanidad toma posesión del cargo de la mano de su predecesora, Montón

eE / A. V MADRID / SANTANDER.

La nueva ministra de Sanidad, Bienestar Social y Consumo, María Luisa Carcedo, recogió ayer la cartera del Ministerio de Sanidad con una sensación "agridulce", al haber sido nombrada con motivo de la salida de Carmen Montón, quien tuvo que dimitir del cargo por las irregularidades de su máster realizado en la Universidad Rey Juan Carlos, si bien agradeció a la ya exministra el "ingente" trabajo que realizó para recuperar la universa-

lidad del Sistema Nacional de Salud (SNS). El objetivo de Carcedo en el nuevo cargo será realizar una gestión de servicios "con transparencia y basada en la evidencia científica" así como conseguir una "eficaz asignación de recursos públicos". Además, se comprometió a "impulsar la justicia social" y la "equidad" en sintonía con el presidente Sánchez. Para lograrlo, afirmó que trabajará con todas las Administraciones públicas, las comunidades autónomas y las corporaciones locales.

Al acto también asistió Montón, quien deseó a Carcedo el "mayor de los éxitos", aunque aseguró que la labor que realizará al frente del departamento ministerial "suplirá al factor suerte". Carcedo estuvo también arropada por la ministra



Carmen Montón y María Luisa Carcedo, en el Ministerio de Sanidad. EFE

de Hacienda, María Jesús Montero; la ministra de Economía, Nadia Calviño; el ministro de Cultura, José Guirao; el ministro de Ciencia, Pedro Duque; y la ministra de Política Territorial, Meritxell Batet; así como

por representantes del sector sanitario y del Tercer Sector.

## Pacto con la industria

Entre los ámbitos interesados en conocer los planes de Carcedo está

el del medicamento. El presidente de Farmaindustria, Jesús Acebillo, le pidió que mantenga el pacto firmado con los laboratorios innovadores, que liga el gasto público en medicamentos al PIB, y que había sido puesto en revisión por Montón.

"Hemos colaborado con la Administración creando instrumentos de apoyo del control presupuestario, como el convenio en vigor con el Gobierno, con el que hemos contribuido al control del déficit público en línea con el marco europeo, o aplicando soluciones a techos de gasto y riesgo compartido", dijo Acebillo durante el Encuentro anual de la Industria Farmacéutica celebrado en Santander. "Tiendo desde aquí la mano al Gobierno e insisto en la necesidad de contar con un marco predecible", afirmó.



# Iberdrola lanza una contraofensiva a Endesa y Repsol en 'electrolineras'

**ALIANZA CON GASOLINERAS AVIA/** El grupo eléctrico responde a la guerra comercial de la multienergía con un despliegue de 200 puntos de recarga exprés para coches eléctricos y busca más acuerdos.

F. García/M. A. Patiño. Madrid  
Iberdrola entra en la batalla por liderar las *electrolineras*. La eléctrica que preside Ignacio Sánchez Galán anunció ayer que contará con más de 200 puntos de recarga rápida, o exprés, para vehículos eléctricos a final de 2019, cuya instalación le supondrá un desembolso de unos 10 millones de euros. Iberdrola contraataca así los planes de Endesa, adelantados por EXPANSIÓN el pasado 6 de septiembre. Endesa negocia alianzas con grupos como Saba, Indigo, Parkia, Carrefour, De-cathlon y McDonald's, entre otros, para hacer un despliegue masivo de *electrolineras* en los próximos años, con 4.300 puntos de conexión.

Con la apuesta por el abastecimiento de los vehículos eléctricos, Endesa e Iberdrola reaccionan, a su vez, a la ofensiva comercial de Repsol y Cepsa. Las dos grandes petroleras en España han dado un giro estratégico para convertirse en empresas multiservicio, o multienergía, ofreciendo luz y gas además de gasolineras.

En el caso de Iberdrola, su primer aliado en *electrolineras* es Avia, pero está negociando otros acuerdos con cadenas hoteleras y de restauración. Treinta estaciones de la petrolera guipuzcoana serán las que acojan los primeros puntos de recarga rápida de Iberdrola. Contarán con una potencia de 50 kWh y se ubicarán en las principales autopistas nacionales. Para su pue-

## Adiós barreras

- Con un punto de carga rápida cada 100 kilómetros se podría recorrer España con un vehículo eléctrico.
- Según los precios de Iberdrola, llenar 100 kilómetros en un punto de carga rápida costaría 5 euros, entre 1,5 y 3 veces menos que su equivalente en gasolina.
- El 80% de los postes de recarga rápida de Iberdrola serán de 50 kWh que permiten cargar unos 150 kilómetros en media hora.



Ignacio Galán, presidente de Iberdrola, ayer con un coche eléctrico.

ta en marcha, Iberdrola ha contado "con un porcentaje pequeño" de ayudas públicas a la instalación de puntos de recarga, según explicó ayer Raquel Blanco, directora de Smart Solutions de Iberdrola.

## Cada 100 kilómetros

A final de 2019, la red tendrá un punto cada 100 kilómetros en toda la red nacional, incluidos los corredores del Mediterráneo, del Cantábrico y la Ruta de la Plata.

Los responsables de la eléctrica explicaron que trabajan con restaurantes y hoteles, cercanos a las carreteras, para instalar sus postes "y todas las capitales de provincia contarán con un punto de recarga". "Es una red inclusiva", ex-

plícó la consejera delegada de la compañía, Ángeles Santamaría. Iberdrola tiene acuerdos ya con los fabricantes de vehículos BMW, Renault, Hyundai y Grupo PSA.

Desde Iberdrola explican que tendrán 200 emplazamientos con 400 postes a final de 2019, pero si la demanda lo exigiese se podría aumentar a siete postes por cada *electrolinera*. Cada poste de 50 kWh cuesta de media algo más de 50.000 euros instalarlo. El 80% de los postes será de esta capacidad, que llena 150 kilómetros en media hora.

Sin embargo, Iberdrola tiene previsto implementar a mediados de 2019 postes de 150 kWh y experimentar con algunos de 350 kWh. No hay

**Iberdrola irrumpe con precios de 0,5 euros por 100 kilómetros para recarga normal y 5 euros para la exprés**

ningún vehículo eléctrico en el mercado -ni el año que viene lo va a haber- que pueda cargar a dicha potencia. El Audi e-tron que llegará a España el año que viene recarga hasta un máximo de 150 kWh. La clave de instalar un poste de 350 kWh es que la carga se reduce a 10 minutos, acercando la pérdida de tiempo a la que ocasiona un repostaje actual de gasolina. El *chute* de carga rápida para llenar 100 kilómetros tendrá "un

## Menos tensión con EEUU

El comité ejecutivo de la Europea Round Table of Industrialists (ERT), el mayor *lobby* empresarial europeo, se reunió el pasado martes con el secretario de Comercio de EEUU, Wilbur Ross, en Bruselas, para pedir que se rebaje la tensión en la guerra de los aranceles. Al encuentro asistieron primeros ejecutivos de grupos como Heineken, BT y Air Liquide, e Ignacio Sánchez Galán, presidente de Iberdrola.

coste de entre 4 y 5 euros", según Blanco, "y es entre 1,5 y 3 veces más económico que la gasolina o el diésel para recorrer esa distancia".

## Tesla

Tesla, el fabricante americano de coches eléctricos, ya cuenta con 23 *supercargadores* en las principales vías de España, con 182 puntos individuales de carga, suministrando gratis a sus clientes la carga. Iberdrola afirma que sus postes serán compatibles con todos los vehículos eléctricos del mercado y con las diferentes tomas de enchufes. No obstante, Iberdrola dijo que para sus clientes ofrece una tarifa hogar por la que cuesta 0,5 euros llenar 100 kilómetros.



**TERRESTRE** • Se consolida como partner logístico para la industria química

## Luis Simões avanza en sostenibilidad y obtiene la certificación SQAS

**DP** MADRID

Luis Simões, operador logístico de la Península Ibérica, ha obtenido la certificación SQAS (Safety & Quality Assessment for Sustainability).

El SQAS, propiedad del CEFIC (Consejo Europeo de la Industria Química), evalúa el cumplimiento de los requisitos de calidad, seguridad y protección del medioambiente que están definidos por la industria química

para sus proveedores de servicios logísticos.

A través de la certificación, Luis Simões se consolida como partner logístico estratégico para el sector químico, mostrando su compromiso con el

**La certificación SQAS también permite a las empresas químicas comprobar el grado de cumplimiento de Luis Simões con la legislación**

desarrollo sostenible de su actuación y posicionándose como actor que opera bajo modelos de conducta responsable.

Además de la objetividad que aporta la obtención del SQAS,

esta certificación permite a las empresas químicas comprobar el grado cumplimiento de Luis Simões con la legislación.

Asimismo, gracias al SQAS, la evaluación continua permite a Luis Simões mejorar sus sistemas de gestión de la seguridad, del medioambiente y de la calidad; integrar estos sistemas de gestión de forma que no se dupliquen procesos e información; y mejorar sus relaciones con clientes y proveedores.



C. PASTRANO



### Encuentro en la Embajada norteamericana

## El 29 Foro Puente Aéreo se reúne en Madrid

Los integrantes del Foro Puente Aéreo se reunieron ayer en Madrid con el embajador de Estados Unidos, Richard Duke Bucham, en la sede de la delegación diplomática. Se trata de un grupo de empresarios de Madrid y de Barcelona que se reúnen de forma alterna en ambas capitales para intercambiar ideas y analizar situaciones de interés general. En la imagen, en primera fila, de izquierda a derecha, Enrique Lacalle, secretario del foro; José Creuheras, presidente del Grupo Planeta; María Dolores Dancausa, consejera delegada de Bankinter; Antonio Brufau, presidente de Repsol; Richard Duke Bucham III, embajador de Estados Unidos; Javier Godó, presidente del Grupo Godó; José Manuel Entrecanales, presidente de Acciona; Cristina Garmendia, presidenta de la Fundación Cotec; y Josep Sánchez Llibre, vicepresidente de Conservas Dani.



# El embajador de EEUU se reúne con el Foro Puente Aéreo

**Expansión.** Madrid El embajador de los Estados Unidos, Richard Duke Bucham III, recibió ayer en la sede diplomática al Foro Puente Aéreo, formado por varios de los empresarios más importantes de Madrid y Barcelona.

El diplomático norteamericano, que llegó a España el 17 de diciembre de 2017, designado por el presidente Donald Trump, continuó así su ronda de contactos con la sociedad española, aunque es un profundo conocedor de la cultura y de la lengua.

La comida celebrada en la Embajada sirvió para que los empresarios recabaran información de primera mano sobre las intenciones de la administración de Estados

Unidos en España y del apoyo a sus empresas. Washington y Madrid mantienen desde el siglo pasado buenas relaciones como aliados en todos los órdenes.

Hay que tener en cuenta la preocupación de las compañías españolas, que tienen importantes inversiones en Estados Unidos, por la política proteccionista de Trump, la guerra comercial que ha lanzado con China, y la tensión que sostiene con la UE.

El foro empresarial se reúne periódicamente, y de forma alternativa en Madrid y Barcelona, con líderes políticos españoles y extranjeros, para recabar información sobre la coyuntura nacional e internacional.



**ENCUENTRO EMPRESARIAL EN LA EMBAJADA DE ESTADOS UNIDOS** En primera fila, de izquierda a derecha, **Enrique Lacalle**, secretario del foro; **Josep Crehueras**, presidente de Planeta; **María Dolores Dancausa**, consejera delegada de Bankinter; **Antonio Brufau**, presidente de Repsol; **Richard Duke Bucham III**, embajador de EEUU; **Javier Godó**, presidente del Grupo Godó; **José Manuel Entrecañales**, presidente de Acciona; **Cristina Garmendia**, presidenta de la Fundación Cotec; y **Josep Sánchez Llibre**, vicepresidente de Conservas Dani. En segunda fila (de izq. a dch.), **Ismael Clemente**, consejero delegado de Merlín; **Alberto Palatchi**, expropietario de Pronovias; **Luis Conde**, presidente de Seeliger y Conde; **Manuel Torreblanca**, presidente de Gopa Consulting; **Tom Reott**, consejero para asuntos económicos de la Embajada de Estados Unidos; **Fernando Vives**, presidente de Garrigues; **Marcelino Armenter**, director general de Critería Caixabank; **Antonio Huertas**, presidente de Mapfre; **Ignacio Garralda**, presidente de Mutua Madrileña; **Cameron Werker**, consejo comercial de la Embajada de EEUU; **Antonio Catalán**, presidente de AC Hoteles Marriot; y **José María Xercavins**, consejero delegado de Tauro Real Estate.



# Nuevos bonos verdes financiarán el mayor ritmo inversor

**Adif prepara su tercera emisión, por unos 600 millones, para sufragar obras**

**La colocación se espera a finales de año**

J. F. M.  
MADRID

El equipo directivo de Adif se prepara para un nuevo salto al mercado de capitales con una emisión de bonos verdes. Será la tercera para la compañía pública, que se convierte en referente en el recurso a este tipo de financiación (Iberdrola lo es en el sector privado), y de nuevo se prevé la captación de unos 600 millones de euros.

La emisión podría lanzarse, en función de las condiciones del mercado, entre finales de este año y primeros de 2019, tal y como ha informado *El Español*. La otra variable a tener en cuenta es el ritmo de ejecución de las obras y que este precise la elevación del endeudamiento del administrador de la infraestructura ferroviaria.

En cada una de las dos colocaciones anteriores de Adif, en junio de 2017 y el pasado mes de abril, la empresa recolectó 600 millones de euros. La primera, a un plazo de seis años, se saldó con un cupón anual del 0,8%, y por la segunda se paga un 1,25% por ejercicio en los próximos ocho años.

En un principio, la compañía dependiente de Fomento tiene vía libre ante Hacienda. La autori-

zación de endeudamiento marcada en la Ley de Presupuestos de 2018 alcanza los 1.800 millones de euros (2.300 millones en 2017). Esta es la cifra en que puede engordar la deuda neta de Adif, que aún está lejos de llegar a ese límite.

Incluso en el extremo de que la emisión se dejara para 2019 y los Presupuestos fueran prorrogados, Adif contaría con margen. El techo de endeudamiento volvería a ser, en esa situación extrema, de 1.800 millones de euros.

Los bonos verdes, con los que ya respaldan sus proyectos Iberdrola, Repsol o Gas Natural, son títulos de deuda con cupones competitivos que generan capital para proyectos que ofrecen beneficios ambientales o relacionados con el cambio climático. Este tipo de producto atrae la atención de los fondos con políticas de responsabilidad social y relacionadas con la consecución de los objetivos de desarrollo sostenible de Naciones Unidas. En el sector público también han emitido este tipo de bonos finalistas el Ayuntamiento de Barcelona, la Comunidad de Madrid y el ICO.

**El administrador de la infraestructura ferroviaria puede elevar su deuda neta este año en 1.800 millones**



## Humberto Arnés

DIR. GENERAL FARMAINDUSTRIA

### Adecuado mensaje

Farmaindustria cree que España puede beneficiarse de la deslocalización de inversiones que el *Brexit* genera en Reino Unido. Acier-ta al lanzar un mensaje al Gobierno de colaboración para ir de la mano en la captación de firmas.



# La Fundación Cepsa abre la convocatoria de los Premios al Valor Social

La décimo cuarta edición pone 400.000 euros a disposición de proyectos de todo el mundo

**R.S.** HUELVA

La Fundación Cepsa ha abierto el plazo de inscripción a los Premios al Valor Social, que tienen como objetivo reconocer e impulsar diferentes iniciativas sociales que favorezcan la inclusión y el bienestar de aquellas personas o colectivos menos favorecidos.

La decimocuarta edición de estos premios, que nacieron en Huelva en 2005, destinará hasta 400.000 euros a los proyectos sociales que resulten ganadores entre todos los que se presenten en la provincia de Huelva, el Campo de Gibraltar, Canarias, la Comunidad de Madrid, Portugal, Colombia y Brasil.

Las iniciativas podrán presentarse del 11 de septiembre al 4 de octubre mediante el formulario de inscripción disponible en la web [www.fundacioncepsa.com](http://www.fundacioncepsa.com).

En la pasada edición, sólo en Huelva se presentaron 56 proyectos, de los que la Fundación Cepsa

reconoció con sus Premios al Valor Social los presentados por la Asociación Protectora de Personas con Discapacidad Intelectual (Apamys), la Asociación para la Prevención y Apoyo al Drogodependiente (Aspreato), la Asociación Onubense de Esclerosis Múltiple (Ademo), la Asociación Protectora de Personas con Discapacidad Intelectual de la Cuenca Minera (Aspromin), la Asociación de Paralíticos Cerebrales (Aspacehu) y la Asociación de Personas con Discapacidad La Canariega. Asimismo, la delegación onubense de Bomberos Unidos Sin Fronteras recibió el Premio Especial del Empleado, otorgado por los profesionales de Cepsa. Más de 56.000 euros se repartieron entre estas siete organizaciones.

Los Premios al Valor Social reconocen proyectos sociales con el fin de mejorar la calidad de vida de colectivos muy diversos: personas en situación de vulnerabilidad social, desempleados, enfermos, personas con discapacidad física o intelectual, minorías étnicas, infancia, jóvenes y adolescentes, mayores o víctimas de violencia de género, entre otros. Son la principal referencia en materia de acción social de la Fundación Cepsa.



# Congreso patronal Farmaindustria exige seguridad jurídica para atraer firmas afectadas por el 'brexit'

Quiere evitar fracasos como el de la Agencia Europea del Medicamento

España no debe quedarse atrás, según Acebillo

CARLOS MOLINA  
SANTANDER

La industria farmacéutica considera que la salida del Reino Unido de la UE va a generar oportunidades para atraer compañías y personal de ese sector a España y no desea que se repitan episodios como el de la Agencia Europea del Medicamento. A finales de 2017, la Comisión Europea confirmó la salida de este organismo de Londres, ante el anuncio de que el brexit sería ya una realidad en 2019, y Barcelona estuvo entre las candidatas, aunque finalmente Bruselas optó por Ámsterdam ante el clima de inseguridad jurídica que se vivió en aquellas semanas en Cataluña, con la celebración del referéndum del 1-0 y la salida masiva de empresas en busca de estabilidad.

En la inauguración del XVIII Congreso de la Industria Farmacéutica, el presidente de Farmaindustria, Jesús Acebillo, abogó ayer por no cometer los mismos errores del pasado y aprovechar las oportunidades que surjan. "Hemos visto con interés y sorpresa un posicionamiento activo de algunos países de nuestro entorno por este nuevo contexto de cambios geopolíticos. Se están ofreciendo como alternativas de inversión y localización, conscientes de que estabilidad, predictibilidad a la vez que apoyo decidido a la investigación, en un ecosistema favorable, abre múltiples posibilidades para empresas afectadas por el brexit". Acebillo recalzó que España no debería quedarse atrás en la captura de dichas oportunidades. "Creo que debemos aprovechar esa oportunidad que se abre ante nosotros, poniendo a nuestro país en valor con propuestas imaginativas y ambiciosas", recalzó.

La repercusión de la relocalización de un organismo o de una empresa farmacéutica es muy importante en términos de empleo y actividad. Y un buen ejemplo es la Agencia

## Inversión e investigación biomédica

► **Paradigma.** El presidente de Farmaindustria, Jesús Acebillo, aseguró que "el cambio de paradigma" que está experimentando la investigación biomédica mundial supone "una oportunidad histórica" para España, que, a su juicio, necesita "perseverar" en la colaboración entre industria y Administración. A su juicio, se debe "consolidar, reforzar e incrementar" la apuesta por la inversión biomédica porque es la "fuente principal" de las mejoras sanitarias en las últimas décadas. "España puede y debe ser un actor principal en el rol que la industria farmacéutica juega en el proceso de construcción europea", reiteró. Para ello, el presidente de Farmaindustria ve "imprescindible" que se persevera en una colaboración "leal y estratégica" con las Administraciones públicas que garantice la competitividad del sector.



Europea de Propiedad Intelectual, situada en Alicante y de un tamaño similar a la Agencia Europea del Medicamento, que aporta 200 millones de euros al año y más de 3.000 puestos de trabajo entre directos e indirectos, según un informe de la Cámara de Comercio de Alicante.

La salida de Reino Unido de la UE, prevista para el 30 de marzo de 2019, ha obligado a los grandes laboratorios a acelerar los trámites para consumir su deslocalización antes de esa fecha. Un informe de la de la Agencia Europea del Medicamento, fechado el pasado verano, advertía de que al menos 88 medicamentos podían tener problemas de suministro en territorio europeo, ya que, según el mismo informe, los laboratorios no dispondrán del tiempo necesario para mantener la autorización de comercialización de esos fármacos. Farmaindustria elevaba esa cifra a 400 fármacos. La comercialización de esos medicamentos se concedió a un laboratorio con sede en Reino Unido y ahora debe ser traspasada, al igual que las autorizaciones

concedidas a firmas británicas instaladas en otros países. A esa renovación le seguirán otras decisiones, como el traslado de la sede central o de la planta de producción a un país de la UE, así como la renovación de contratos o cadena de suministro.

**Colaboración institucional** Esa petición de seguridad jurídica no fue la única que hizo la patronal de los laboratorios farmacéuticos al Ejecutivo. Acebillo corroboró el compromiso de los laboratorios con la sostenibilidad del sistema sanitario español. "Durante la pasada crisis, la industria farmacéutica supo encajar la cuota de recortes que le correspondió, y hemos colaborado con la Administración creando instrumentos de apoyo del control presupuestario, como el convenio en vigor para el control del déficit público". Este acuerdo fija que si el avance del gasto en medicamentos originales superaba la tasa de referencia de crecimiento del PIB a medio plazo, la industria tendría que compensar al Ejecutivo por ese desfase. Asimismo reclamó mejores

**El presidente de Farmaindustria, Jesús Acebillo (cuarto por la izquierda), ayer, en Santander, durante su intervención en la UIMP.**

EFE

regulaciones, "como el esperado decreto de precios de referencia que permita hacer viable la innovación".

Galo Gutiérrez, director general de Industria y Pyme, destacó la importancia que el sector farmacéutico tiene en el empleo y en la actividad de la industria. Hay censadas 370 empresas farmacéuticas en España, que generan 41.000 empleos directos y 130.000 indirectos. Gutiérrez destacó la estabilidad y la alta cualificación de esos puestos de trabajo: el 59% de los trabajadores tienen titulación universitaria, el 51% son mujeres y el 93% tiene contrato indefinido.

Por su parte, Acebillo destacó que el gasto en I+D de los laboratorios creció en 2017 por cuarto año consecutivo y se situó en 1.147 millones de euros. La mitad de esa inversión se destinó a contratos de colaboración con hospitales y centros de investigación. Las exportaciones fueron de 10.898 millones, lo que representa el 43% de las exportaciones de alta tecnología, mientras que las importaciones fueron de 13.613 millones, lo que arroja un déficit comercial de 2.715 millones.

**Reclama el real decreto de precios de referencia, "que permita hacer viable la innovación"**